

Brilliant

Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2021

Fakturerad försäljning ökade med 10%

Första kvartalet 2021

- Fakturerad försäljning ökade med 10,3 procent till 28 673 (25 997) TSEK
- Nettoomsättning ökade med 15 procent till 27 080 (23 540) TSEK
- EBITDA minskade till -5 375 (-3 594) TSEK
- EBITDA-marginalen uppgick till -19,8 procent (-15,3)
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -6 881 (-3 835) TSEK
- Resultat efter skatt uppgick till -6 845 (-3 861) TSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,93 kr (-0,52)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -10 393 (12 627) TSEK
- Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 324 (17 466) TSEK
- Årligen återkommande abonnemangsinntäkter ("ARR") uppgick till 36,3 MKR

Väsentliga händelser i första kvartalet 2021

- Nytt användargränssnitt för kundundersökningar lanserat
- Nya plattformen för medarbetarundersökningar lanserad med ytterligare funktionalitet
- Ny sälj- och leveransorganisation implementerad
- Förberedelser för avknoppning och särnotering av Brilliant Future från Wise Group inledd

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Styrelsen för Wise Group AB (publ) offentliggjorde den 12 april förslaget att årsstämman den 12 maj 2021 fattar beslut om att godkänna genomförandet av en ägarspridning i dotterbolaget Brilliant Future AB. Detta ska ske genom att erbjuda aktieägarna i Wise att med företrädesrätt förvärva units, bestående av aktier och teckningsoptioner av serie TO1, i Brilliant. Såväl aktierna som teckningsoptionerna i Brilliant avses tas upp till handel på Nasdaq First North Growth Market Stockholm i anslutning till erbjudandet. Erbjudandet omfattar totalt 7 390 860 units, vilket motsvarar 7 390 860 aktier och 7 390 860 teckningsoptioner av serie TO1 i Brilliant. Priset i Erbjudandet har fastställts till 13 SEK per unit. För att Brilliant ska uppfylla Nasdaq First Norths noteringskrav avser Wise att före erbjudandet lämna ett ovillkorat aktieägartillskott om cirka 40 MSEK till Brilliant samt ingå ett låneavtal om cirka 27 MSEK med Brilliant. För ytterligare information hänvisas till Wise Groups press-meddelande den 12 april 2021.

Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Kvartal 1			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2020
Fakturerad försäljning	28 673	25 997	10,3%	97 032
Nettoomsättning	27 080	23 540	15,0%	92 722
EBITDA	-5 375	-3 594	-49,5%	-1 274
EBITDA-marginal	-19,8%	-15,3%	-4,6%	-1,4%
Rörelseresultat EBIT	-6 881	-3 835	-79,4%	-3 797
EBIT-marginal	-25,4%	-16,3%	-9,1%	-4,1%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,93	-0,52	-77,3%	-0,58
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 393	12 626	-182,3%	20 236
Likvida medel vid periodens slut	8 324	17 466	-52,3%	19 209

VD-kommentar

Bättre erbjudande, stärkt försäljning

Under första kvartalet har Brilliant Future lanserat ett nytt användar-gränssnitt för tjänsterna inom kundundersökningar och adderat ny funktionalitet i plattformen för medarbetarundersökningar. Samtidigt har bolagets organisation stärkts och vi har förberett bolaget för en framtida notering. Arbetet har resulterat i en försäljningsökning på drygt 10 procent vilket ger ett gott utgångsläge inför de kommande kvartalen.

Marknad och försäljning

Inledningen av året har kännetecknats av ett fortsatt stort intresse från företag och organisationer vad gäller möjligheterna att mäta kunder och medarbetares engagemang, en variabel som har ett nära samband med servicenivå och lönsamhet. Verksamheten inom kundundersökningar som svarar för drygt 50 procent av Brilliant Futures omsättning utvecklades stabilt. Verksamheten inom medarbetarundersökningar, som svarar för cirka 45 procent av koncernens omsättning, visade god tillväxt. Här är det är glädjande att se att tjänsterna vi nu lanserar på den nya teknikplattformen har mottagits väl. Detta är viktigt då det bekräftar att Brilliant har ett konkurrenskraftigt erbjudande och ökande andel abonnemangstäckter.

