



Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Org. nr 559077-0714

Årsredovisning och koncernredovisning

för räkenskapsåret 2020-01-01 - 2020-12-31



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Innehållsförteckning:

	Sida
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	9
Balansräkning - koncern	10
Kassaflödesanalys - koncern	12
Resultaträkning - moderföretag	13
Balansräkning - moderföretag	14
Kassaflödesanalys - moderföretag	16
Noter	17
Underskrifter	34

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), org.nr. 559077-0714, med säte i Stockholm får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2020-01-01 - 2020-12-31.

VD har ordet

Trots Covid-19 så gjorde bolaget ett bra år 2020 med bara ett tapp på ca 15% av försäljningen till 17,5 MSEK, en resultatförbättring med 11 MSEK, motsvarande nästan 30% och en skuldminskning på 10 MSEK. Från den 23 mars till sista augusti hade vi korttidspermitteringar på 60% och anstånd med skatter och avgifter. Detta som ett resultat av att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och stängt fabriker. Under 2020 tvingades vi sätta två av dotterbolagen, MVV International samt MVV Holding i konkurs. Alla projekt var i gång igen i Q4 även om allt nu går långsammare på grund av ökad logistik då alla infört besöksrestriktioner. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut förenats av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för bolagets digitala lösningar. Resultatet av det kan ses genom alla de beställningar som kom innan jul 2020 och i januari 2021 på POC o Piloter.

H&D Wireless är fortsatt väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18-36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar.

Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. PoC-projektet på Scania med GEPS i tre fabriksbyggnader i Södertälje är nu i drift i den första byggnaden. EU projektet Admaiora för att bota artros där HDW får 5,5MSEK för att bidra med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit halvvägs och vårt arbete går enligt plan. Bolaget har gjort ett IoT- utvecklingsprojekt åt Ericsson för en demo som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder. KTH har nu en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Scania har även beställt förlängning av drift till alla utvecklingsprojekt för 2021.

Piloter i löpande produktion

2020 blev den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i Skövde i löpande produktion sedan 2018 klar. Rekommendationen blev att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga IT-system. En mindre pilot beställdes våren 2020 av logistikenheten, haltades och startades om i Q4. En ny pilot beställdes även av Volvo Cars i 2020 och startades upp i Q4. Ett stort bolag inom förpackningsindustrin beställde i Q4 en pilot i befintlig fabrik i Södra Sverige. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och utvärderar GEPS for Yard för utökning till ytterligare depåer.

Kundavtal och finansiering

Volvo AB tecknade som andra kund efter Parker ett licens- och driftsramavtal för Casat4.0, potentiellt värt 4-5MSEK. Borg- Warner tecknade Casat4.0 avtal som tredje kund. Två SLA- kunder är i full drift med Casat 3.0 varav den ena är Swegon som beställde licens för 2021 för 0,5MSEK. No-Isolation kom med ytterligare 0,5MSEK orders för RF-moduler. Exploria leklandet har drabbats hårt av Covid-19 och GEPS är just nu pausat där. Avnet tecknade förlängning av supportavtalet med 0,5MSEK. Volvo Cars har även beställt utbildningar för ca 0,2MSEK, delvis pga Pandemin. En strategisk översyn pågår inom HDW som kan komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till

fortsatt drift och förstärker fokus för bolaget. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att bli kanalpartners samt att påverka likviditeten positivt.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat och nu ytterligare längre på grund av Covid-19. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

Kista __ april 2021
Pär Bergsten
VD och grundare

Allmänt om verksamheten

Koncern

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019. Efter detta förvärv bestod H&D Wireless koncernen av sju rörelsedrivande bolag.

- Hitech&Development Wireless Sweden Holding AB (publ),
- Hitech&Development Wireless Sweden AB,
- MVV Holding AB (publ),
- MVV International AB,
- MVV Information Technology AB,
- Hitech&Development Wireless Dalumverken AB samt
- Fastighets AB Silarp.

Framförallt pga Covid-19 tvingades två av de förvärvade MVV bolagen, MVV Holding AB (publ) och MVV International AB, att försättas i konkurs vid halvårsskiftet 2020 varav koncernen består av 5 rörelsedrivande bolag.

Moderföretagets inriktning är framförallt kapitalanskaffning och styrning av koncernföretag avseende regelverk och policys.

H&D Wireless Sweden AB är ett svenskt Internet of Things moln-och plattform systemleverantör. Dess Griffin IoT Cloud-plattform är en end-to-end-lösning som innehåller trådlösa moduler i världsklass, molntjänster med analyser och artificiell intelligens som visualiseras via smartphone-applikationer för smarta hem och företag. Sedan 2016 erbjuder företaget Griffin Enterprise Positioning System (GEPS™) som en molntjänst för inomhus positionering av fysiska objekt som digitalt kan omvandla affärsprocesser för ökad flexibilitet, bättre effektivitet och ökad lönsamhet. H&D Wireless grundades 2009 och är bland Sveriges snabbast växande och mest dekorerade IoT-företag, med över 1 100 000 trådlösa produkter som levererats hittills för IoT, M2M-lösningar över hela världen. Sedan 2016 har bolaget inlett en satsning på att erbjuda tjänster för positionering vilket gett bolaget möjlighet att investera i forskning och utveckling av lösningar för digitalisering av industrin, vanligen kallad industri 4,0 och smart Factory.

MVV bolagen grundades 1990 och har sedan starten levererat kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser. Bolagen är i huvudsak nischade leverantörer med fokus på globala kunder eller deras underleverantörer, i första hand verksamma inom fordonsindustrin. Bland bolagets kunder kan nämnas Volvo AB, Volvo Car Corporation AB, Parker Hannifin AB, Borg Warner AB och Nevs AB.

Moderföretag

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019.

