

Styrelsen och verkställande direktören för

## **Mavshack AB (publ)**

Org nr 556721-5388

får härmed avge

# **Årsredovisning och koncernredovisning**

för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31

<b>Innehållsförteckning:</b>	<b>Sida</b>
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	9
Balansräkning - koncern	10
Kassaflödesanalys - koncern	12
Resultaträkning - moderföretag	13
Balansräkning - moderföretag	14
Kassaflödesanalys - moderföretag	16
Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	17
Noter	21
Underskrifter	30

### **Fastställelseintyg**

Undertecknad styrelseledamot i Mavshack AB (publ) intygar härmed dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkningen samt koncernresultat- och koncernbalansräkningen fastställts på ordinarie årsstämma . Stämman beslöt också att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition i moderföretaget

Ort och datum  
Stockholm

Styrelseledamot

h

## Förvaltningsberättelse

### Allmänt om verksamheten

#### Moderbolaget

Moderbolaget Mavshack AB (publ) med säte i Stockholm bedriver handel och distribution av digital media samt därmed förenlig verksamhet. Bolaget är moderbolag i mediakoncernen Mavshack som är verksam inom IT-branschen.

#### Koncernen

Mavshack-koncernen består idag av 7 rörelsedrivande bolag. Mavshack AB (publ), Mavshack Movies AB, 24hTech International AB, IPmovers AB, Your IT AB, Recapture AB, IPmovers IT Private Ltd samt intressebolaget Ambient Media International Ltd som ägs till 50%.

Mavshack är världsledande inom sitt område, det vill säga att erbjuda lokalt innehåll globalt. Ingen konkurrent har så brett utbud som mavshack.com. Bolagets hemsida är tillgänglig globalt och en normal dag har sidan användare från fler än 80 länder.

#### VD har ordet

Under året har jag arbetat intensivt med två parallella spår, dessa är att dela upp verksamheten tydligare i en B2B-enhet samt en del som jobbar mot B2C. Bakgrunden är att jag vill att vi ska bredda vår verksamhet inom IT samt att utnyttja de tjänster och produkter vi redan skapat på ett bättre sätt. 2019 gav ytterligare bevis på att vi fortsätter på den inslagna vägen. Mavshack förvärvade Your IT och RecaptureIT för att stärka vår B2B-affär och drev fram ett efterlängtat samarbete med GMA för att utveckla vår B2C-verksamhet (mavshack.com). Med anledning av att förtydliga vårt erbjudande ytterligare, genomfördes samtidigt en omstrukturering av vår corporate-sida (mavshack.se), för att den bättre ska överensstämma med gruppens olika verksamhetsinriktningar. Som den ser ut nu är den relevant för våra investerare men även för kunder och framtida samarbetspartners.

För att genomföra Mavshacks förvärv fattade styrelsen beslut om att genomföra en företrädesemission vilken jag och teamet jobbade intensivt med under större delen av året. Bakgrunden till att processen blev lång och utdragen var Finansinspektionens ändrade regler under sommaren. Genom denna process tappade vi viktig fart och även ekonomisk kraft då den tänkta marknadsföringen fick ge vika för räntekostnader för lån vid finansieringen av förvärvet av Your IT.

En annan milstolpe är tidigare nämnda samarbete med GMA som lanserades under våren 2019. Samarbetet är banbrytande då vi får tillgång till innehåll på vår plattform där vi betalar genom att dela framtida intäkter mellan varandra. Tidigare affärsmodeller bygger på sk. minimigarantier, dvs. att Mavshack har fått stå risken och hoppats att få tillbaka investeringen i framtiden. Det nya sättet minskar riskerna för negativa kassaflöden genom investeringar i innehåll. I Mavshacks samarbete med GMA ansvarar vi för drift och underhåll av plattformen (mavshack.com) och GMA ansvarar för innehållet samt marknadsföringen av deras erbjudanden. GMA-produkten är selektivt riktad mot mer mogna marknader än Mavshacks egna erbjudande, vilket gör att konkurrensen och kraven är hårdare. Mavshacks plattform ger GMA's användare möjlighet att få tillgång utbudet via mobil och hemsida. Under året har även Canada inkluderats i länderna där vi distribuerar GMA's tjänster.