God försäljningstillväxt

Bakom kvartalets försäljningstillväxt på 10 procent ligger ett engagerat arbete inom många områden och att Brilliant Futures erbjudande har stärkts på många olika sätt. Vi har lanserat ett nytt användar-gränssnitt för våra tjänster inom kundundersökning-ar, bland annat baserat på en nyutvecklad så kallad "dash board" som samlar all viktig information på ett ställe både för chefer och medarbetare. Vad gäller den nya plattformen för medarbetarundersökningar har vi slutfört flera viktiga funktionella förbättringar som innebär att plattformen kan rullas ut till fler och större kunder.

Stärkt organisation

Brilliant Futures framgång bygger på medarbetarna och det är därför viktigt att organisationen ges rätt förutsättningar att agera optimalt. Under kvartalet har därför organisationen stärkts genom att en ny sälj- och leveransorganisation har implementerats. Genom att separera och skapa fokus på nyförsäljning respektive utveckling av befintliga kunder ges förutsättningar för att effektivare skapa kundvärde, kundlojalitet och tillväxt. Vidare har funktioner, roller och arbetssätt justerats för att bättre kunna stödja vår växande abonnemangsaaffär med tydligt paketerade konsulttjänster som tillägg.

Parallellt med detta har ett stort arbete lagts ned på att förbereda bolaget för en framtid som självständigt och noterat bolag. Detta innebär kortsiktigt merarbete och betydande kostnader av engångskaraktär i syfte att uppnå de administrativa kvalitetsförbättringar som är nödvändiga.

Sammanfattning och framåtblick

Utvecklingen visar på en positiv trend i fakturerad försäljning. Med hänsyn till att detta kvartal inkluderar väsentliga kostnader relaterade till börsnoteringen och att vi börjar skriva av på aktiverade utvecklingskostnader är den underliggande resultatutvecklingen positiv.

Under kommande kvartal kommer vi att fortsätta med att stärka vårt marknadsarbete och slutföra förberedelserna för noteringen, samtidigt som vi kontinuerligt lanserar nya spännande funktioner i våra digitala plattformar. Jag ser därför framtiden an med tillförsikt.



Andreas Ferm, VD

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

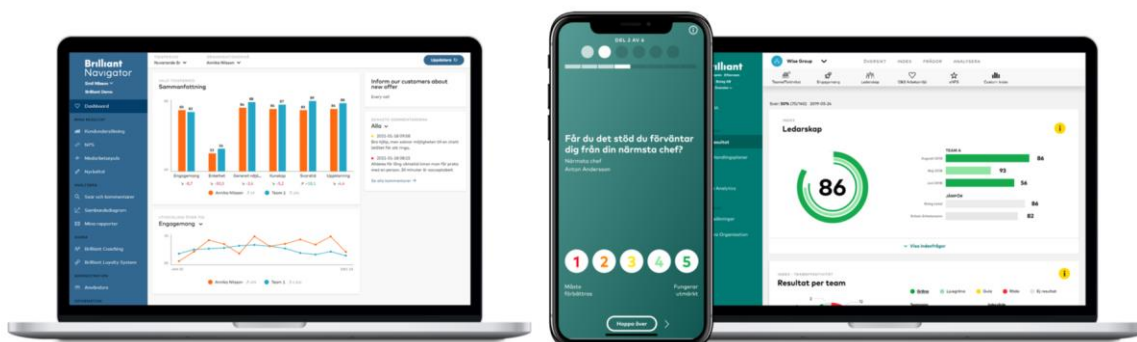
Brilliants affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang främst genom digitala plattformar. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden som erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliants styrka är förmågan att kombinera datadriven analys och insikter med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Som exempel kan nämnas att närmare 80 procent av de av Brilliants kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliants kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

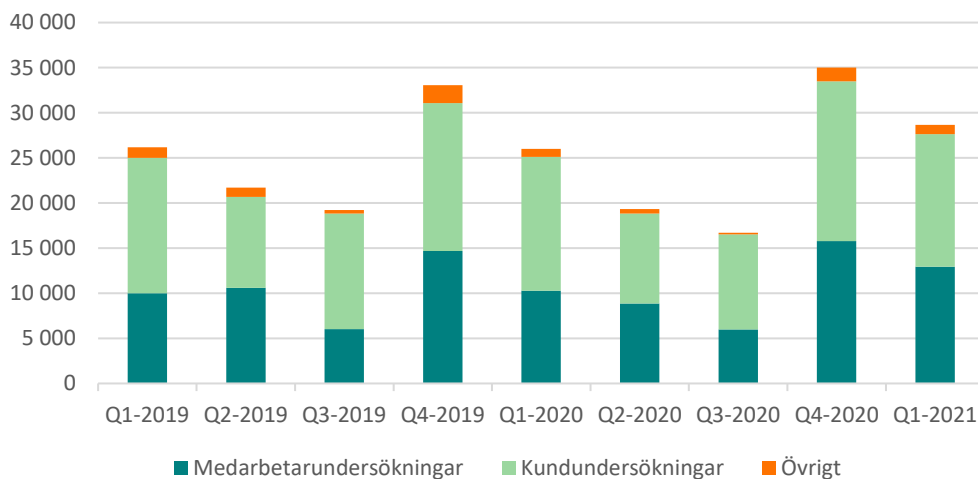
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Utvecklingen första kvartalet 2021

