

Brilliant

Delårsrapport 1 juli – 30 september 2021

God försäljningstillväxt under Q3

Tredje kvartalet 2021

- Fakturerad försäljning ökade med 16,9 procent till 19 730 (16 883) TSEK. Nettoomsättning ökade med 27,0 procent till 22 364 (17 602) TSEK.
- EBITDA ökade till 2 (-1 491) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till 0,0 (-8,5) procent.
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -1 680 (-2 214) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -1 712 (-2 150) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,23 (-0,29) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -16 154 (-5 225) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 17 757 (11 909) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsinträder ("ARR") uppgick till 40 065 TSEK, en ökning med 6,4 procent jämfört med utgången av det andra kvartalet då ARR var 37 670 TSEK. Jämförbara siffror för det tredje kvartalet föregående år saknas.

Väsentliga händelser i tredje kvartalet 2021

- Undersöknings- och actionplattformen Brilliant Future förlänger, genom nytt avtal, samarbetet med Sabio Ltd för Storbritannien och Irland. Avtalet ger Sabio Ltd en icke exklusiv rätt att erbjuda Brilliant Futures SaaS-lösning inom Customer Experience (CX) till sina kunder. Det nya avtalet ersätter tidigare avtal mellan parterna. Intäktsnivån kommer initialt att ligga på samma nivå som tidigare, 2 Mkr per år, men kommer fortsättningsvis att redovisas inom ramen för årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR).

Januari-September 2021

- Fakturerad försäljning ökade med 10,9 procent till 68 860 (62 096) TSEK. Nettoomsättningen ökade med 9,7 procent till 70 342 (64 093) TSEK.
- EBITDA minskade till -16 615 (-2 966) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -23,6 (-4,6) procent. Resultatet belastades med kostnader om 6 929 TSEK relaterade till separationen från Wise Group AB och börsnoteringen av Brilliant Futures aktier och optioner.
- Rörelseresultat EBIT uppgick till -21 353 (-4 500) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -21 375 (-4 436) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -2,89 kr (-0,60).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -38 188 (12 429) TSEK. och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 17 757 (11 909) TSEK.

Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Jul - Sep			Jan - Sep			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Fakturerad försäljning	19 730	16 883	16,9%	68 860	62 096	10,9%	97 032
Nettoomsättning	22 364	17 602	27,0%	70 342	64 093	9,7%	92 722
EBITDA	2	-1 491	100,2%	-16 615	-2 966	-460,2%	-1 274
EBITDA-marginal	0,0%	-8,5%	8,5%	-23,6%	-4,6%	-19,0%	-1,4%
Rörelseresultat EBIT	-1 680	-2 214	24,1%	-21 353	-4 500	-374,5%	-3 797
EBIT-marginal	-7,5%	-12,6%	5,1%	-30,4%	-7,0%	-23,3%	-4,1%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,23	-0,29	20,4%	-2,89	-0,60	-381,8%	-0,58
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 154	-5 225	-209,2%	-38 188	12 429	-407,2%	20 236
Likvida medel vid periodens slut	17 757	11 909	49,1%	17 757	11 909	49,1%	19 209

Brilliant

VD-kommentar

Ökad försäljning och vässat erbjudande

Självständiga och tillbaka till det nya normala

Tredje kvartalet är det första hela kvartalet för Brilliant Future som börsnoterat och självständigt bolag. Efter ett intensivt separationsprojekt från Wise Group och en arbetsam noteringsprocess kan vi nu fokusera på våra huvudprocesser; att utveckla produkter och tjänster, sälja och leverera. Samtidigt har vi tagit oss tillbaka till mer normala arbetsförhållande i och med att restriktionerna för hemarbete hävts.

Dessa två komponenter bidrar nu positivt till att släppa loss potentialen hos våra medarbetare och ger oss ännu bättre möjligheter att realisera vår affärsplan och skapa värde för kunder och aktieägare. En försäljningsökning på 17 procent under kvartalet visar att vi är på god väg att lyckas med detta.

Vässad produkt och expanderad målgrupp

Brilliant lanserades sin första SaaS (Software as a Service) produkt för medarbetarundersökningar för mer än 15 år sedan och har därmed en lång och gedigen erfarenhet av att leverera mjukvara som tjänst. Vår nya plattform för medarbetarundersökningar lanserades under förra året i en första utgåva riktad till mindre och medelstora bolag. Under detta år har det lagts stort fokus på att ytterligare förbättra stabilitet, prestanda och funktionalitet med målsättningen att den under fjärde kvartalet ska kunna erbjudas till hela vår målgrupp.

