



Delårsrapport kvartal 2 2020

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 21 augusti 2020, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 2 2020

Väsentliga händelser under andra kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 5,1 MSEK (f.g Kv1 5,2 MSEK/f. g år Kv2 5,9 MSEK).
- Övriga intäkter 3,3 MSEK som ett resultat av erhållet stöd av regeringens hjälppaket för korttidspermitteringar.
- Styrelsen ansöker och Skaraborgs tingsrätt beslutar att sätta först MVV International AB (publ) samt sedan MVV Holding AB i konkurs. Koncernmoder H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvar MVV IT AB samt MVV Industry Lab från MVV Holding AB konkursbo. Genom denna transaktion minskas koncerns skuldsättning med knappt 10 MSEK och koncernen redovisar 6,9 MSEK i resultat från denna transaktion.
- Periodens resultat 2,8 MSEK (f. g Kv1 -9,4 MSEK/f. g år Kv2 -10,7 MSEK).
- Moderbolagets årsstämma hölls den 8 maj 2020

Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 2 - 2020	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 3 - 2019	Kvartal 2 - 2019
Nettoomsättning, extern	5 141	5 189	7 998	5 099	5 941
Resultat efter finansiella poster	2 840	-9 386	-10 274	-10 881	-10 667
Eget kapital	55 745	53 438	62 379	42 717	51 322
Soliditet	75%	64%	68%	53%	58%

där Christer Färegård och Per Melin valdes in som nya styrelseledamöter och bolagets huvudägare Pär Bergsten omvaldes som styrelseledamot.

- H&D Wireless Sweden AB tecknar ett IP-licens och leveransavtal med Avnet Integrated vilket påverkar kvartalets kassaflöde med knappt 3 MSEK.
- Disciplinnämnden vid Nasdaq Stockholm ålägger moderbolaget att betala ett vite motsvarande åtta årsavgifter (0,8 MSEK).

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Parker-Hannifin AB signerar ett licensavtal för Casat 4.0 som första kund.
- Wireless Wi-Fi +Bluetooth modulen SPB228 väljs för No-Isolutions nya produktgeneration genom nya produktionsorders.
- Volvo Personvagnar AB beställer 6 månaders test av GEPS for Industry - Fleet management.

VD har ordet

Aktuell status

H&D Wireless har överlevt kanske den tuffaste perioden i bolagets liv hittills. När Covid-19 slog till så skickade vi hem alla som jobbar på kontoret för att jobba hemifrån, samtliga från 20 mars. Från den 23 mars gick vi även in i regeringens hjälppaket med korttidspermitteringar och anstånd med skatter och avgifter. Detta som ett resultat av att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och stängt fabriker. Två av dotterbolagen, MVV International samt MVV Holding, tvingades vi sätta i konkurs. Vilket medför att koncernen finansiellt minskat skuldbördan med ca 10MSEK och redovisar ett positivt resultat från andelar i koncernföretag på 6,9 MSEK pga. dessa två konkurser. Sammantaget med produkt och tjänsteförsäljning redovisar vi ett plusresultat (+2,8MSEK) för kvartalet vilket är första gången sedan 2016. Även om det konkreta arbetet med projekten och investeringsbeslut förenats pga. Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för HDWs digitala lösningar.

Erbjudandet

H&D Wireless är väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen till digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar.

Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. Projektet att installera GEPS i tre byggnader inom fabriker på Scania Södertälje hann klart med att få igång den största byggnaden som är 0,5km lång innan fabriken sommarstängning. EU projektet Admaiora på 55MSEK för att bota artros har rullat på hela året, där HDW får 5,5MSEK för att bidra med Griffin IoT plattformen över fyra år. När bolaget publicerade en App som gjorts som en del i ett IoT projekt

blev det officiellt att det var ett utvecklingsprojekt åt Ericsson. Casat 4.0 testas just nu hos tre olika stora bolag och kommer i nästa fas att driftsättas i löpande produktion. Verkstaden i Dalum som erhöles som del av uppköpet av MVV används nu för att demonstrera både Casat och GEPS för stora kunder som tex Volvo, NEVS, Parker, Skandia Elevator.

Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion sedan 2018, är nu klar och rapporten skriven. Rekommendationen från rapporten är att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga system. En mindre pilot är nu beställd lokalt och projektet startar upp efter sommaren. Scantias pilot med vår IoT lösning för Behovsstyrt Underhåll startade innan sommaren och pågår ännu. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och planerar för utökning.

Kundavtal och finansiering

HDW skrev ett avtal med Avnet om IP-licens samt leverans av Connectivity moduler för 3MSEK. Parker-Hannifin tecknade som första kund ett licens- och driftsavtal för Casat4.0 värt 0,25kSEK för 2020 med syfte att förlängas per år. Parker använder nu Casat 4.0 i full produktion och kommer öka antalet användare under året. Totalt så har HDW tre SLA-kunder i full drift med Casat 3.0. I augusti blev HDW vald som leverantör till No-Isolation för en ny generation kommunikationsenhet drivet av Covid-19 isolering av äldre, första ordervärdet 150ksek men med en större potential över kommande 2 år. Exploria lek landet har drabbats hårt av Covid-19 och GEPS är just nu pausat där. I augusti kom en testorder från Volvo Personvagnar för *GEPS for Industry*. En strategisk översyn pågår inom HDW som kan komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och stärker fokus. Ett exempel på det är det nyligen tecknade avtalet med Avnet. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att påverka likviditeten positivt.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat, förstärkt av Corona. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Ytterligare intressen och diskussioner med fler namnkunniga partners och potentiella kunder tillkommer kontinuerligt.

*Kista 21 augusti 2020
Pär Bergsten
VD och grundare*

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.	Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning.

GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

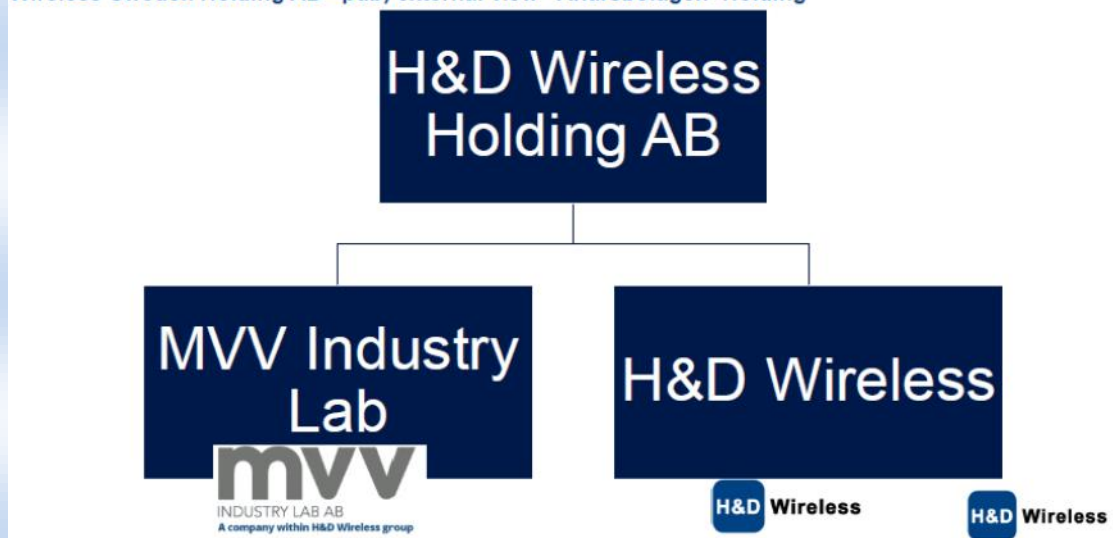
Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS.

Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.

(note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020 samt även MVV Holding i juni 2020).