Fakturerad försäljning och ARR

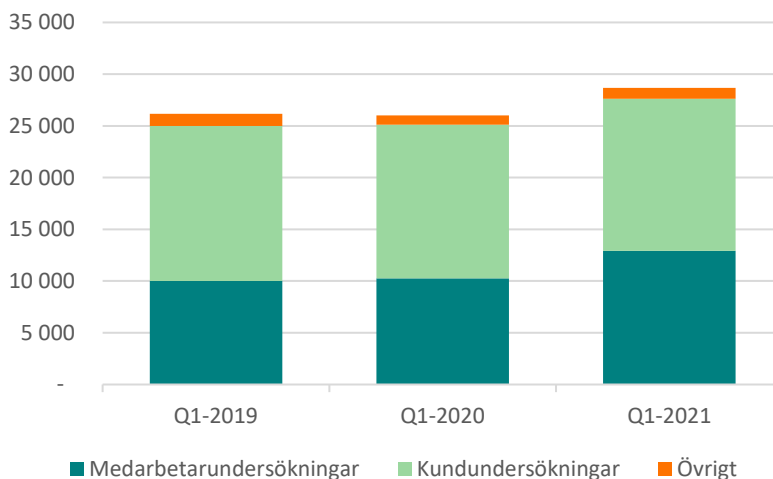
Fakturerad försäljning följs per produktområde. Försäljningen inom medarbetarundersökningar svarar för cirka 45 procent och kundundersökningar svarar för cirka 51 procent. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

Fördelning av fakturerad försäljning



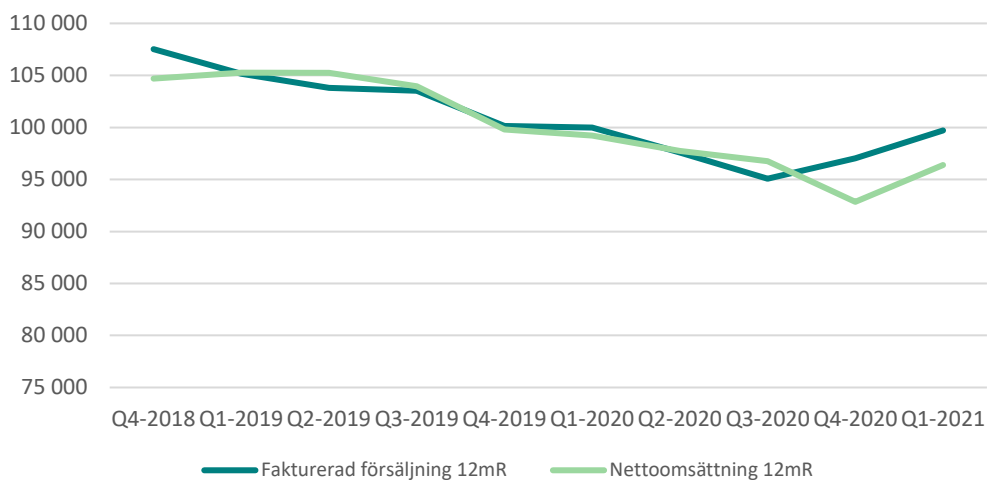
Fakturerad försäljning ökade i första kvartalet med 10,3 procent till 28 673 TKR (25 997). Tillväxten i fakturering kan främst hänföras till området medarbetarundersökningar.

Q1 Fördelning av fakturerad försäljning



Brilliant har under 2021 börjat följa abonnemangsstockens utveckling och värdet på de årligen återkommande intäkterna. Den abonnemangsbaserade försäljningen kvantifieras som ARR (Annual Recurring Revenue) och uppgick till 36,3 Mkr vid utgången av första kvartalet 2021. ARR kommer att vara ett viktigt nyckeltal framåt men har inte kunnat mätas tidigare och därför finns inga jämförelsetal.