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Koncern

Belopp KSEK	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Nettoomsättning	15 951	20 273	4 949	560
Resultat efter finansiella poster	-23 093	-39 483	-30 222	-16 491
Balansomslutning	82 270	92 378	47 125	55 793
Antal anställda vid periodens slut	27	50	30	24
Soliditet	72%	68%	86%	80%

Koncernens intäkter minskade med 4,3 MSEK jämfört med 2019. Minskningen är hänförlig till att MVV International försattes i konkurs under första halvåret 2020. Resultat efter finansiella poster förbättrades med 16,4 MSEK jämfört med 2019, i huvudsak på grund av minskade personalkostnader då huvuddelen av alla anställda var korttidspermitterade under halva perioden.

Moderföretag

Belopp KSEK	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Rörelsens intäkter	1 950	2 541	1 000	100
Resultat efter finansiella poster	-15 544	-1 150	-361	-600
Balansomslutning	198 981	206 249	145 213	125 818
Soliditet	96%	99%	99%	95%

Moderföretagets roll är att ansvara för koncernens finansiering samt förvalta noteringen av bolagets aktie på Nasdaq First North handelsplats. Förvaltningskostnaden faktureras dotterföretaget som en "management fee" för att täcka dessa kostnader. Under året upphandlades ett kortfristigt räntebärande lån om 5 MSEK för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Utöver den räntekostnad som är hänförlig till detta lån är moderföretagets kostnad att anses som en normal förvaltningskostnad för denna typ av bolag.

Moderföretaget finansierar dotterföretaget genom ovillkorade aktieägartillskott som redovisas som aktier i dotterföretag samt koncernbidrag som redovisas som bokslutsdispositioner. Under året har totalt 4,5 MSEK lämnats i aktieägartillskott och 18,8 MSEK i koncernbidrag till dotterföretagen.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

En stor båtmotortillverkare beställer Casat 3.0 licens för 12 månaders drift för 0,5 MSEK. Precomp solutions beställer utveckling från Hitech&Development Wireless Dalumverken AB för totalt 0,9 MSEK. Strategisk order på Griffin IoT från ett stort Telekombolag. Produkten Raven Tag Box827 visas upp på CES 2020 i Las Vegas. Strategin för att finansiera verksamheten är att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. HDW kommer att etablera Kanalpartners per segment vilka certifieras på GEPS/Griffin/Casat. Strategin kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och fokus. HDW deltar som bidragande medlem i standardisering av digitalisering av materialhantering inom Odette. Odette Sweden är ett medlemsfinansierat samarbetsorgan med de svenska fordonstillverkarna som viktigaste intressenter.

Under våren 2020 tvingas flera av Bolagets kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet då vi inte kommer in på anläggningarna för att installera och leverera våra system GEPS och Casat samt slutföra större affärer. Vi har därför korttidspermitterat anställda som är knutna till H&D Wireless koncernens driftställen i Kista och Vara. Vidare har bolaget utnyttjat möjligheten till anstånd av skattebetalningar för perioderna januari 2020 till mars 2020 vilket förbättrar Bolagets kortsiktiga likviditet. Bolaget följer därefter rådande rekommendationer och åtgärder från stat och myndigheter mycket noga. Moderbolagets årsstämma hölls den 8 maj 2020 där Christer Färegård och Per Melin valdes in som nya styrelseledamöter och bolaget huvudägare Pär Bergsten omvaldes som styrelseledamot. Styrelser ansöker och Skaraborgs tingsrätt beslutar att sätta först MVV International AB samt sedan MVV Holding AB i konkurs. Koncernmoder H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvar MVV IT AB

samt Hitech&Development Wireless Dalumverken AB från MVV Holding AB konkursbo. Disciplinnämnden vid Nasdaq Stockholm ålägger moderbolaget att betala ett vite motsvarande åtta årsavgifter (0,8 MSEK).

H&D Wireless Sweden AB tecknar ett IP-licens och leveransavtal med Avnet Integrated. Parker-Hannifin AB signerar licensavtal med H&D Wireless för Casat 4.0. No-isolation väljer SPB 228 för ny produktgeneration. Avnet Integrated lägger en tilläggsorder för IoT moduler. Volvo Cars beställer pilotprojekt av GEPS till Olofströmsfabriken. H&D Wireless beslutar om att genomföra en Företrädesemission om ca 18 MSEK. Emissionen är garanterad till 100% och bolaget tar upp ett bryggglån samt beslutar om en övertilldelning om totalt 5 MSEK. Företrädesemissionen blir övertecknad, tecknades till 236%. Ericsson AB (publ) väljer HDW Sensor Tag Box 835 för IoT demo i 5G nät. No-Isolation lägger tilläggsorder på tidigare lagd order. H&D Wireless skriver ramavtal med Volvo AB för Casat, värde uppskattas till 4-5 MSEK. H&D Wireless blir medlem i Omlox, standard för positionering i Industri 4.0. Nasdaq First North startar handeln med H&D Wireless T03B teckningsoption. GEPS väljs för utvärdering av världsledande bolag inom förpackningsindustrin. Swegon förnyar Casat 3.0 licensen med H&D Wireless. Scania förlänger GEPS licenser med H&D Wireless för 2021.

Viktiga förhållanden

Innevarande strategi och affärsplan kan komma att inkludera ytterligare kapitalanskaffning som H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) genomför för att utöka H&D Wireless Sweden AB affär med att erbjuda tjänster för inomhuspositionering i realtid. Marknaden är stor och komplex varför tidsperspektivet när dessa investeringar kan komma att påverka H&D Wireless Sweden AB omsättning materiellt är osäker att förutspå.