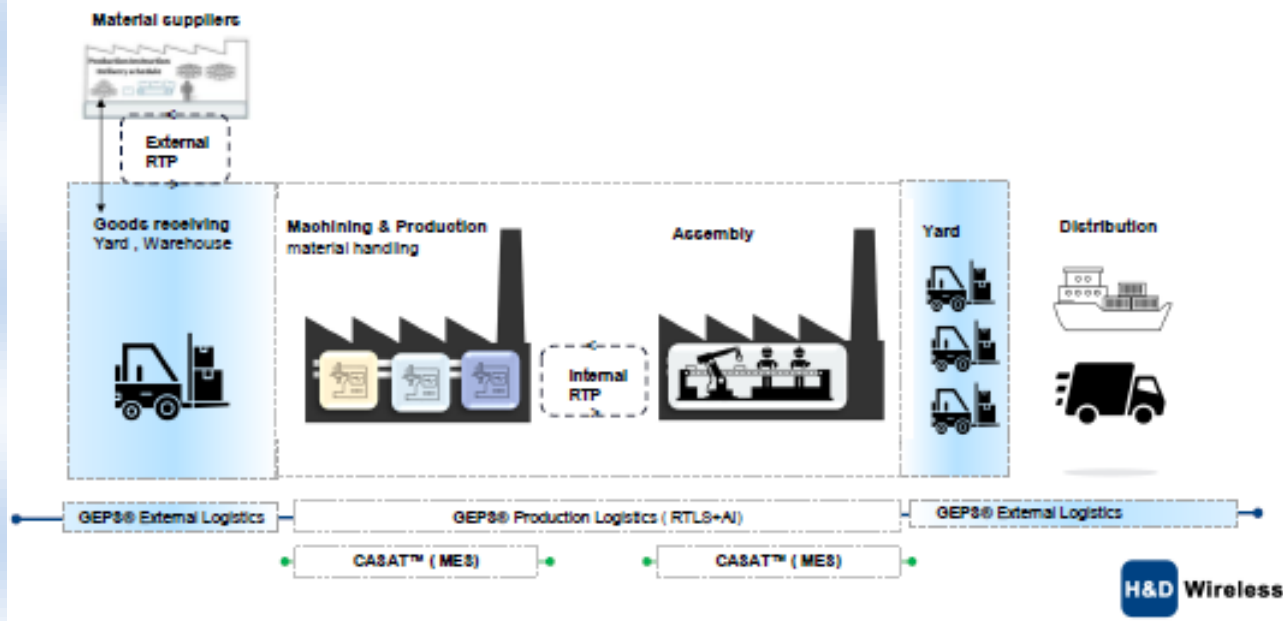
H&D Wireless koncern- Officiell vy (Hitech&Development
Wireless Sweden Holding AB –pub) external view Affärsbolagen+Holding



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:

GEPS® for Industry 4.0 + Casat



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

Produktlinjer

Product units

Product Unit	Vision	Mission	Status
GEPS® RTLS+AI Cloud services for Industry		<ul style="list-style-type: none"> Monitor and Visualize Assets, WIP and People. Real time location services and Artificial Intelligence 	11 site installations since 2016
Casat™ Software for production execution, (MVV)		<ul style="list-style-type: none"> ORGANIZE ALL PRODUCTION DATA CUSTOMER-DRIVEN DEVELOPMENT 	Casat version 3 used by five large automotive companies. Now supported via the Cloud service hosted by Oracle in the new generation 4 launched 2019.
Connectivity+Griffin IoT. Connects sensors and devices to internet.		<ul style="list-style-type: none"> IoT Modules supported on leading Microcontroller platforms and a wide range of applications. IoT Devices ready to be installed and monitor machines within hours with Griffin IoT Cloud service. 	> 1000 000 units shipped
LABS – IoT design services & turnkey projects R&D		<ul style="list-style-type: none"> Core R&D of the company that develops all products and services for HDW and external customers.. 	Healthcare project Admaiora – a 5.5 Meuro EU project with HDW gets 10% for IoT platform.
MVV International finns inte längre.			
Cobot Stations + Turn-key projects (MVV Industrial Lab)		<ul style="list-style-type: none"> Collaborative systems delivered to tier 1 automotive manufacturer Building custom equipment to streamline production as turn-key. 	First stations delivered to tier 1 automotive manufacturer, Volvo Cars

Note: Production Engineering (MVV International AB) är i konkurs.