Fakturering och Nettoomsättning rullande 12 mån



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsinträder kraftigt. En abonnemangsinträde intäktsförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsförs när de faktureras. För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter innebär det att redovisad nettoomsättningen släpar efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12 månaders basis har ökat och att även nettoomsättningen på rullande 12-månaders basis ökar men med viss eftersläpning.

Ekonomisk utveckling januari–mars 2021

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade i första kvartalet med 10,3 procent till 28 673 TKR (25 997). Tillväxten i fakturering är främst att hänföra till området medarbetarundersökningar.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 15 procent till 27 080 (23 540) TKR. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinträder som avser framtida perioder periodiseras framåt. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 27 263 (25 210) TKR, motsvarande en ökning med 8,1 procent. Från och med den 1 januari 2021 så anses medarbetarplattformen färdigutvecklad i sin grundfunktionalitet eftersom den nu har börjat lanseras mot vissa kundsegment och därmed minskar intäktsposten aktiverat arbete för egen räkning.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) minskade till -5 375 (-3 594) TKR. EBITDA-marginalen minskade till -19,8 procent (-15,3). EBITDA resultatet belastades med 2,6 Mkr i övriga externa kostnader förknippade med den planerade noteringen av bolaget. Kostnader avser dels rådgivning och framtagande av prospekt samt diverse förberedelser inom bolaget för att bli börsfärdigt och självständigt från Wise Group. Justerat för dessa kostnader så var EBITDA i nivå med föregående år. EBITDA påverkas även negativt av att kostnader förknippade med att underhållsutveckling av den nya medarbetarplattformen resultatförs löpande¹ i och med att verktyget har börjat lanseras mot vissa kundsegment. Personalkostnaderna har ökat under kvartalet hänförligt till en uppbyggnad av en intern utvecklingsavdelning som nu i stort sett är fullbemannad.

Rörelseresultat (EBIT) minskade till -6 881 (-3 835) TKR. EBIT-marginalen minskade till -25,4 procent (-16,3). EBIT-minskningen kan till största del hänföras till kostnaderna för noteringsförberedelser som nämnts ovan. I tillägg belastas resultatet av avskrivningar på den nya plattformen med -1 506 (240) TKR.

Periodens resultat minskade till -6 845 (-3 861) TKR.

Finansiell ställning

Brilliant Futures tillgångar består främst av aktiverade utvecklingskostnader uppgående till 37,1 (33,0) Mkr samt rörelsetillgångar i form av kundfordringar. Verksamheten finansieras främst genom eget kapital och rörelseskulder i form av förutbetalda intäkter och i viss mån av leverantörsskulder. Rörelsekapitalets utveckling har stor betydelse för kassaflödet. När verksamheten går mot en högre andel abonnemangsbaserad omsättning förväntas förutbetalda intäkter öka och ge ett tillskott i kassaflödet.

Soliditeten uppgick till 31 procent (38) och likviditeten vid periodens utgång uppgick till 8 324 TKR jämfört till 17 466 TKR vid motsvarande tid föregående år och 19 209 TKR vid utgången av 2020-12-31.

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -4 913 (-3 206) TKR.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -5 480 TKR vilket var väsentligt sämre än föregående år då rörelsekapitalförändringen uppgick till +15 833 TKR. Detta berodde på att under perioden påverkades rörelsens skulder av en kraftig minskning av skulder till närliggande på cirka 11 Mkr medan motsvarande period 2020 så ökade skulder till närliggande med cirka 10 Mkr. Skulder till närliggande uppgick vid utgången av första kvartalet till 2 093 (12 271) TKR, vilket är att betrakta som en normal nivå.

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter rörelsekapitalförändringar uppgick således till -10 393 (12 627) TKR där den stora förklaringen ligger i balansposten "skulder till närliggande".

¹ Intäkter och kostnader för aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 183 TKR medan motsvarande period föregående år så aktiverades 1 670 TKR. Dessa kostnader redovisas både som övrig intäkt och som kostnad dvs med noll i resultatteffekt.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -384 (-5 037) TKR där minskningen beror på att interna och externa utvecklingskostnader i den fortsatta utvecklingen av medarbetarportalen ej aktiveras som investering.

