



Delårsrapport Kvartal 2, 2021  
Hitech & Development Wireless  
Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 augusti 2021, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 2, 2021

## Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 4,1 (8,6) MSEK bestående av:
  - Nettoomsättning 3,4 (5,1) MSEK
  - Aktiverade F&U kostnader 0,7 (0,09) MSEK
  - Övriga intäkter -0,02 (3,3) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -6,5 (2,8) MSEK
- Ericsson och H&D Wireless ingår avtal för Industry 4.0 och IoT. Avtalet har inget direkt kommersiellt värde men har strategisk potential.
- H&D Wireless utvald som finalist i ABB Elektrifieringsutmaning
- IVA har valt ut C-PALS, som H&D Wireless är delaktigt i, som ett av de 100 viktigaste FoU projekten i Sverige 2021
- Avnet Integrated lägger uppföljningsorder för IoT-moduler, ordervärde ca 0,5MSEK
- Parker-Hannifin avtalar om anpassning av Casat4.0, ordervärde ca 1MSEK
- Företrädesemission gav 20MSEK före emissionskostnader
- Borås Högskola väljer Casat 4.0 för utbildningar, ordervärde ca 1,3MSEK
- No-Isolation utökar tidigare modulbeställning, ordervärde 0,7MSEK

- Scania beställer pilot med Edge AI och Vision, avtalsvärde ca 250KSEK.
- Volvo Cars AB utökar GEPS piloten. Ringa ordervärde men strategisk potential.
- Det optionsprogram (TO02) som upprättades 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

## Väsentliga händelser efter perioden

- Konkursen i MVV International AB, 556369-5615, avslutas enligt beslut 2021-07-07 i Skaraborgs Tingsrätt

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2021 Kvartal 2	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 4	2020 Kvartal 3	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2	2020 Helår
Nettoomsättning, extern	3 394	2 219	2 948	2 673	5 613	10 330	15 951
Resultat efter finansiella poster	-6 496	-9 203	-9 305	-7 242	-15 699	-6 546	-23 093
Eget kapital	54 903	52 885	59 211	45 771	54 903	55 745	59 211
Soliditet	69%	70%	72%	63%	69%	75%	72%
Kassalikviditet	71%	63%	83%	31%	71%	50%	83%
Resultat per aktie före utspädning	-0,05	-0,09	-0,11	-0,12	-0,12	-0,11	-0,28
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,03	-0,04	-0,03	-0,02	0,01	-0,09

# VD har ordet

## Aktuell status

Under andra kvartalet 2021 så ökade bolagets försäljning med ca 53% (till 3,4MSEK) och resultatet förbättrades med ca 29% (till -6,5MSEK). Detta trots att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och förlängt restriktionerna för besök i fabriker. Alla projekt har varit igång men går långsammare på grund av ökad logistik. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut förenats av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökade för bolagets digitala lösningar. Resultatet av det kan ses genom de ytterligare beställningar som kommit i Q2 från både Volvo Cars, Parker, Scania och Avnet. Vi ser ett förnyat intresse för vårt IoT koncept i och med avtalet med Telecom-partnern Ericsson som blev publikt i Q2, vilket förändrar strategin och vi kommer att marknadsföra vår kombinerade hårdvara och mjukvara dvs inte **bara** vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service).

## Erbjudandet

H&D Wireless är fortsatt väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar. Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

## Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. EU projektet Admaiora för att bota artros där HDW får 5,5MSEK för att bidra med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit drygt halvvägs och vårt arbete går

enligt plan. Bolaget har gjort ett IoT-utvecklingsprojekt åt Ericsson för en demo som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder. Fälttester pågår nu på flera platser i världen. KTH har nu en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS vilket i Q2 utsågs av IVA till ett av de 100 viktigaste FoU projekten i Sverige just nu.

## Piloter i löpande produktion

PoC-projektet på Scania med GEPS i tre fabriksbyggnader i Södertälje klassas nu som pilot då Scania utvidgat den samt lagt till GEPS Edge AI Vision teknik. En förlängning av piloten beställdes av Volvo Cars som täcker ett nytt segment för GEPS, extern logistik, vilket vi ser ett intresse nu från flera större bolag för. Piloten till ett stort bolag inom förpackningsindustrin är nu fullt installerad och genomförd, vilket har gjorts till 100% på distans vilket varit en ny utmaning, men bäddar gott inför uppskalning av GEPS framåt. 2020 blev den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i Skövde i löpande produktion sedan 2018 klar. Rekommendationen blev att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga IT-system. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts.