Produktlinjer

1. **Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor :

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som till exempel truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker Asset- och Fleet-management, Production Logistics samt Safety. Här bedöms H&D Wireless vara tekniskt och erbjudandemässigt marknadsledande av de största verkstadsbolagen i Sverige. Efter utvärderingarna så uppges det att bolaget är 1-2 år före konkurrenterna. Ett flertal större bolag har nu gått från POC till Pilot med planerade utrollningar efter det.

GEPS® for Construction

Inom detta segment för Bygg och Infrastruktur arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, **Arbets säkerhet**, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld. Många av de satsningar som både svenska och andra länders myndigheter nu gör för att få fram på ekonomin är just satsningar på infrastruktur. Här ser vi möjligheter för våra tjänster för Assemt management och Safety.

GEPS® for Yard Management

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depåflöden av bussar i realtid och på så sätt effektivisera depåflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss. Givet de effektiviseringar och kvalitetsförbättringar som vår kund inom detta segment kunnat göra går vi nu vidare med expansion där samt på fler ställen.

GEPS® for Hospitality

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, reseorter, hotell eller lek centra. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem. Bolaget kommer inte att investera vidare inom detta segment i närtid, men nya förfrågningar bedöms från fall till fall.

2. Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat utvecklas av tillverkningsingenjörerna själva.

3. Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Där kommer vi nu att rulla ut applikationen Condition Based Maintenance CBM, (Behovsstyrt Underhåll) för övervakning av existerande maskiner för fläktar, lyft, dörr, grindar osv med resultat av man kan reducera servicekostnaden med 20-50%.

4. HDW LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan Griffin IoT användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din Nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

5. MVV Industry Labs,

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja teknologi till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Omvänt förvärv av H&D Wireless Sweden AB samt förvärv av MVV Holding AB (publ)

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019. Under kvartal 2 2020 försattes MVV Holding AB (publ) och dotterföretaget MVV International AB i konkurs och Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvade de två kvarvarande bolagen från konkursboet.

April – Juni - Kvartal 2 2020 samt första halvåret 2020

Omsättning och resultat

Koncernens intäkter ökade med 2,2 MSEK jämfört med kvartal 1 2020 samt minskade med 0,7 MSEK jämfört med kvartal 2 2019. Ökningen i intäkter är hänförlig till de stöd för korttidspermitteringar som regeringens hjälppaket bidragit med. Minskningen jämfört med kvartal 2 2019 är hänförlig till lägre aktiverat arbete för egen räkning där produkter färdigställs och implementering pågår. Rörelsens kostnader minskade med 2,9 MSEK jämfört med kvartal 1 2020 genom lägre personalkostnader pga. färre anställda. MVV Holding AB (publ) samt MVV International AB försattes i konkurs och H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvade MVV IT AB samt MVV Industry Lab från konkursboet varav koncernen redovisar 6,9 MSEK i resultat från denna transaktion. Sammantaget blev rörelseresultatet 12,2 MSEK bättre än kvartal 1 2020 samt 13,5 MSEK bättre än kvartal 2 201.

Finansiell ställning

Likvida medel i koncernen uppgick till 2,6 MSEK vid periodens slut (f.g. år 13,2 MSEK) i koncernen vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 55,7 MSEK (f.g. år 51,3 MSEK) vilket ger en soliditet om 75% (f.g. år 58%). Under året gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 1,1 MSEK (f.g. år 8,3 MSEK), främst aktiverad utveckling där 1,0 MSEK investerades i mjukvaruplattformarna GEPS och Griffin IoT. Transaktionen med MVV Holding AB konkursbo minskade koncerns skuldsättning med knappt 10 MSEK.