Periodens kassaflöde uppgick till -10 885 (7 590) TKR. Likvida medel, bestående i tillgodohavande på koncernkonto hos Wise Group, uppgick till 8 324 (17 466) TKR.

Övrig information

Medarbetare och organisation

I genomsnitt hade Brilliant Future 83 (79) heltidsanställda i perioden. Brilliant Future har tidigare haft ett antal konsulter som har arbetat med produktutveckling, men har sedan början av 2021 ersatt dessa resurser med anställda utvecklare.

Under kvartalet har organisationen stärkts genom att en ny sälj- och leveransorganisation har implementerats. Detta väntas stärka förutsättningarna för tillväxt framåt men kan kortsiktigt leda till ett produktivitetstapp.

Effekter av covid-19

Brilliant Future har anpassat sin verksamhet med hänsyn till både medarbetare och kunder genom att arbeta mer digitalt under det senaste året. Kommersiellt har verksamheten påverkats måttligt av pandemin under kvartalet. Inga statliga stöd har mottagits under perioden eller motsvarande period föregående år.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Brilliant Future är helägt av Wise Group men planerar en särnotering på Nasdaq First North Growth Market under juni 2021. Bolagets IR-webplats har adressen <https://investor.brilliantfuture.se>

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Utvecklingstakten är snabb i branschen och det finns flera konkurrenter. En väsentlig risk i Brilliant Futures verksamhet består i att ej lyckas utveckla en tillräckligt konkurrenskraftig produkt och tjänst. Andra risker utgörs av att bolaget är beroende av att kunna attrahera och behålla nyckelpersoner i olika funktioner såsom utveckling samt att bolaget är beroende av hög driftssäkerhet och sekretess i sina IT-system. Slutligen är bolaget finansiellt beroende av att lyckas med sin produktutveckling och försäljning för att säkerställa att man når break-even med de medel som kommer att tillföras i samband med kommande avknoppning från Wise Group.

Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att uppnå följande:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023
- Bolaget har som mål att öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år på sikt
- Långsiktigt ska Bolaget ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent

Utdelningspolicy

- Bolaget befinner sig i ett utvecklingsskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

Transaktioner med närstående

Brilliant Future är helägt av Wise Group. Transaktioner med närstående består huvudsakligen av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolagen inom Wise Group köper och säljer även tjänster från varandras kunderbjudande. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Granskning av revisor

Denna delårsrapport har granskats översiktligt av bolagets revisor.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Delårsrapport för januari till juni 2021	27 augusti 2021
Delårsrapport för januari till september 2021	19 november 2021
Bokslutskommuniké för 2021	17 februari 2022
Årsredovisning 2021	27 april 2022
Årsstämma 2021	20 maj 2022

För mer information kontakta gärna:

Andreas Ferm, VD
andreas.ferm@brilliantfuture.se,
telefon +46 70 587 97 50

Denna information är sådan information som Brilliant Future AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 maj 2021 kl 09:00

Rapportens undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt de känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 12 maj 2021

Fredrik Johnsson
Ledamot

Carina Johed
Ledamot

Tobias Thalbäck
Ledamot

Erik Mitteregger
Ordförande

Andreas Ferm
VD

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Kvartal 1			2020
	2021	2020	Förändring, %	
Nettoomsättning	27 080	23 540	15,0%	92 722
Aktiverat arbete för egen räkning	183	1 670	-89,0%	7 184
Övriga rörelseintäkter				125
Totala intäkter	27 263	25 210	8,1%	100 031
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter*	-3 392	-4 166	-18,6%	-15 911
Övriga externa kostnader	-8 027	-5 183	54,9%	-19 817
Personalkostnader	-21 218	-19 455	9,1%	-65 571
Av- och nedskrivningar	-1 506	-240	526,4%	-2 523
Övriga rörelsekostnader	-1	0		-6
Rörelseresultat	-6 881	-3 835	-79,4%	-3 797
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	50	40	26,5%	300
Räntekostnader och liknande resultatposter	-14	-65	-78,5%	-427
Resultat efter finansiella poster	-6 845	-3 861	-77,3%	-3 924
Skatt på periodens resultat				-342
Periodens resultat	-6 845	-3 861	-77,3%	-4 266
Resultat per aktie, kr	-0,93	-0,52	-77,3%	-0,58
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,93	-0,52	-77,3%	-0,58