## Kundavtal och finansiering

Borås Högskola tecknade Casat4.0 avtal som fjärde kund för 1,3Msek för ett komplett demokit som kommer att levereras av H&D Dalumverken. Två SLA-kunder är i full drift med Casat 3.0. Parker har beställt anpassning av Casat för 1MSEK. No-Isolation kom med ytterligare 0,7MSEK orders för RF-moduler. Avnet beställde moduler för ytterligare 0,5MSEK. En strategisk översyn pågår inom HDW som kan komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att stärka kapitalbasen till fortsatt drift och förstärker fokus för bolaget. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att bli kanalpartners samt att påverka likviditeten positivt.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat och nu ytterligare längre på grund av Covid-19. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 27 augusti 2021*

*Pär Bergsten*

*VD och grundare*

# Verksamhet

**Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.**

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

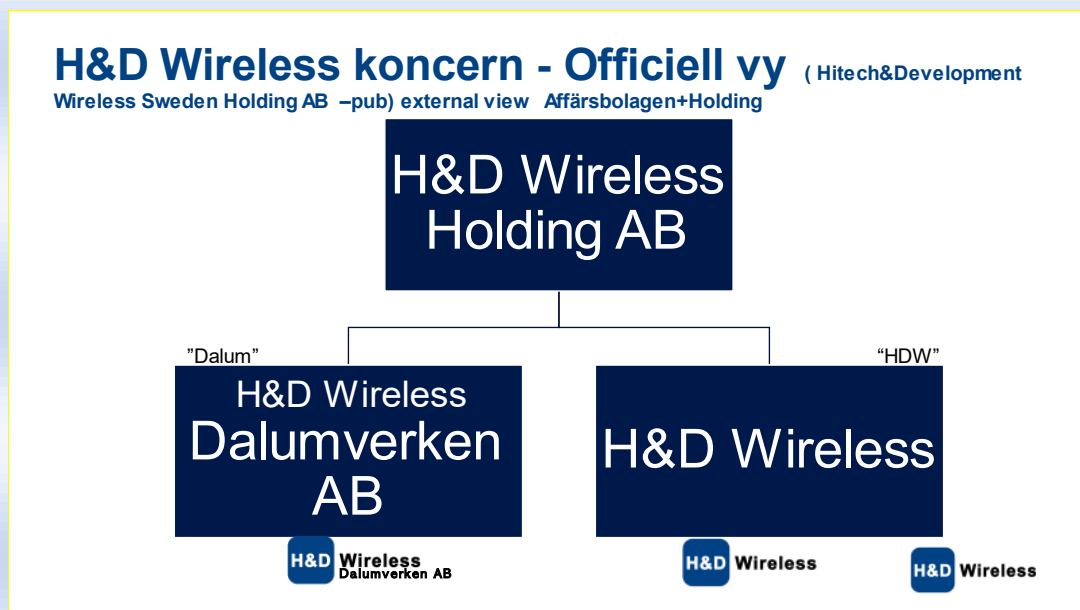
**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