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB och MVV Holding AB (publ) samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretag för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 187,2 MSEK (171,2) vilket ger en soliditet om 98,5 % (95,2 %).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Teckningsoption (TO2 B, ISIN-kod SE0012453645)

I företrädesemission som genomfördes under våren 2019 erbjuds aktier och teckningsoptioner som en "Unit". Sammantaget har drygt 7,3 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle

inbringa cirka 40 mkr genom teckning av 7 575 123 aktier, en teckningsoption för varje aktie, senast 30 juni 2021, motsvarande knappt 10 procents utspädning. Lösenkursen är 4,29 kronor per aktie. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll per bokslutsdatum 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

En tidigare aktieägare i dotterföretaget MVV har framfört krav på H&D Wireless hänförligt till sin tidigare anställning och till det konsultavtal som ersatte anställningsavtalet i samband med förvärvet. Styrelsen i H&D Wireless bestrider kravet i sin helhet och bolaget har även motkrav på den tidigare aktieägaren. Tvisten med den tidigare aktieägaren bedöms inte få någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning och ingen ytterligare avsättning bedöms vara nödvändig. MVV Holding AB (publ) konkursbo har gjort samma bedömning.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 21 augusti 2020

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Koncernens resultaträkning

	Kvartal 2 - 2020	Kvartal 2 - 2019	1 jan-30 jun 2020	1 jan-30 jun 2019
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	5 141	5 941	10 330	7 176
Aktiverat arbete för egen räkning	85	3 317	1 098	5 842
Övriga rörelseintäkter	3 344	4	3 588	64
Summa intäkter	8 570	9 262	15 016	13 082
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-5 633	-5 203	-9 864	-9 214
Personalkostnader	-5 932	-12 267	-16 256	-19 211
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-928	-1 232	-1 903	-1 503
Övriga rörelsekostnader	-169	-19	-171	-59
Rörelseresultat	-4 092	-9 459	-13 178	-16 905
Resultat från andelar i koncernföretag	6 908		6 908	
Ränteintäkter, externa	87	2	98	2
Räntekostnader, externa	-63	-1 210	-374	-1 425
Resultat efter finansiella poster	2 840	-10 667	-6 546	-18 328
Årets resultat (RR)	2 840	-10 667	-6 546	-18 328
Hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	2 840	-9 944	-6 546	-17 605
Innehav utan bestämmande inflytande		-723		-723

Koncernens balansräkning

	2020-06-30	2019-06-30	2019-12-31
Immateriella Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	55 883	52 159	56 045
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	600	600	608
Goodwill	4 628	4 627	4 816
Materiella Anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	4 701	5 206	5 048
Inventarier	136	788	261
Övriga finansiella tillgångar	375	2 141	2 133
Summa Anläggningstillgångar	66 323	65 521	68 911
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 480	1 465	1 441
Kundfordringar	2 553	4 305	5 581
Aktuella skattefordringar	558	-	538
Övriga fordringar	277	2 723	2 094
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	767	1 457	1 337
Summa Kortsiktiga fordringar	4 155	8 485	9 550
Kassa och Bank	2 636	13 176	12 476
Summa Omsättningstillgångar	8 271	23 126	23 467
Summa Tillgångar	74 594	88 647	92 378
Eget Kapital			
Aktiekapital	2 998	1 740	2 998
Fritt Eget Kapital			
Övrigt tillskjutet kapital	145 478	110 306	145 478
Balanserad vinst eller förlust	-86 185	-47 068	- 46 702
Årets Resultat	-6 546	-18 328	- 39 483
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	55 745	46 551	62 291
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>		4 771	88
Summa Eget Kapital	55 745	51 322	62 379
Avsättningar	576	1 190	1 058
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	1 800		1 875
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	2 858	11 242	11 603
Leverantörsskulder	2 376	2 715	3 975
Övriga skulder	5 084	11 203	3 222
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 155	10 975	8 266
Summa Kortsiktiga skulder	16 473	36 135	27 066
Summa Eget Kapital och Skulder	74 594	88 647	92 378

Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	2 998	145 478	-86 184	88	62 380
Periodens resultat			-6 546		-6 546
Transaktioner med ägare					-
Nyemission (inkl pågående)					-
Förändringar i koncernens sammansättningar			-1	-88	-89
Utgående balans 31 mars	2 998	145 478	-92 731	-	55 745