*) Avser köpta tjänster

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	37 057	33 044	38 162
Materiella anläggningstillgångar	168	246	184
Finansiella anläggningstillgångar	140	0	140
Summa anläggningstillgångar	37 365	33 290	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	13 834	11 302	17 527
Fordringar närstående (Wise Groupbolag)	33	1 589	109
Tillgodohavande på konto närstående* (Wise Group)	8 324	17 466	19 209
Aktuella skattefordran			
Övriga fordringar	188	571	222
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 778	6 964	1 756
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	25 157	37 893	38 823
SUMMA TILLGÅNGAR	62 522	71 182	77 309
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	37 056	28 225	38 162
Bundet eget kapital	39 391	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-13 009	89	-9 849
Periodens resultat	-6 845	-3 861	-4 266
Summa eget kapital	19 537	26 788	26 382
Skulder			
Avsättningar	272	187	272
Långfristiga skulder	1 505	0	1 613
Leverantörsskulder	2 400	3 392	3 922
Skulder till närstående (Wise Group)	2 093	12 271	13 299
Aktuell skatteskuld	816	291	389
Övriga skulder	5 560	3 138	6 103
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30 339	25 116	25 328
Summa kortfristiga skulder	41 208	44 207	49 042
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	62 522	71 182	77 309

*) Tillgodohavande på konto hos närstående ingår i likvida medel

Koncernens förändring i eget kapital

2020-12-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-4 266	-4 266
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-14 115	26 382

2020-01-01 - 2020-03-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-3 861	-3 861
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-3 772	26 787

2021-01-01 - 2021-03-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-14 115	26 382
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-1 106	1 106	0
Periodens resultat		-6 845	-6 845
Eget kapital vid periodens slut	39 391	-19 854	19 537

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Kvartal 1		2020
	2021	2020	
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-6 845	-3 861	-3 924
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 506	240	2 523
Betald inkomstskatt	426	414	256
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-4 913	-3 206	-1 145
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	2 780	3 548	4 360
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-8 260	12 285	17 022
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 393	12 627	20 236
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-384	-5 037	-12 376
Finansiella anläggningstillgångar			-140
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-384	-5 037	-12 516
Finansieringsverksamheten			
Lämnat koncernbidrag			
Upptagna lån	-108		1 613
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-108	0	1 613
Periodens kassaflöde	-10 885	7 590	9 333
Likvida medel vid periodens början	19 209	9 876	9 876
Likvida medel vid periodens slut	8 324	17 466	19 209

Likvida medel

Följande komponenter ingår i likvida medel:

- Kassa och bank
- Tillgodohavande på koncernkonto hos närstående

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Kvartal 1			2020
	2021	2020	Förändring, %	
Nettoomsättning	23 581	21 575	9,3%	83 833
Aktiverat arbete för egen räkning	183	1 670	-89,1%	7 184
Övriga rörelseintäkter	0	0		113
Totala intäkter	23 764	23 245	2,2%	91 130
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter*	-3 392	-4 125	-17,8%	-15 772
Övriga externa kostnader	-7 864	-4 915	60,0%	-19 192
Personalkostnader	-18 773	-17 652	6,4%	-59 001
Av- och nedskrivningar	-1 506	-240	526,3%	-2 523
Rörelseresultat	-7 771	-3 687	-110,8%	-5 359
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	50	39	27,7%	298
Räntekostnader och liknande resultatposter	-16	-65	-75,3%	-427
Resultat efter finansiella poster	-7 737	-3 713	-108,4%	-5 488
Bokslutsdispositioner	0	0		3
Skatt på periodens resultat	0	0		0
Periodens resultat	-7 737	-3 713	-108,4%	-5 486

*) Avser köpta tjänster

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	37 057	33 044	38 162
Materiella anläggningstillgångar	168	246	184
Finansiella anläggningstillgångar	2 920	0	140
Summa anläggningstillgångar	40 144	33 290	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	12 528	10 522	15 358
Fordringar närstående	34	1 500	883
Tillgodohavande på konto närstående	814	12 033	11 765
Aktuella skattefordran	0	0	0
Övriga fordringar	19	235	46
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 775	6 754	1 726
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	16 170	31 044	29 778
SUMMA TILLGÅNGAR	56 314	64 333	68 264
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	37 057	28 225	38 162
Bundet eget kapital	39 392	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-13 009	-1 472	-11 409
Periodens resultat	-7 737	-3 713	-5 486
Summa eget kapital	18 645	25 375	23 602
Obeskattade reserver	0	3	0
Långfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 273	3 231	3 830
Skulder till närstående	2 041	10 720	13 299
Aktuell skatteskuld	510	276	146
Övriga skulder	4 432	2 618	4 647
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26 907	22 111	21 127
Summa kortfristiga skulder	36 164	38 956	43 049
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	56 314	64 333	68 264