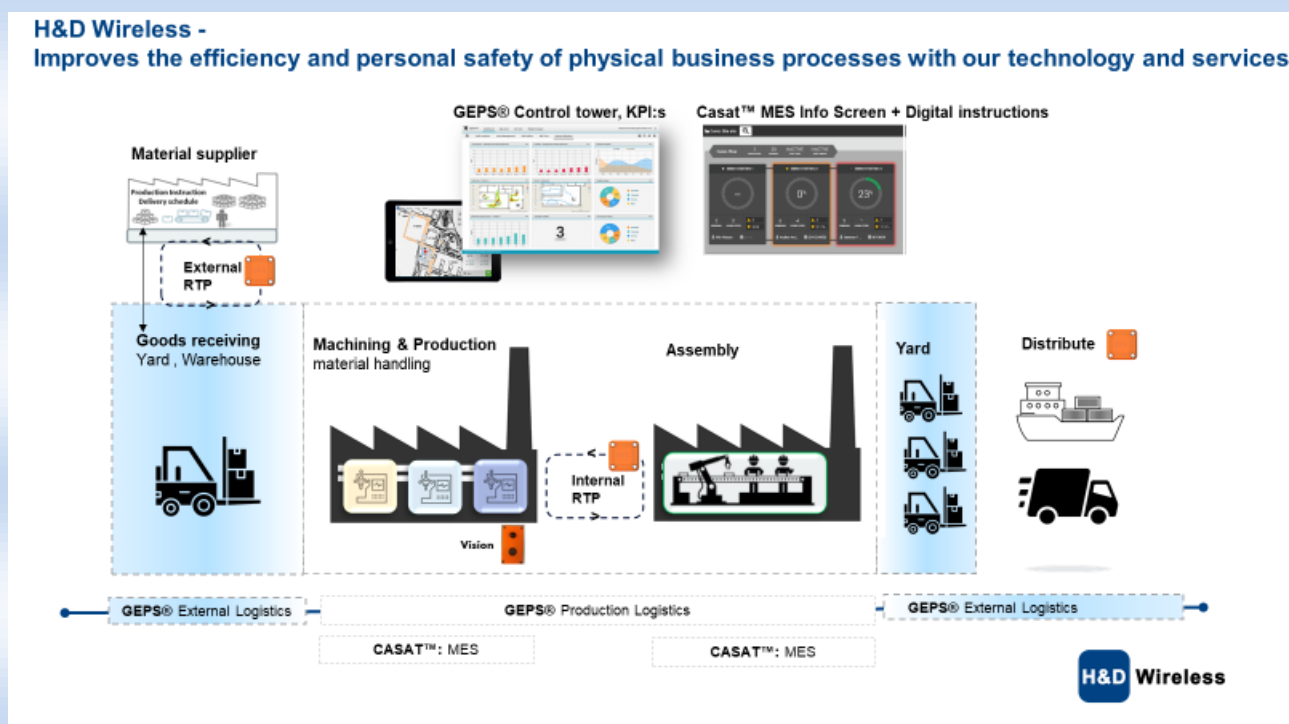
**Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.**

(note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020 samt även MVV Holding i juni 2020).

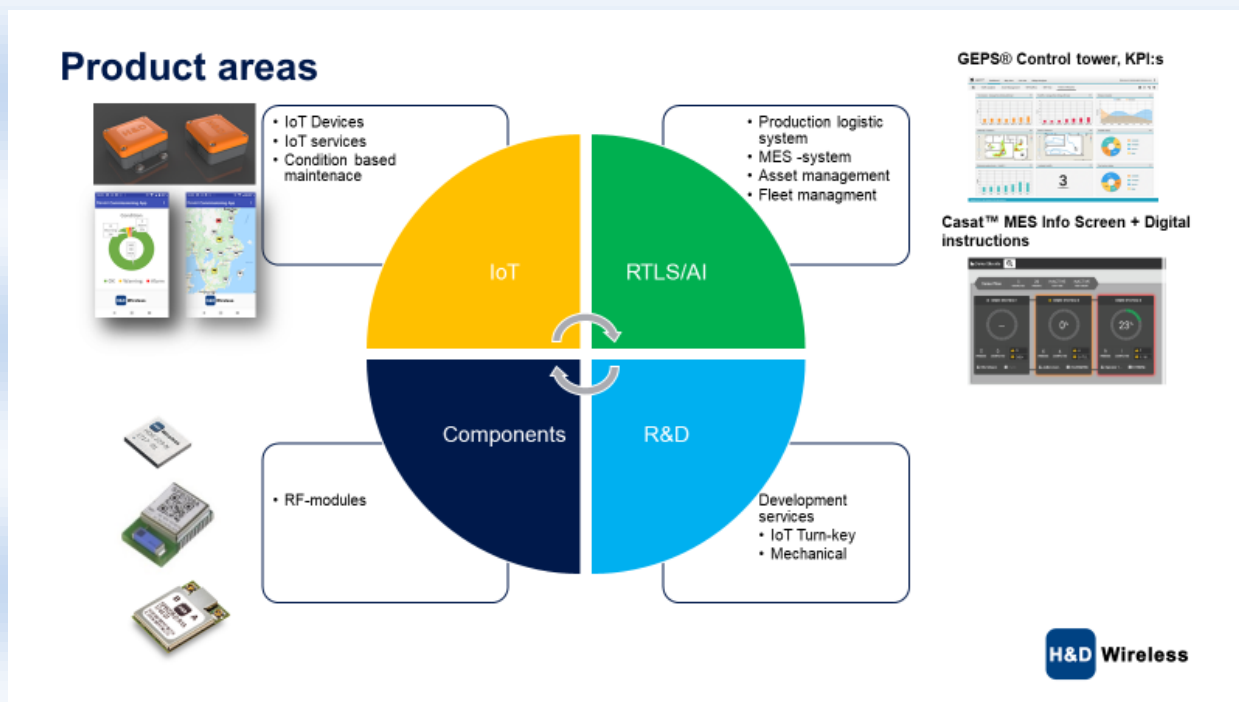


**H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport.** Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

*Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:*



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



## Produktlinjer

**Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

### GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

## **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson.

## **HDW LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målfärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## **H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",**