Den nya plattformen är byggd med modern teknik där vi paketerat all erfarenhet från tidigare produkter och förenklat något som är komplext i grunden till ett intuitivt digitalt verktyg. Detta möjliggör för ledare på olika nivåer i en organisation att på ett enkelt sätt ta till sig resultat och baserat på rekommendationer i verktyget arbeta för att öka engagemang och förbättra arbetsmiljön. Vidare är det kunden som väljer hur ofta den vill mäta, ofta i samråd med Brilliant, och som själv konfigurerar undersökningen och agerar på resultaten. Detta förenklar för kunden och minskar det manuella arbetet för Brilliant.

Förutom att erbjuda den nya plattformen till nya kunder migrerar vi befintliga i en takt som kommer att öka

under början av nästa år. Målet är att vi skall vara helt klara med detta vid utgången av 2022, vilket kommer ha stor betydelse för tillväxten av våra årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR). Då vi redan idag har drygt 100 kunder i den nya plattformen, och ser bra och ökande användarnöjdhet, tror jag att vi har goda möjligheter att lyckas med detta.

Fortsatt fokus på kunden, affären och de bästa skalbara digitala produkterna

Bolaget fortsätter alltså att utvecklas i enlighet med den plan som lades fast i samband med börsintroduktionen. Vi kommer framöver öka takten på marknadsförings- och försäljningssidan för att ta tillvara den potential vi ser på marknaden. Parallellt har vi ett stort fokus på att bygga en effektiv Customer Success-tjänst i syfte att öka befintliga kunders utnyttjande av våra abonnemang. Vi kan bland annat erbjuda paketerade konsulttjänster med hög användningsgrad och kundlojalitet som resultat.

Det tredje kvartalet har lagt en bra grund för avslutningen av året. Trots tuffa jämförelsetal är det min målsättning att Brilliant Future ska visa fortsatt god tillväxt och skapa bra förutsättningar för ytterligare fart framåt under 2022.



Andreas Ferm, VD

Brilliant

Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

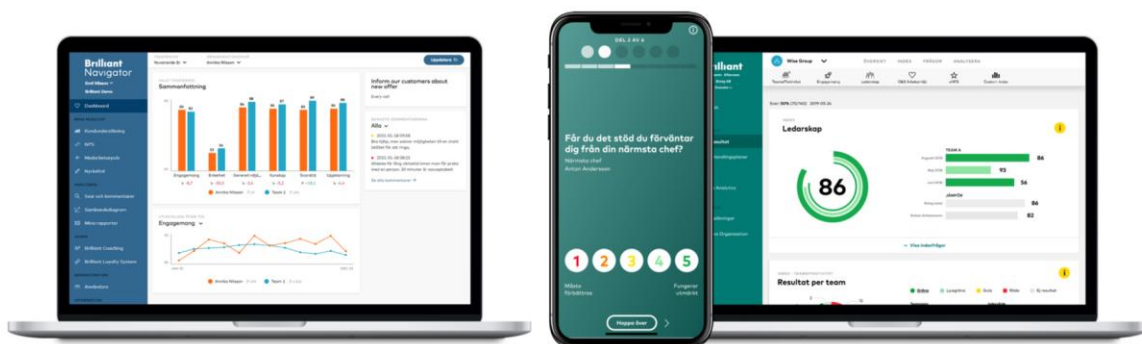
Brilliants affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden om erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliants styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliants kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliants kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