Moderbolagets förändring i eget kapital

2020-01-01 - 2020-12-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-5 486	-5 486
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-16 894	23 602
2020-01-01 - 2020-03-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-3 713	-3 713
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-5 185	25 375
2021-01-01 - 2021-03-31			
Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-16 894	23 602
Transaktionen av Brilliant Future Sverige AB		2 690	2 690
Aktieägartillskott		90	90
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-1 105	1 105	0
Periodens resultat		-7 737	-7 737
Eget kapital vid periodens slut	39 392	-20 746	18 645

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Kvartal 1		2020
	2021	2020	
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-7 737	-3 713	-5 488
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1506	240	2 523
Betald inkomstskatt	364	308	178
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-5 867	-3 165	-2 787
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	2657	1 006	1 864
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-7249	13 089	16 882
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-10 459	10 930	15 959
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-384	-5 036	-12 376
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-384	-5 036	-12 376
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	-108	0	2 043
Kassflöde från finansieringsverksamheten	-108	0	2 043
Periodens kassaflöde	-10 951	5 894	5 626
Likvida medel vid periodens början	11 765	6 139	6 139
Likvida medel vid periodens slut	814	12 033	11 765
Likvida medel			
Följande komponenter ingår i likvida medel			
Kassa och bank			
Tillgodohavande på koncernkonto hos närstående			

Noter

Not 1 - Redovisnings- och värderingsprinciper

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Finansiell Historik 2018-2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

Not 2 - Segment

Brilliant Futures verksamhet är integrerad och ej uppdelad i rörelsesegment.

Not 3 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Belopp i TSEK	Kvartal 1		2020
	2021	2020	
Förutbetalda intäkter	16 382	15 411	17 293
Upplupna löner			1 308
Upplupna semesterlöner	3 535	2 468	2 340
Upplupna sociala avgifter inkl löneskatt	1 379	1 023	2 116
Upplupna konsultkostnader/utveckling			1 892
Övriga poster	9 043	6 214	379
	30 339	25 116	25 328

Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Kvartal 1		Helår		
	2021	2020	2020	2019	2018
Fakturerad försäljning	28 673	25 997	97 032	100 152	107 521
- tillväxt i fakturerad försäljning	10,3%		-3,1%	-6,9%	
Nettoomsättning	27 080	23 540	92 722	99 811	104 698
- tillväxt i nettoomsättning	15,0%		-7,1%	-4,7%	
EBITDA	-5 375	-3 594	-1 274	2 449	16 057
EBITDA-marginal	-19,8%	-15,3%	-1,4%	2,5%	15,3%
Avskrivningar	-1 506	-240	-2 523	-851	-174
Rörelseresultat EBIT	-6 881	-3 835	-3 797	1 598	15 883
EBIT-marginal	-25,4%	-16,3%	-4,1%	1,6%	15,2%
Periodens resultat	-6 845	-3 861	-4 266	1 151	12 264
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,93	-0,52	-0,58	0,16	1,66
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-4 913	-3 206	-1 145	4 372	14 179
Kassaflöde från den löpande verksamheten*	-10 393	12 626	20 236	-7 255	25 785
Eget kapital	19 537	26 788	26 382	30 648	30 622
Totala tillgångar	62 522	71 182	77 309	62 466	75 774
Soliditet	31%	38%	34%	49%	40%
Likvida medel vid periodens slut	8 324	17 466	19 209	9 876	37 435
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	2,64	3,62	3,57	4,15	4,14
Medelantal anställda	83	79	81	72	64

*) Inkluderar skulder till närstående

De historiska finansiella talen för år 2020 och tidigare är sammanslagen finansiell information. Se vidare not 1.

Definitioner

ARR – Annual recurring revenue	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera det kommande årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år på aktuell tjänst och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-marginal	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
Fakturerad försäljning	Försäljning avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktat periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
Nettoomsättningen	Nettoomsättning avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
Totala intäkter	Totala intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
Resultat per aktie	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
Eget kapital per aktie	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
Soliditet	Redovisat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
Balansomslutning	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
Medelantal anställda	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.