Förväntad framtida utveckling

Koncern

Verksamheten har fram till dagens datum fortgått enligt de planer som styrelse och ledning arbetar efter. Bolaget får allt fler förfrågningar om både kundpassade lösningar och service/analys tjänster i sin ambition att transformera affären från hårdvara till mjukvara och tjänster. Bolagets teknik möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera, analysera och visualisera sina affärsprocesser samt följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Med GEPS™ for Industry stärker H&D Wireless Sweden AB sin position på den snabbväxande marknaden för tjänster för inomhuspositionering i realtid bland företag som arbetar med varor, försörjningskedjor och människor (Smart Factory och IoT). Transformeringsen förväntas inledas med att de större företagen startar pilotprojekt för att verifiera sina förväntade framgångsfaktorer. Bolaget räknar med att offerera och avtala ett antal av dessa pilotprojekt. Det är Bolagets övertygelse att huvuddelen av kundernas förväntade framgångsfaktorer kommer att verifieras och att dessa kunder kommer att implementera lösningar för inomhuspositionering i realtid. H&D Wireless följer den plan för transformering som beslutades år 2015. Under året har GEPS anpassats för en stor Bussdepå i stor Stockholm. Resultatet av denna anpassning har utvecklats till GEPS™ for Yard Management.

Moderföretag

Styrelsen bedömer att det befintliga rörelsekapitalet efter annonserade aktiviteter bedöms tillräckligt för att bedriva verksamheten enligt gällande affärsplan, och med nuvarande utvecklingsportfölj. GEPS™ är i ett tidigt kommersialiseringsskede och förväntas implementeras hos kunder under 2021 och 2022. Tjänster baserade på GEPS™ förväntas generera intäkter från och med kommersiella implementeringar under 2021 och beroende av hur marknaden tar emot dessa tjänster förväntas försäljningsvolymerna som ger förutsättningar för lönsamhet. När lönsamhet sedan kan uppnås är främst avhängigt försäljningsvolym, Bolagets kostnadsbas samt investeringar.

Under våren 2020 tvingas flera av dotterbolagens kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet i allmänhet och kapitalmarknaden i synnerhet. En av moderföretagets viktigaste uppgift är kapitalanskaffning och om Covid-19 pandemin håller i sig länge så kan detta få en negativ påverkan på bolagets möjlighet att skaffa kapital. Bolaget följer rådande rekommendationer och åtgärder från stat och myndigheter mycket noga.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncern

Konjunktorens utveckling

Efterfrågan på H&D Wireless produkter påverkas av det allmänna konjunkturläget på de marknader där H&D Wireless är verksamt och påverkas bland annat av faktorer såsom räntor, valutakurser, skatter, aktiemarknadens utveckling, tillgång tillkrediter, arbetslöshetsnivå och allmänna affärsförhållanden. Ett mindre gynnsamt konjunkturläge kan medföra förändrade förutsättningar för nyinvesteringar och underhåll bland H&D Wireless slutkunder, och kan således påverka efterfrågan på H&D Wireless produkter negativt, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. I tillägg kan förändringar i råvarupriser påverka aktivitetsnivån och leda till att investeringar senareläggs, eller att befintliga beställningar försenas eller avbryts. H&D Wireless planerade tillväxt är inriktad på framförallt svenska och nordiska stora företag med inriktning på produktion. En konjunkturedgång i de marknader där dessa företag är verksamma kommer sannolikt att påverka investeringsviljan och därmed begränsa H&D Wireless tillväxtpotential. Under våren 2020 tvingas flera av Bolagets kunder att stänga sina fabriker och permittera anställda på grund av Covid-19 vilket slår väldigt hårt även på vår verksamhet då vi inte kommer in på anläggningarna för att installera och leverera våra system GEPS och Casat samt slutföra större affärer. Om detta blir långvarigt och inte kan balanseras med stödinsatser från stat och myndigheter uppstår en väsentlig risk för hela koncernen.

Konkurrens och prispress

H&D Wireless verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer på marknaden konkurrerar genom pris, innovationer, design och kvalitet, men också i fråga om teknologi och marknadspenetration. H&D Wireless möter ett stort antal konkurrenter och har sett en ökande prispress på marknaden, vilket delvis har lett till minskade marginaler för vissa produktgrupper. Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på H&D Wireless produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning. H&D Wireless kan också tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att i framtiden behålla en marknadsposition och lönsamhet.

Tekniska risker

H&D Wireless är verksamt på marknaden för data och telekommunikation avseende trådlös kommunikation. Avseende teknikutveckling för inomhuspositionering kan det vara förknippat med ett större mått av osäkerhet på grund av att marknaden är ny. H&D Wireless erbjuder bland annat försäljning genom pilotprojekt där dessa projekt ska leverera och visualisera kundvärde som innefattar omfattande teknik med många komponenter. Om några av dessa komponenter inte fungerar inom avsett projektid kan det innebära risker för nästa steg i försäljningsprocessen. Det finns en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på deras framgång och H&D Wireless förmåga att vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att H&D Wireless position försämras och att H&D Wireless verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Produktansvar och försäkring

Om H&D Wireless produkter orsakar eller är inblandade i person- eller sakskada föreligger det en risk för att skadestånds eller andra krav, inklusive krav grundade på produktansvar, riktas mot H&D Wireless. Sådana krav kan medföra att H&D Wireless tvingas begränsa framtida försäljningar eller genomföra ändringar i H&D Wireless produkter. Det föreligger även en risk för att kunder riktar skadeståndsanspråk mot H&D Wireless för det fall H&D Wireless produkter medför eller orsakar skada i kundernas verksamhet. Eventuella sådana krav skulle kunna ha en betydande negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat. Det kan hända att krav som framställs överstiger H&D Wireless försäkrade belopp och att H&D Wireless försäkringar inte ger ett fullgott skydd i händelse av sådana krav. Sådana krav kan också medföra att H&D Wireless i framtiden inte kan erhålla eller upprätthålla ett försäkringsskydd till tillfredsställande villkor. Eventuella förluster som inte täcks av eller överstiger försäkringsskyddets gränser skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Försäljning