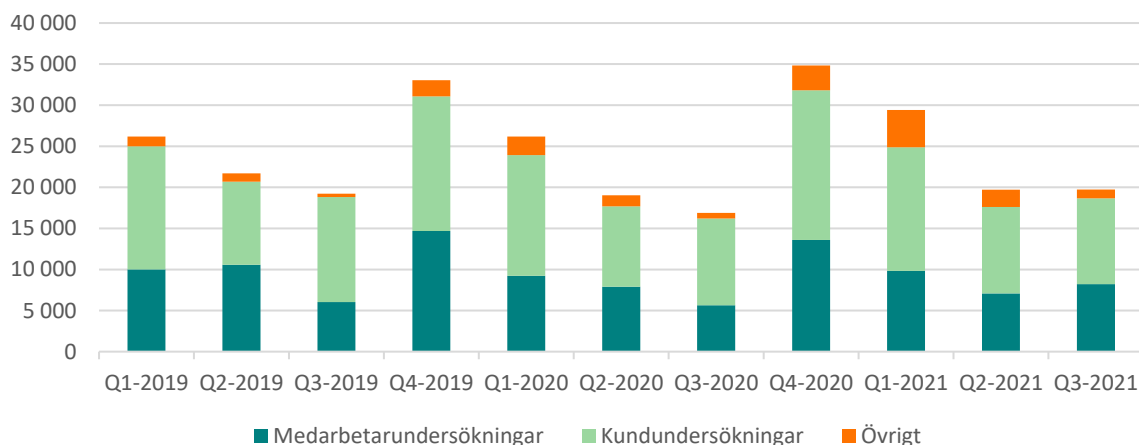
Läs mer på www.brilliantfuture.se

Brilliant

Fakturerad försäljning och ARR

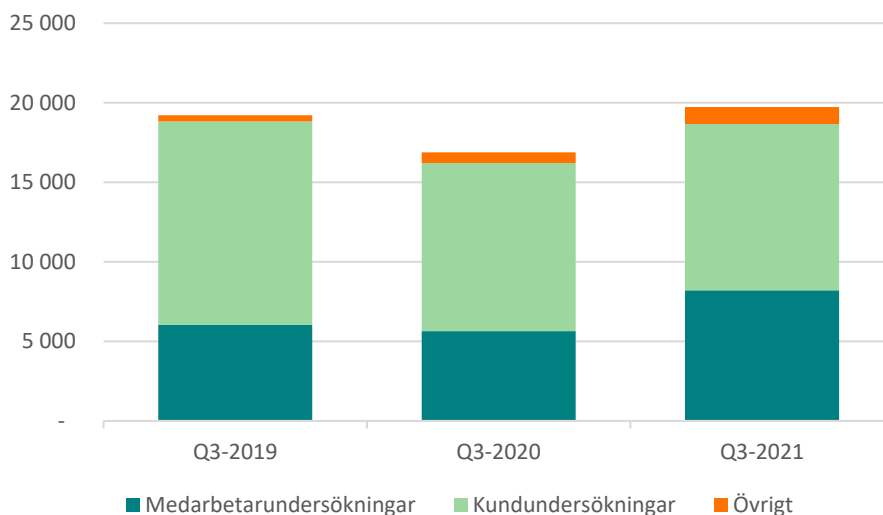
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

Fördelning av fakturerad försäljning



Fakturerad försäljning ökade under årets tredje kvartal med 16,9 procent till 19 730 (16 883) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 42 procent, Kundundersökningar 53 procent och Övrigt 5 procent.

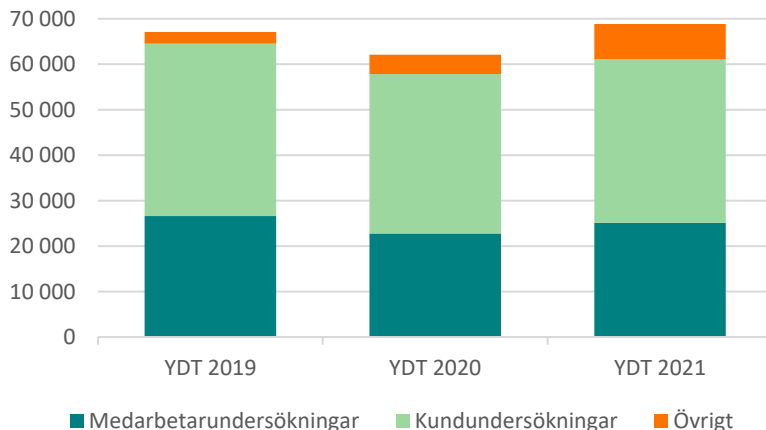
Q3 Fördelning av fakturerad försäljning



Brilliant

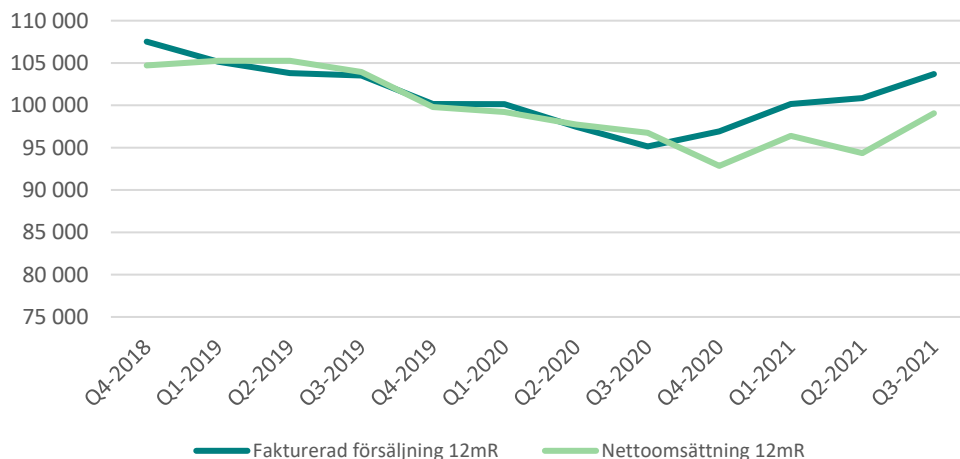
Under de första nio månaderna ökade fakturerad försäljning med 10,9 procent till 68 860 (62 096) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 37 procent, Kundundersökningar 52 procent samt Övrigt 11 procent.