Koncernens kassaflöde

Belopp i tkr	Kvartal 2– 2020	Kvartal 2– 2019	1 Jan – 30 jun 2020	1 Jan – 30 jun 2019
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	2 840	-10 667	-6 546	-18 328
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-8 923	1 290	-8 008	1 503
Betald inkomstskatt	-33	-192	-33	-192
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-6 116	-9 569	-14 587	-17 017
Förändringar av rörelsefordringar	4 532	-2 912	3 252	-2 466
Förändringar av rörelseskulder	2 127	1 650	2 778	11 492
Kassaflöde från den löpande verksamheten	543	-10 831	-8 557	-7 991
Investeringsverksamheten	-	-	-	-
Förvärv av dotterföretag		-2 500	-	-2 500
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-103	-3 317	-1 120	-5 842
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-103	-5 817	-1 120	-8 342
Finansieringsverksamheten	-	-	-	-
Nyemission	-	26 513	-	26 513
Emissionskostnader	-88	-3 004	-88	-3 359
Amortering av låneskulder	-12	-	-75	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-100	23 509	-163	23 154
Periodens kassaflöde	340	6 861	-9 840	6 821
Likvida medel vid periodens början	2 296	6 315	12 476	6 355
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	2 636	13 176	2 636	13 176

Resultat per aktie

	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>6 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>6 månader vid</u> <u>periodens slut</u>
	Jun 30, 2020	Jun 30, 2019	Jun 30, 2020	Jun 30, 2019
Före utspädning				
Antal aktier	59 963 659	32 825 533	59 963 659	32 825 533
Vägt genomsnittantal aktier	59 963 659	29 037 972	59 963 659	29 037 972
Nettoreultat	2 840 000 kr	-10 667 000 kr	-6 546 000 kr	-18 328 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	59 963 659	29 037 972	59 963 659	29 037 972
Resultat per aktie före utspädning	0,05 kr	-0,37 kr	-0,11 kr	-0,63 kr
Efter utspädningseffekt				
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	172 061 218	10 000 000	172 061 218	10 000 000
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	7 575 123	8 554 047	7 575 123	8 554 047
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	239 600 000	47 592 019	239 600 000	47 592 019
Nettoreultat	2 840 000 kr	-10 667 000 kr	-6 546 000 kr	-18 328 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	239 600 000	47 592 019	239 600 000	47 592 019
Resultat per aktie efter utspädning*	0,01 kr	-0,37 kr	-0,11 kr	-0,63 kr
<i>*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)</i>				

Moderbolagets finansiella ställning

Resultaträkning

Tkr	Kvartal 2 – 2020	Kvartal 2 – 2019	1 Jan – 30 jun 2020	1 Jan – 30 jun 2019
Intäkter	500	900	950	1 150
Övriga externa kostnader	-994	-603	-1 439	-882
Rörelseresultat	-494	297	-489	268
Räntenetto och liknande resultatposter	-12 092	-1 027	-12 056	-1 227
Resultat efter finansiella poster	-12 586	-730	-12 545	-959
Bokslutsdispositioner	-	-	-5 000	-
Periodens resultat (RR)	-12 586	-730	-17 545	-959

Balansräkning

Tkr	2020-06-30	2019-06-30	2019-12-31
Materiella Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	187 852	163 449	191 043
Summa Anläggningstillgångar	187 852	163 449	191 043
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	714	1 125	3 130
Övriga fordringar	-	3 000	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	40	130	79
	754	4 255	3 209
Kassa och Bank	1 432	12 076	11 997
Summa Omsättningstillgångar	2 186	16 331	15 206
Summa Tillgångar	190 038	179 780	206 249
Eget Kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	2 998	1 740	2 998
Fritt Eget Kapital			
Överkursfond	203 890	170 971	203 977
Balanserad vinst eller förlust	-2 112	-600	-961
Årets Resultat	-17 545	-959	-1 150
	184 233	165 425	201 866
Summa Eget Kapital	187 231	171 152	204 864
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	1 450	-	200
Leverantörsskulder	94	169	980
Övriga skulder	458	8 458	13
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	805	1	192
	2 807	8 628	1 385
Summa Eget Kapital och Skulder	190 038	179 780	206 249

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 3 2020 30 okt 2020
- Delårsrapport Kvartal 4 2020 26 feb 2021
- Bokslutskommuniké 2020 26 feb 2021
- Årsredovisningen 2020 23 april 2021
- Ordinarie årsmöte 2021 7 maj 2021

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**