H&D Wireless produkter genomgår regelbundet generationsskiften. Dessa kan ta längre tid än beräknat vilket kan innebära att försäljningen i framtiden sjunker. Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida produkter och tjänster som H&D Wireless kommer att erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas. Priset för, eller kvantiteten av, framtida sålda produkter eller tjänster kan bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad H&D

Wireless i dagens skede har anledning att tro, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på H&D Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Patent och immaterialrättsliga frågor

I dagsläget har H&D Wireless endast ett patent. I framtiden kan ytterligare patent komma att erhållas och H&D Wireless konkurrenskraft kan då vara beroende av sin förmåga att upprätthålla och försvara patent till skydd för sina produkter. Det finns ingen garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om H&D Wireless erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part. Värdet hos H&D Wireless tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter. Varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att H&D Wireless immaterialrättsliga tillgångar kommer att ge tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att H&D Wireless konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

H&D Wireless saknar fortfarande tillräckliga kostnadstäckande intäkter varför det inte är säkert att H&D Wireless kommer att lyckas generera substansiella och återkommande intäkter varför det heller inte är säkert att H&D Wireless kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att H&D Wireless kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan heller inte garanteras att H&D Wireless kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att H&D Wireless måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

Kunder och samarbetsavtal

H&D Wireless försäljning sker dels i egen regi, dels genom distributörer främst i Asien, USA och Europa. Dessa partners är viktiga för H&D Wireless framtida utveckling då de täcker marknader som annars är svåra för H&D Wireless att bearbeta. Det finns en risk för att de företag med vilka H&D Wireless samarbetar eller kommer att samarbeta med inte kommer att kunna uppfylla sina åtaganden. Vidare finns det en risk att H&D Wireless storlek och finansiella ställning kan påverka H&D Wireless möjligheter att ingå avtal med ytterligare strategiskaparter eller kunder. Flertalet av de överenskommelser som H&D Wireless har med sina större samarbetspartners är formlösa och bygger på muntliga överenskommelser. Det finns en risk att existerande samarbeten sägs upp eller förklaras ogiltiga eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna samarbeten. Om så sker kan detta ha en negativ inverkan på H&D Wireless resultat och finansiella ställning.

Finansieringsrisk och likviditetsrisk

H&D Wireless genomgår en transformering från att historiskt varit ett bolag verksamt som en leverantör av hårdvarukomponenter och moduler (prissatta per styck) till att erbjuda tjänster (i första hand inomhuspositioneringstjänster) och mjukvara (prissatta som licens och abonnemang). Finansieringsrisk avser risken att denna transformering försvåras eller blir kostsam och att Bolaget därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra betalningsåtaganden då de förfaller.

Moderföretag

Framtida emissioner

Bolaget kan i framtiden komma att anskaffa ytterligare kapital genom utgivande av aktierelaterade värdepapper såsom aktier, teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller andra typer av värdepapper.

Förändring av eget kapital

Koncern

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Övrigt tillskjutet kapital</i>	<i>Annat eget kapital inkl Årets resultat</i>	<i>Innehav utan bestämmande</i>	<i>Totalt</i>
Ingående balans 2020-01-01	2 998	145 478	-86 184	88	62 380
Årets resultat			-23 011		-23 011
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission	2 085	17 846			19 931
Förändringar i koncernens sammansättningar				-88	-88
Eget kapital 2020-12-31	5 083	163 324	-109 195	-	59 212

Moderföretag

	<i>Aktiekapital</i>	<i>Överkursfond</i>	<i>Balanserat resultat inkl Årets Resultat</i>	<i>Totalt Eget kapital</i>
Ingående balans 2019-01-01	2 998	203 978	-2 112	204 864
Årets resultat			-34 364	-34 364
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission	2 085	17 866		19 951
Eget kapital 2020-12-31	5 083	221 844	-36 476	190 451

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital, kronor 185 368 244, disponeras enligt följande:

	<i>Belopp i SEK</i>
Balanseras i ny räkning	185 368 244
Summa	185 368 244

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter.

Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>
Rörelsens intäkter	25		
Nettoomsättning	3	15 951	20 273
Aktiverat arbete för egen räkning	9	1 658	10 952
Övriga rörelseintäkter		5 440	231
		<u>23 049</u>	<u>31 456</u>
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-2 236	-3 250
Övriga externa kostnader	4,6,25	-15 051	-18 102
Personalkostnader	5,25	-28 792	-42 948
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 153	-4 008
Övriga rörelsekostnader		-230	-239
Rörelseresultat		<u>-26 413</u>	<u>-37 091</u>
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		3 931	-
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		-	-64
Ränteintäkter och liknande resultatposter		16	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-627	-2 330
Resultat efter finansiella poster		<u>-23 093</u>	<u>-39 483</u>
Resultat före skatt		<u>-23 093</u>	<u>-39 483</u>
Skatt på årets resultat	8	82	37
Årets resultat		<u>-23 011</u>	<u>-39 446</u>
Hänförligt till			
Moderföretagets aktieägare		-23 011	-38 786
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-660

Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-12-31</i>	<i>2019-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	55 231	56 045
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	569	608
Goodwill	11	4 396	4 816
		<u>60 196</u>	<u>61 469</u>
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	12	4 262	5 048
Inventarier, verktyg och installationer	13	50	261
		<u>4 312</u>	<u>5 309</u>
Finansiella anläggningstillgångar			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	15	8	6
Uppskjuten skattefordran		85	1 928
Andra långfristiga fordringar	16	467	199
		<u>560</u>	<u>2 133</u>
Summa anläggningstillgångar		<u>65 068</u>	<u>68 911</u>
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		1 083	1 441
		<u>1 083</u>	<u>1 441</u>
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		1 905	5 581
Skattefordringar		-	538
Övriga fordringar		1 008	2 094
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	954	1 337
		<u>3 867</u>	<u>9 550</u>
Kassa och bank		<u>12 252</u>	<u>12 476</u>
Summa omsättningstillgångar		<u>17 202</u>	<u>23 467</u>
SUMMA TILLGÅNGAR		<u>82 270</u>	<u>92 378</u>

Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-12-31</i>	<i>2019-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	19	5 083	2 998
Övrigt tillskjutet kapital		163 324	145 478
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-109 196	-86 184
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		59 211	62 292
Innehav utan bestämmande inflytande		-	88
Summa eget kapital		59 211	62 380
<i>Avsättningar</i>			
Uppskjuten skatteskuld		495	1 058
		495	1 058
<i>Långfristiga skulder</i>			
Övriga skulder till kreditinstitut	20	1 725	2 258
		1 725	2 258
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	21	1 400	11 470
Förskott från kunder		323	-
Leverantörsskulder		2 454	3 975
Skatteskulder		912	1 481
Övriga kortfristiga skulder		9 278	1 491
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	6 472	8 265
		20 839	26 682
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		82 270	92 378

Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-23 093	-39 483
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		-3 844	3 021
		<u>-26 937</u>	<u>-36 462</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-26 937	-36 462
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		358	185
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		2 166	-5 656
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		6 352	9 340
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-18 061	-32 593
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag		-	-2 378
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-1 680	-12 003
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-22	-
Förvärv av finansiella tillgångar		-268	-17
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1 970	-14 398
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		25 023	65 213
Emissionskostnader		-5 071	-11 701
Amortering av låneskulder		-145	-269
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		19 807	53 243
Årets kassaflöde		-224	6 252
Likvida medel vid årets början		12 476	6 224
Likvida medel vid årets slut		12 252	12 476

Resultaträkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>
Rörelsens intäkter	25		
Nettoomsättning	3	1 950	2 541
		<u>1 950</u>	<u>2 541</u>
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	4,6	-2 765	-1 795
Rörelseresultat		<u>-815</u>	<u>746</u>
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-14 458	-
Ränteutgifter och liknande resultatposter		74	17
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-345	-1 913
Resultat efter finansiella poster		<u>-15 544</u>	<u>-1 150</u>
Bokslutsdispositioner, Koncernbidrag		-18 820	-
Resultat före skatt		<u>-34 364</u>	<u>-1 150</u>
Årets resultat		<u>-34 364</u>	<u>-1 150</u>

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-12-31</i>	<i>2019-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	14	186 602	191 043
		186 602	191 043
Summa anläggningstillgångar		186 602	191 043
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		903	3 130
Övriga fordringar		782	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	67	79
		1 752	3 209
Kassa och bank		10 627	11 997
Summa omsättningstillgångar		12 379	15 206
SUMMA TILLGÅNGAR		198 981	206 249

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-12-31</i>	<i>2019-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	19	5 083	2 998
		5 083	2 998
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	18	221 844	203 978
Balanserad vinst eller förlust		-2 112	-961
Årets resultat	18	-34 364	-1 150
		185 368	201 867
Summa eget kapital		190 451	204 865
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		658	980
Skulder till koncernföretag		208	200
Övriga kortfristiga skulder		5 329	13
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	2 335	191
		8 530	1 384
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		198 981	206 249

Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>	<i>2019-01-01- 2019-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-15 544	-1 150
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		14 458	
		<u>-1 086</u>	<u>-1 150</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-1 086	-1 150
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		1 458	-2 048
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		4 815	1 045
Kassaflöde från den löpande verksamheten		5 187	-2 153
Investeringsverksamheten			
Aktieägartillskott		-4 500	-41 625
Investeringar i koncernföretag		-3 189	-2 500
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-7 689	-44 125
Finansieringsverksamheten			
Nyemission, inklusive inbetalt aktiekapital		25 023	65 213
Emissionskostnader		-5 071	-11 701
Lämnade koncernbidrag		-18 820	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 132	53 512
Årets kassaflöde		-1 370	7 234
Likvida medel vid årets början		11 997	4 763
Likvida medel vid årets slut		10 627	11 997

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i KSEK om inget annat anges.

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och de indirekta kostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I de fall pensionsförpliktelse är uteslutande beroende av värdet på en ägd tillgång redovisas pensionsförpliktelsen som en avsättning motsvarande tillgångens redovisade värde.

Klassificering

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a) avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdesberäknats.

Uppskjutna skatteskulder som uppstått vid rena substansförvärv nuvärdeberäknas om värdet på den uppskjutna skatteskulden är en väsentlig del av affärssuppgörelsen och det finns ett dokumenterat samband mellan köpeskillingen och köparens värdering av den uppskjutna skatteskulden. Ett rent substansförvärv är ett förvärv av andelar i företag där huvudsakliga identifierbara tillgångar är byggnader och mark samt där köpeskillingen så gott som uteslutande avser tillgången med avdrag för fastighetslån och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skatteskulder eller uppskjutna skattefordringar för temporära skillnader som hänför sig till investering i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller gemensamt styrda företag redovisas inte om tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna kan styras och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,
- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,
- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - löpande räkning

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - fast pris

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad med utgångspunkt från färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden beräknas som utfört arbete.

Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Koncern år	Moder- företag år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt upparbetade immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5-10	5-10
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Koncessioner	5-10	5-10
Patent	5-10	5-10
Licenser	5-10	5-10
Varumärken	5-10	5-10
Dataprogram	5-10	5-10
Goodwill	5-10	5-10
Byggnad fördelat på komponenter nedan:		
-Stomme och grund	70	70
-Stomkomplettering, innervägg, fasad, fönster, värme, sanitet	50	50
-yttertak och el	40	40
-köksinredning	30	30
-ventilation	25	25
-inre ytskick, vitvaror, styr- och övervakning	15	15

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Om det inte går att beräkna en enskild tillgångs återvinningsvärde beräknas återvinningsvärdet för hela den kassagenererande enhet som tillgången hör till.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller uttrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Koncernredovisning

Dotterföretag

Koncernuppgifter

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av moderbolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Negativ goodwill

Negativ goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag understiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Avser uppkommen negativ goodwill framtida kostnader eller framtida förluster, redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen och upplöses i takt med att kostnaderna (förlusterna) uppstår. Uppkommer negativ goodwill istället på grund av andra orsaker redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen till den del den inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar. Den del som överstiger detta värde intäktsförs omedelbart. Den del av negativ goodwill som inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar intäktsförs på ett systematiskt sätt över en period som beräknas som kvarvarande vägd genomsnittlig nyttjandeperiod för de förvärvade identifierbara tillgångarna som är avskrivningsbara.

Redovisningsprinciper i moderföretaget

Redovisningsprinciperna i moderföretaget överensstämmer med de ovan angivna redovisningsprinciperna i koncernredovisningen.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkar denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Aktier i dotterföretag och immateriella tillgångar värderas till det lägsta av anskaffningsvärde eller uppskattat värde efter nedskrivningsprövning.

Not 3 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Koncern		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
Connectivity	2 385	844
Enterprise	11 409	17 614
Övrigt	2 157	1 815
	<u>15 951</u>	<u>20 273</u>
<i>Nettoomsättning per geografisk marknad</i>		
Sverige	13 049	17 176
Tyskland	1 964	703
Norge	-	49
Övrigt	938	2 345
	<u>15 951</u>	<u>20 273</u>

Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Koncern		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	350	303
Andra uppdrag	269	192
Summa	<u>619</u>	<u>495</u>
<i>Revisorscentrum i Skövde AB</i>		
Revisionsuppdrag	-	199
Summa	<u>-</u>	<u>199</u>
Moderföretag		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	-	-
Summa	<u>-</u>	<u>-</u>

Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Kostnadsersättningen för revision av moderföretaget ingår i det som fakturerats dotterföretaget och redovisas i beloppet för koncernen.

Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2020-01-01- 2020-12-31	Varav män	2019-01-01- 2019-12-31	Varav män
Moderföretag				
Totalt moderföretaget	-	-	-	-
Dotterföretag				
Sverige	30	25	55	44
Totalt dotterföretag	30	25	55	44
Koncernen totalt	30	25	55	44

Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
	Andel kvinnor i %	Andel kvinnor i %
Moderföretag		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	-	-
Koncern		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	20	20

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Moderföretag		
Koncern		
Löner och andra ersättningar 1)	19 653	27 904
Sociala kostnader	8 521	13 565
(varav pensionskostnader) 2)	3 275	4 327

- 1) Av koncernens lönekostnader avser 2 041 ksek (2 002 ksek) företagens VD och styrelse.
2) Av koncernens pensionskostnader avser 384 ksek (596 ksek) företagens VD och styrelse.

Med verkställande direktören för koncernen har avtal träffats om avgångsvederlag uppgående till 12 månadslöner. Både företaget och den anställde kan påkalla utbetalning enligt avtalet.

Not 6 Operationell leasing

Leasingavtal där företaget är leasetagare

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Koncern		
<i>Tillgångar som innehåses via operationella leasingavtal</i>		
Variabla avgifter	1 386	1 839
Totala leasingkostnader	1 386	1 839
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	1 022	1 567
Mellan ett och fem år	1 189	2 012
Senare än fem år	-	-
	2 211	3 579

Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Koncern		
Räntekostnader	-	25
Räntekostnader, övriga	627	2 305
	627	2 330
Moderföretag		
Räntekostnader, koncern	-	25
Räntekostnader, övriga	345	1 888
	345	1 913

Moderföretaget har under innevarande räkenskapsperiod avtalat om ett kortsiktigt räntebärande lån för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Lånet är tillfullo återbetalat inklusive hänförlig ränta.

Not 8 Skatt på årets resultat

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Koncern		
Aktuell skatt	-	10
Uppskjuten skatt	-82	-47
	-82	-37

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	63 982	36 810
-Internt utvecklade tillgångar	1 658	10 952
-Förvärv / Avyttring av dotterföretag	-	16 220
	<u>65 640</u>	<u>63 982</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-7 937	-48
-Förvärv / Avyttring av dotterföretag	-	-5 561
-Årets avskrivning	-2 472	-2 328
	<u>-10 409</u>	<u>-7 937</u>
Redovisat värde vid årets slut	55 231	56 045

Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	1 704	476
-Nyanskaffningar	22	284
-Förvärv av dotterföretag	-	992
-Avyttringar och utrangeringar	-817	-48
Vid årets slut	<u>909</u>	<u>1 704</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-1 096	-93
-Förvärv av dotterföretag	-	-970
-Avyttringar och utrangeringar	817	48
-Årets avskrivning	-61	-81
Vid årets slut	<u>-340</u>	<u>-1 096</u>
Redovisat värde vid årets slut	569	608

Not 11 Goodwill

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	5 351	-
-Förvärv av dotterföretag	-	5 351
Utrangeringar	-839	-
Vid årets slut	<u>4 512</u>	<u>5 351</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-535	-
Utrangeringar	535	-
-Årets avskrivning	-116	-535
Vid årets slut	<u>-116</u>	<u>-535</u>
Redovisat värde vid årets slut	4 396	4 816