YTD Fördelning av fakturerad försäljning



Under 2021 har Brilliant börjat följa abonnemangsstockens utveckling och värdet på de årligen återkommande intäkterna. Den abonnemangsbaserade försäljningen kvantifieras som ARR (Annual Recurring Revenue) och uppgick till 40 065 TSEK vid utgången av tredje kvartalet 2021, jämfört med 37 670 TSEK vid utgången av andra kvartalet ger det en ökning på 6,4 procent. Då ARR är ett viktigt nyckeltal framåt men inte mätts tidigare, saknas jämförelsetal för tidigare år.

Fakturering och Nettoomsättning rullande 12 mån



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsintäkter kraftigt. En abonnemangsintäkt intäktsförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsförs när de faktureras.

För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter innebär det att redovisad nettoomsättningen släpar efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månadsbasis har ökat och att nettoomsättningen på rullande 12-månadsbasis ökat för Q3 2021 med viss eftersläpning.

Brilliant

Koncernens omsättning och resultat jul–sep 2021

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade i tredje kvartalet med 16,9 procent till 19 730 (16 883) TSEK.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 27,0 procent till 22 364 (17 602) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinträder som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 22 375 (19 706) TSEK, motsvarande en ökning med 13,5 procent. Under tredje kvartalet har ingen aktivering av arbete för egen räkning bokförts, jämfört med 2 044 TSEK under samma period 2020. Efter en första lansering under 2020, lanserades under årets första kvartal plattformen för medarbetarundersökningar mot ett bredare urval av kunder. Från och med andra kvartalet bokförs därför inte längre något aktiverat arbete för egen räkning.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) ökade till 2 (-1 491) TSEK. EBITDA-marginalen ökade till 0,0 (-8,5) procent. Resultatet från föregående år påverkades positivt av erhållna bidrag relaterade till Covid 19-pandemin med 859 TSEK.

Rörelseresultat (EBIT) ökade till -1 680 (-2 214) TSEK. EBIT-marginalen ökade till -7,5 (-12,6) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -1 490 (-701) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -192 (-22) TSEK.

Periodens resultat efter skatt ökade till -1 712 (-2 150) TSEK.

Koncernens omsättning och resultat jan–sep 2021

Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade under första 9 månaderna med 10,9 procent till 68 860 (62 096) TSEK. Försäljningsökningen är i stort sett jämnt fördelat mellan kund-, medarbetarundersökningar samt en mindre del på övrigt.

Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 9,7 procent till 70 342 (64 093) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinträder som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 70 606 (69 766) TSEK, motsvarande en ökning med 1,2 procent. Under första 9 månaderna har aktivering av arbete för egen räkning bokförts med 183 TSEK jämfört med 5 551 TSEK under samma period 2020. Efter en första lansering under 2020, lanserades under årets första kvartal plattformen för medarbetarundersökningar mot ett bredare urval av kunder. Från och med andra kvartalet bokförs därför inte längre något aktiverat arbete för egen räkning.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) minskade till -16 615 (-2 966) TSEK. EBITDA-marginalen minskade till -23,6 (-4,6) procent. EBITDA resultat belastades med 6 929 TSEK hänförliga till separationen från Wise Group AB och noteringen av bolaget. Resultatet från föregående år påverkades positivt av erhållna bidrag relaterade till Covid 19-pandemin med 4 173 TSEK

Rörelseresultat (EBIT) minskade till -21 353 (-4 500) TSEK. EBIT-marginalen minskade till -30,4 (-7,0) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen med -4 469 (-1 467) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -269 (-67) TSEK.

Periodens resultat efter skatt minskade till -21 375 (-4 436) TSEK.

Brilliant

Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde

Under 9 första månaderna uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -16 381 (-2 594) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -21 807 (15 023) TSEK. Större delen av förändringen är hänförlig till balansposten "skulder till närstående" och utgör återbetalning kortfristiga lån Wise Group AB.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -1 652 (-10 397) TSEK. Minskningen beror på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar ej aktiveras som investering.