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

## **Övergripande mål och strategi**

### **Fortsatt omvandling av verksamheten**

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

### **Från leverantör till strategisk partner**

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### **Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi**

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### **Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder**

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus

### **Integrering i kundernas affärssystem**

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### **Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi**

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat till kommersiell drift.



## **SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**



# Finansiell översikt

2020 var ett ytterst ovanligt år och koncernens bolag drabbades på bred front av följdverkningar från restriktionerna i samband med Covid-19. Detta färgar jämförelsetalen.

- Affärsaktiviteterna bromsade in kraftigt redan tidigt under 2020 och var fortsatt på en låg nivå i Q1 men en ljusning kunde ses i Q2-2021.
- Två av koncernens bolag (MVV Holding samt MVV International) tvingades i konkurs under andra kvartalet 2020
- Generella kostnadsbesparingar och neddragningar genomfördes 2020.
- Koncernen erhöll 2,2M i stöd för korttidsarbete (1,9M i 2020.Q2 samt 0,3M i 2020.Q4)
- Extraordinär intäkt från försäljning av exklusiva rättigheter (IP) till en produkt om 1,5M i 2020.Q2

## Kvartal 2, 2021

*Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.*

### Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 4,1 (8,6) MSEK, en minskning om 4,5M. Justerat för underkoncernen (2,2M) en minskning om 2,4M. Främsta orsaken är lägre aktivitetsnivå till följd av restriktionerna i samband med Covid-19.

Koncernens kostnader uppgick till 11,3 (12,7) MSEK, en minskning om 1,4M.

Rörelseresultatet uppgick till -7,2 (-4,1) MSEK, en minskning om 3,1M.

Resultat från finansnetto 0,7 (6,9) MSEK, en minskning om 6,2M. Beroende främst på bokföringsmässiga resultat av konkursen och efterföljande transaktioner.

## Första halvåret, 2021

*Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.*

### Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 7,1 (15,0) MSEK, en minskning om 7,9M. Justerat för underkoncernen (4,8M) blir minskningen 3,1M.

Koncernens kostnader uppgick till 23,2 (28,2) MSEK, en minskning om 5,0M.

Rörelseresultatet uppgick till -16,1 (-13,2) MSEK, en minskning om 2,9M.

Resultat från finansnetto 0,4 (6,6) innebärande en minskning om 6,2M.

### Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 9,0 (2,6) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 54,9 (55,7) MSEK med en soliditet om 69% (75%).

Det totala kassaflödet uppgick till -3,3 (-9,8) MSEK fördelat på:

Kassaflöde från löpande verksamhet -11,2 (-8,6) MSEK

Kassaflöde från investeringsverksamheten -1,3 (-1,1) MSEK

Kassaflöde från finansieringsverksamheten 9,2 (-0,2) MSEK

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner om 15,8 MSEK

## Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretagen för dessa tjänster vilket redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 1,0 (1,0) MSEK samt ett resultat på -13,6 (-17,5) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 188,3 (187,2) MSEK med en soliditet om 97% (99%).

## Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

I företrädesemissionen som genomfördes under hösten 2020 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Sammantaget har drygt 39,1 miljoner optioner av serie B emitterats vilka vid full teckning skulle inbringa cirka 19,6 - 39,1 MSEK genom teckning av 39 105 162 aktier motsvarande knappt 33% utspädning. Varje teckningsoption ger rätt att under perioden 1 oktober - 15 oktober 2021 teckna en (1) ny aktie, av samma aktieslag, till motsvarande 70% av den volymvägda genomsnittskursen under

perioden 13 - 27 september 2021. Teckningskursen skall dock lägst uppgå till 0,50 SEK och högst till 1,00 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

## Twister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen innebär inte någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

## Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagens verksamhet, ställning och resultat.