Not 12 Byggnader och mark

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	4 817	-
-Förvärv av dotterföretag	-	4 817
-Omklassificeringar	-471	
Vid årets slut	4 346	4 817
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-2 009	-
-Förvärv av dotterföretag	-	-1 882
-Årets avskrivning	-203	-127
Vid årets slut	-2 212	-2 009
<i>Akkumulerade uppskrivningar:</i>		
-Vid årets början	2 240	2 352
-Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-112	-112
Vid årets slut	2 128	2 240
Redovisat värde vid årets slut	4 262	5 048

Not 13 Inventarier, verktyg och installationer

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	4 122	1 193
-Nyanskaffningar	22	-
-Rörelseförvärv	-	4 447
-Avyttringar och utrangeringar	-563	-1 518
Vid årets slut	3 581	4 122
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-3 861	-740
-Rörelseförvärv	-	-3 860
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	563	1 288
-Årets avskrivning	-233	-549
Vid årets slut	-3 531	-3 861
Redovisat värde vid årets slut	50	261

Not 14 Andelar i koncernföretag

	2020-12-31	2019-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	191 043	139 288
-Förvärv / aktieägartillskott / investeringar i koncernföretag	7 689	51 755
-Avyttring	-12 130	
-Vid årets slut	186 602	191 043
Redovisat värde vid årets slut	186 602	191 043

Spec. av moderföretagets innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>Antal andelar</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521, Kista		100	180 713
Fastighets AB Silarp, 556458-1600, Dalum		100	2 700
MVV Information Technology AB, 556706-9595, Vara		100	2 392
Hitech&Development Wireless Dalumverken AB , 556246-4494, Dalum		100	797
			186 602

Not 15 Andra långfristiga värdepappersinnehav

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	6	
-Tillkommande tillgångar	8	6
-Avgående tillgångar	-6	
-Vid årets slut	8	6
Redovisat värde vid årets slut	8	6

Not 16 Andra långfristiga fordringar

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	199	-
-Tillkommande fordringar	467	199
-Reglerade fordringar	-199	-
-Vid årets slut	467	199
Redovisat värde vid årets slut	467	199

Not 17 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
Hyror	326	373
Försäkringspremier	213	125
Övriga poster	415	839
	<u>954</u>	<u>1 337</u>
Moderföretag		
Övriga poster	67	79
	<u>67</u>	<u>79</u>

Not 18 Disposition av vinst eller förlust

Styrelsen och VD föreslår att fritt eget kapital, 185 368 244 kronor, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	185 368
Summa	185 368

Not 19 Antal aktier och kvotvärde

	2020-12-31	2019-12-31
A-aktier		
antal aktier	7 800 000	5 200 000
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr
B-aktier		
antal aktier	93 868 821	54 763 659
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr

Not 20 Långfristiga skulder

	2020-12-31	2019-12-31
Koncern		
Skulder som förfaller senare än ett till fem år från balansdagen:		
Övriga skulder till kreditinstitut	1 125	1 275
	<u>1 125</u>	<u>1 275</u>

Not 21 Checkräkningskredit

	2020-12-31	2019-12-31
Koncernen		
Beviljad kreditlimit	300	12 300
Outnyttjad del	-300	-1 080
Utnyttjat kreditbelopp	-	11 220

Not 22 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2020-12-31	2019-12-31
Koncernen		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	2 801	3 740
Förutbetalda intäkter	661	51
Övriga poster / Upplupna kostnader	3 010	4 474
	6 472	8 265
Moderföretaget		
Övriga poster	2 335	191
	2 335	191

Not 23 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter

	2020-12-31	2019-12-31
<i>Koncernen</i>		
Fastighetsinteckningar	2 700	2 700
Företagsinteckningar	4 730	11 730
	<u>7 430</u>	<u>14 430</u>

Moderföretaget

Bolaget har inga ställda säkerheter

Eventalförpliktelser

Koncernen
Inga förutom moderföretaget borgensförbindelse

Moderföretaget

Bolaget har ingått en borgensförbindelse om 700 ksek för den skuld som MVV IT har till kreditgivare.

Not 24 Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Balansomslutning:

Totala tillgångar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret

Soliditet: (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Not 25 Transaktioner med närstående

Moderföretag i den koncern där H&D Wireless Sweden AB är dotterbolag och koncernredovisning upprättas, är H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), org. nummer 559077-0714, med säte i Kista. Bolaget står under bestämmande inflytande från moderföretaget samt från moderföretagets ägare. Utöver ett kortsiktigt räntebärande lån om 1 mkr från bolagets huvudägare, H&D Ventures AB, samt bolagets ordförande (via eget bolag Lacon i Stockholm AB) 0,3 mkr har det inte förekommit några transaktioner med ledande befattningshavare eller nyckelpersoner utöver lön och andra ersättningar, se not 5. Den kortsiktiga skuld som uppkom i samband med det räntebärande lånet från H&D Ventures AB och bolagets ordförande kvittades mot nyemitterade aktier i bolagets emission som registrerades hos Bolagsverket i oktober 2020.

<i>Intäkter från och kostnader till andra koncernföretag, % Koncernen</i>	<i>Andel av totala intäkter</i>	<i>Andel av totala kostnaden i rörelsen</i>
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%
H&D Wireless Sweden AB	0%	7%
Hitech&Development Wireless Dalumverken AB	15%	25%
MVV Information Technology AB	8%	20%
Fastighets AB Silarp	46%	38%
 <i>Moderföretaget</i>		
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%

Vid köp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med extern part. Köp och försäljningar av tillgångar sker till bokfört värde.

Not 26 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Viktig milstolpe uppnådd i EU-projektet Admaiora, ett EU-finansierat sjukvårdsprojekt. Syftet är att förbättra livslängden hos patienter med Artros och samtidigt garantera en högre livskvalitet för den äldre befolkningen inom Europa. Forskningsprojektet, samordnat av Scuola Superiore Sant'Anna, finansierats med 5,4 miljoner euro av EU Horizon2020 program. Avtalet är värt 5,5 Mkr för H&D Wireless, varav hälften betalades ut vid projektets början under första kvartalet 2019 och den andra hälften, cirka 2,3MSEK, betalades ut i Q1-2021. Projektet beräknas pågå fram till och med december 2022.