Vid sidan av organisk tillväxt och kontinuerlig rekrytering kommer jag under 2020 fortsätta att söka efter uppköpskandidater både i Sverige och utomlands för att växa både inom B2B och B2C.

Resultatmässigt är vi fortsatt inte i mål utan gör förlust för 2019, men det finns en plan med klar målbild för tillväxt, positivt kassaflöde och därefter lönsamhet för gruppen.

Tommy Carlstedt, VD

## Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

### Koncern (tkr)

	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31	2016-12-31	2015-12-31
Rörelsens intäkter	26 640	24 647	22 414	24 022	11 212
Rörelseresultat	-13 902	-6 797	-2 092	-22 638	-59 913
Resultat efter finansiella poster	-21 729	-10 177	-9 019	-22 953	-59 321
Balansomslutning	57 704	38 046	39 269	34 660	78 746
Soliditet, %	56	84	79	69	84
Kassalikviditet, %	57	129	74	46	62

För definitioner av nyckeltal, se not 21.

### Resultat och ställning

Intäkter under 2019 uppgick till 26,6 mkr (24,6 mkr). Intäkterna ökade under 2019 till följd av förvärven av Recapture IT AB och Your IT AB. Intäkterna från mavshack.com har fortsatt att minska från föregående år vilket kan bero på att bolaget inte gjort någon marknadsföring och kostnaderna för streamingverksamhet är svåra att minska i takt med intäktsbortfall. Arbetet fortsätter med att se över den fasta kostnadsmassan. Rörelseresultatet för 2019 uppgick till -13,9 mkr (-6,8 mkr).

### Moderföretag (tkr)

	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31	2016-12-31	2015-12-31
Rörelsens intäkter	2 239	2 706	1 208	446	2 802
Rörelseresultat	-520	427	-1 312	-3 483	-8 763
Resultat efter finansiella poster	-8 791	-8 204	-1 522	-17 496	-69 408
Balansomslutning	88 571	56 211	49 523	45 707	54 548
Soliditet, %	73	90	96	72	76
Kassalikviditet, %	58	454	17	55	32

För definitioner av nyckeltal, se not 21.

Moderföretagets verksamhet är av förvaltande karaktär. Omsättningen består till huvuddelen av strukturkostnader till dotterföretag. Bolagets kostnader hänför sig till förvaltningskostnader för att möta de krav som ställs på ett bolag som är noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Bolaget har under året genomfört 1 nyemission om totalt 21,9 mkr (11,4 mkr) efter emissionskostnader. Totala antalet aktier vid periodens utgång uppgick till 418 455 876 stycken. Moderföretaget har vid behov finansierat de rörelsedrivande dotterföretagen via aktieägarutskott vilka under året har redovisats som aktier i dotterföretag. Bolagets soliditet är per balansdagen 73% (90%) samt bolagets kassalikviditet som är 58% (454%) per balansdagen. Bolagets likvida medel uppgick vid periodens slut till 0,0007 mkr (0,009 mkr).

### Förändring eget kapital

	Aktie- kapital	Överkurs- fond	Fria reserver	Summa
<b>Koncernen</b>				
Vid årets början	29 333 333	180 249 981	-177 517 524	32 065 790
Nyemission	10 401 601	15 906 863		26 308 464
Inbet ej reg aktiekap		2 110 653		2 110 653
Emissionskostnad			-5 942 365	-5 942 365
Årets resultat				-22 000 631
Årets omräkningsdifferens			-12 650	-12 650
Vid årets slut	39 734 934	198 267 497	-183 472 539	32 529 261

f