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisörer.*

Kista, 2021-08-27

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

## Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 2	2020 Kvartal 2	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2	2020 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning, extern	3 394	5 141	5 613	10 330	15 951
Aktiverat arbete för egen räkning	681	85	1 335	1 098	1 658
Övriga rörelseintäkter	-23	3 344	145	3 588	5 440
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 052</b>	<b>8 570</b>	<b>7 093</b>	<b>15 016</b>	<b>23 049</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-4 234	-5 633	-8 814	-9 864	-17 286
Personalkostnader	-6 057	-5 932	-12 466	-16 256	-28 792
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-956	-928	-1 915	-1 903	-3 153
Övriga rörelsekostnader	-16	-169	-34	-171	-230
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-7 211</b>	<b>-4 092</b>	<b>-16 136</b>	<b>-13 178</b>	<b>-26 412</b>
Resultat från finansiella poster	725	6 908	725	6 908	3 930
Ränteintäkter, externa	0	87	0	98	16
Räntekostnader, externa	-10	-63	-288	-374	-627
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-6 496</b>	<b>2 840</b>	<b>-15 699</b>	<b>-6 546</b>	<b>-23 093</b>
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	82
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-6 496</b>	<b>2 840</b>	<b>-15 699</b>	<b>-6 546</b>	<b>-23 011</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-6 496</i>	<i>2 840</i>	<i>-15 699</i>	<i>-6 546</i>	<i>-23 011</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

<b>Koncernens balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2021</b> <b>Kvartal 2</b>	<b>2020</b> <b>Kvartal 2</b>	<b>2020</b> <b>Helår</b>
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingskostnader	55 354	55 883	55 231
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	538	600	569
Goodwill	4 176	4 628	4 396
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Byggnader och mark	3 820	4 701	4 262
Inventarier	16	136	50
Övriga finansiella tillgångar	557	375	560
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>64 461</b>	<b>66 323</b>	<b>65 068</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 069	1 480	1 083
Kundfordringar	2 766	2 553	1 905
Aktuella skattefordringar	194	558	0
Övriga fordringar	767	277	1 008
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	956	767	954
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>5 752</b>	<b>5 635</b>	<b>4 950</b>
Kassa och Bank	8 969	2 636	12 252
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>14 721</b>	<b>8 271</b>	<b>17 202</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>79 182</b>	<b>74 594</b>	<b>82 270</b>
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	7 506	2 998	5 083
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Övrigt tillskjutet kapital	172 291	145 478	163 324
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-109 195	-86 185	-86 185
Årets Resultat	-15 699	-6 546	-23 011
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>54 903</b>	<b>55 745</b>	<b>59 211</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>54 903</i>	<i>55 745</i>	<i>59 211</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Avsättningar</b>	495	576	495
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (LS)	2 930	1 800	1 725
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (KS)	0	2 858	1 400
Leverantörsskulder	5 737	2 376	2 454
Övriga skulder	8 072	5 084	10 513
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 045	6 155	6 472
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>20 854</b>	<b>16 473</b>	<b>20 839</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>79 182</b>	<b>74 594</b>	<b>82 270</b>

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans 2020-01-01</b>	2 998	145 478	-86 185	88	<b>62 380</b>
Periodens resultat			-23 011		<b>-23 011</b>
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			<b>19 931</b>
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	<b>-88</b>
<b>Utgående balans 2020-12-31</b>	<b>5 083</b>	<b>163 324</b>	<b>-109 195</b>	<b>0</b>	<b>59 212</b>
Periodens resultat			-15 699		<b>-15 699</b>
Omklassificeringar					<b>0</b>
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	2 423	8 967			<b>11 390</b>
Förändringar i koncernens sammansättning					<b>0</b>
<b>Utgående balans 2021-06-30</b>	<b>7 506</b>	<b>172 291</b>	<b>-124 894</b>	<b>0</b>	<b>54 903</b>