Bolaget har valts som leverantör av demo till Ericsson för IoT i 5G samt har erhållit en beställning för test till ett nytt case i USA inom Enterprise. Ordern är värd < 100ksek men affären är av strategisk vikt då samarbetet öppnar en kanal till ett par stora operatörer.

Bolaget har till sitt produktområde Casat fått en order från BorgWarner Sweden AB, ett ledande bolag för framdrivningskomponenter till bilindustrin, för 12 månaders licens av Casat4.0. H&D Wireless erhöll Casat genom uppköpet av MVV våren 2019 som under många år utvecklat och optimerat Casat åt bland annat Volvo Penta. Nu har alltså H&D Wireless AB fått förtroendet av BorgWarner i ytterligare ett år samt migration från Casat3 till Casat4.0. Ordervärdet är cirka 0,2MSEK då man i dagsläget bara använder beredningsmodulen och tidsstudier.

Bolagets VD Pär Bergsten har avyttrat ca. 12,5% av sitt innehav. Pär Bergsten har i dagsläget 7 066 666 A-aktier samt 48 396 B-aktier.

Bolaget har fått en order från KTH av licenser och molndrift i ytterligare 12 månader. Syftet är dels att gemensamt med H&D Wireless fortsätta arbeta med realtidspositionering i Scantias fabriker i det internationella forskningsprojektet C-PALS, men KTH kommer också att använda GEPS i undervisningen av Master studenter och Ph.D. Avtalet sträcker sig över 12 månader med möjlighet till förlängning. Avtalsvärdet är mindre än 100KSEK.

Bolaget beslutar om en riktad nyemission av 5 640 159 aktier av serie B innebärande en ökning av aktiekapitalet med 287 007,95 kronor. Emissionen genomförs som ett led i uppfyllandet av villkor i det bryggglån om totalt 5 MSEK som handlades upp inför den företrädesemission som genomfördes under hösten 2020

Bolaget väljs som leverantör för en ny produktgeneration från det norska företaget No-Isolation. No-Isolation har valt Wi-Fi modulen SPB228 för sin högvolymsgeneration av Komp©, som har startat produktionen under hösten 2020 och som nu ökar takten. Totala ordervärdet är på ca 65KUSD (540 000 SEK) och kommer att levereras under Q1-Q2 2021.

Bolaget ingår ett avtal med Avnet Integrated, en ledande global leverantör av teknik för utveckling och tillverkning, vilket är en affärsenhet inom Avnet Inc. (Nasdaq: AVT). Ordern rör support under 2021 för gemensamma kunder och kontraktvärdet är cirka 500KSEK.

MVV Industry Lab AB byter namn till H&D Wireless Dalumverken AB

Volvo Cars, VCC, beställer kurser inom området Sekvensbaserad Aktivitets- och Metodanalys (SAM). SAM fungerar som ett verktyg för att förbättra metoder vid manuellt arbete. Ordervärde ca. 0,2 MSEK

Underskrifter

Kista, den dag som framgår av elektronisk underskrift

Christer Färegård
Styrelseordförande

Pär Bergsten
Verkställande direktör

Per Melin
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av elektronisk underskrift

Frejs revisorer AB

Ulf Johansson
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderföretagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.

PENNEO

Signaturerna i detta dokument är juridiskt bindande. Dokumentet är signerat genom Penneo™ för säker digital signering. Tecknarnas identitet har lagrats, och visas nedan.

"Med min signatur bekräftar jag innehållet och alla datum i detta dokumentet."

PÅR BERGSTEN

Styrelseledamot

Serienummer: 19621108xxxx

IP: 213.200.xxx.xxx

2021-04-22 08:44:01Z



PÅR BERGSTEN

Verkställande direktör

Serienummer: 19621108xxxx

IP: 213.200.xxx.xxx

2021-04-22 08:44:01Z



CHRISTER FÄREGÅRD

Styrelseledamot

Serienummer: 19600630xxxx

IP: 78.77.xxx.xxx

2021-04-22 09:10:19Z



CHRISTER FÄREGÅRD

Ordförande

Serienummer: 19600630xxxx

IP: 78.77.xxx.xxx

2021-04-22 09:10:19Z



Per Gunnar Melin

Styrelseledamot

Serienummer: 19600618xxxx

IP: 217.213.xxx.xxx

2021-04-22 10:16:08Z



ULF GREGER JOHANSSON LÄNGVIK

Auktoriserad Revisor

Serienummer: 19640906xxxx

IP: 80.252.xxx.xxx

2021-04-22 10:40:02Z



Penneo dokumentnyckel: ON26T-30J5T-21XDV-UH87H-A83M0-CN3FH

Detta dokument är digitalt signerat genom Penneo.com. Den digitala signeringsdatan i dokumentet är säkrad och validerad genom det datogenererade hashvärdet hos det originella dokumentet. Dokumentet är låst och tidsstämplat med ett certifikat från en betrodd tredje part. All kryptografisk information är innesluten i denna PDF, för framtida validering om så krävs.

Hur man verifierar originaliteten hos dokumentet

Detta dokument är skyddat genom ett Adobe CDS certifikat. När du öppnar

dokumentet i Adobe Reader bör du se att dokumentet är certifierat med **Penneo e-signature service** <penneo@penneo.com> Detta garanterar att dokumentets innehåll inte har ändrats.

Du kan verifiera den kryptografiska informationen i dokumentet genom att använda Penneos validator, som finns på <https://penneo.com/validate>