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 2	2020 Kvartal 2	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2	2020 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	-6 496	2 840	-15 699	-6 546	-23 093
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	957	-8 923	1 916	-8 008	-3 844
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	-33	0	-33	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-5 539</b>	<b>-6 116</b>	<b>-13 783</b>	<b>-14 587</b>	<b>-26 937</b>
Förändring av varulager	-23	0	14	0	358
Förändringar av rörelsefordringar	2 219	4 532	995	3 252	2 166
Förändringar av rörelseskulder	-675	2 127	1 594	2 778	6 352
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-4 018</b>	<b>543</b>	<b>-11 180</b>	<b>-8 557</b>	<b>-18 061</b>
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-681	-103	-1 335	-1 120	-1 680
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	22	0	-22
Förvärv av finansiella tillgångar	3	0	3	0	-268
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-678</b>	<b>-103</b>	<b>-1 310</b>	<b>-1 120</b>	<b>-1 970</b>
Nyemission	12 845	0	15 845	0	25 023
Emissionskostnader	-4 332	-88	-4 455	-88	-5 071
Erhållna koncernbidrag	11 500	0	11 500	0	0
Lämnade koncernbidrag	-13 488	0	-13 488	0	0
Upptagna lån	0	0	0	0	0
Amortering av låneskulder	-97	-12	-195	-75	-145
Aktieägartillskott Lämnade (-) / Erhållna (+)	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>6 428</b>	<b>-100</b>	<b>9 207</b>	<b>-163</b>	<b>19 807</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>1 732</b>	<b>340</b>	<b>-3 283</b>	<b>-9 840</b>	<b>-224</b>
Likvida medel vid periodens början	7 237	2 296	12 252	12 476	12 476
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>8 969</b>	<b>2 636</b>	<b>8 969</b>	<b>2 636</b>	<b>12 252</b>

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 2	2020 Kvartal 2	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2	2020 Helår
<b>Före utspädning</b>					
<i>Antal aktier (tusental)</i>	150 125	59 964	150 125	59 964	101 669
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	128 717	59 964	125 897	59 964	80 816
<i>Nettoresultat</i>	-6 496	2 840	-15 699	-6 546	-23 011
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>	<b>-0,05</b>	<b>0,05</b>	<b>-0,12</b>	<b>-0,11</b>	<b>-0,28</b>
<b>Efter utspädningseffekt</b>					
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	279 075	172 061	279 075	172 061	130 356
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	41 705	7 575	41 705	7 575	41 705
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	407 792	239 600	407 792	239 600	252 877
<i>Nettoresultat</i>	-6 496	2 840	-6 496	2 840	-23 011
<b>Resultat per aktie efter utspädning*</b>	<b>-0,02</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,02</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,28</b>

\* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

## Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning Belopp i kSEK	2021 Kvartal 2	2020 Kvartal 2	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2	2020 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning, extern	500	500	1 000	950	1 950
<b>Summa intäkter</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>1 000</b>	<b>950</b>	<b>1 950</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-286	-994	-1 737	-1 439	-2 765
<b>Rörelseresultat</b>	<b>214</b>	<b>-494</b>	<b>-737</b>	<b>-489</b>	<b>-815</b>
Resultat från finansiella poster	725	-12 130	725	-12 130	-14 458
Ränteintäkter, externa	0	38	0	74	74
Räntekostnader, externa	0	0	-87	0	-345
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>939</b>	<b>-12 586</b>	<b>-99</b>	<b>-12 545</b>	<b>-15 544</b>
Bokslutsdispositioner	-9 102	0	-13 487	-5 000	-18 820
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-8 163</b>	<b>-12 586</b>	<b>-13 586</b>	<b>-17 545</b>	<b>-34 364</b>

Moderns balansräkning Belopp i kSEK	2021 Kvartal 2	2020 Kvartal 2	2020 Helår
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	186 602	187 852	186 602
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>186 602</b>	<b>187 852</b>	<b>186 602</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar hos moderföretag	563	0	0
Fordringar hos koncernföretag	0	714	903
Övriga fordringar	602	0	782
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	45	40	67
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>1 210</b>	<b>754</b>	<b>1 752</b>
Kassa och Bank	5 283	1 432	10 627
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>6 493</b>	<b>2 186</b>	<b>12 379</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>193 095</b>	<b>190 038</b>	<b>198 981</b>
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	7 506	2 998	5 083
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Övrigt tillskjutet kapital	230 811	203 890	221 844
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-36 476	-2 112	-2 112
Årets Resultat	-13 586	-17 545	-34 364
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>188 255</b>	<b>187 231</b>	<b>190 451</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>188 255</i>	<i>187 231</i>	<i>190 451</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	4 385	94	658
Skulder till koncernföretag	438	1 450	208
Övriga skulder	0	458	5 329
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	805	2 335
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>4 840</b>	<b>2 807</b>	<b>8 530</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>193 095</b>	<b>190 038</b>	<b>198 981</b>

## Övrig information

### KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 3, 2021 29 oktober 2021
- Bokslutskommuniké 2021 25 februari 2022
- Delårsrapport Kvartal 1, 2022 29 april 2022
- Årsredovisning 2021 06 maj 2022
- Ordinarie årsmöte 13 maj 2022
- Delårsrapport Kvartal 2, 2022 26 augusti 2022

### ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)



Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**