Periodens kassaflöde uppgick till -1 453 (2 033) TSEK. I tillägg till det av bolaget genererade kassaflöde erhöles ett tillskott till eget kapital med 40 000 TSEK från Wise Group AB.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 60 (39) procent. Likviditeten uppgick till 17 757 (11 909) TSEK. Bolaget hade inga räntebärande lån. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK.

Övrig information

Medarbetare och organisation

I genomsnitt hade Brilliant Future 90 (80) heltidsanställda i perioden. Brilliant Future har tidigare haft ett antal konsulter som har arbetat med produktutveckling, men har sedan början av 2021 ersatt dessa resurser med anställda utvecklare.

Under halvåret har organisationen stärkts genom att en ny sälj- och leveransorganisation har implementerats. Detta väntas stärka förutsättningarna för tillväxt framåt men har kortsiktigt lett till produktivitetstapp.

Effekter av covid-19

Brilliant Future anpassar löpande sin verksamhet utifrån gällande lagar och restriktioner och med hänsyn till medarbetare och kunder. Under innevarande år har verksamheten bara påverkats i mindre utsträckning vad gäller försäljning och resultat. Under de första nio månaderna 2020 erhöles stöd med 4 173 TSEK samt under 2021 erhöles kompensationer för höga sjuklönekostnader på 34 TSEK. Av stödet från Tillväxtverket återbetalades 589 TSEK under 2021.

Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Future's aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida:
<https://investor.brilliantfuture.se>

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av det prospekt som publicerades i samband med bolagets börsnotering juni 2021. Det är styrelsens uppfattning att inga andra risker och osäkerhetsfaktorer har tillkommit sedan dess.

Brilliant

Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att uppnå följande:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023
- Bolaget har som mål att öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år på sikt
- Långsiktigt ska Bolaget ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent

Utdelningspolicy

- Bolaget befinner sig i ett utvecklingsskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

Transaktioner med närstående

Fram till det att bolagen separerades den 23 juni 2021 var Brilliant Future ett helägt dotterbolag till Wise Group AB. Under perioden januari – maj genomfördes därför löpande transaktioner med närstående, huvudsakligen bestående av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké för 2021	17 februari 2022
Kvartalsrapport Q1 2022	17 maj 2022
Årsstämma 2021	17 maj 2022
Kvartalsrapport Q2 2022	19 aug 2022
Kvartalsrapport Q3 2022	18 nov 2022
Bokslutskommuniké för 2022	februari 2023

För mer information kontakta:

Andreas Ferm, VD
andreas.ferm@brilliantfuture.se,
telefon +46 70 587 97 50

Denna information är sådan information som Brilliant Future AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 27 augusti 2021 kl 08:15

Brilliant

Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt han känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 19 november 2021

Andreas Ferm
VD

Brilliant

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Jul-Sep			Jan-Sep			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Nettoomsättning	22 364	17 602	27,0%	70 342	64 093	9,7%	92 722
Aktiverat arbete för egen räkning	0	2 044	-100,0%	183	5 551	-96,7%	7 184
Övriga rörelseintäkter	11	59	-81,0%	82	122	-33,0%	125
Totala intäkter	22 375	19 706	13,5%	70 606	69 766	1,2%	100 031
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter*	-1 467	-2 762	46,9%	-8 168	-10 452	21,9%	-15 911
Övriga externa kostnader	-5 249	-5 256	0,1%	-22 091	-14 801	-49,3%	-19 817
Personalkostnader	-15 657	-13 179	-18,8%	-56 963	-47 479	-20,0%	-65 571
Av- och nedskrivningar	-1 682	-723	-132,6%	-4 738	-1 534	-208,9%	-2 523
Övriga rörelsekostnader	0	0	0,0%	0	0	0,0%	-6
Rörelseresultat	-1 680	-2 214	-24,1%	-21 353	-4 500	-374,5%	-3 797
Resultat från finansiella poster							
Ränteintäkter och liknande resultatposter	13	95	-86,3%	57	213	-73,2%	300
Räntekostnader och liknande resultatposter	-45	-31	-45,0%	-79	-149	46,7%	-427
Resultat efter finansiella poster	-1 712	-2 150	-20,4%	-21 375	-4 436	-381,9%	-3 924
Skatt på periodens resultat							-342
Periodens resultat	-1 712	-2 150	-20,4%	-21 375	-4 436	-381,8%	-4 266
Resultat per aktie, kr	-0,23	-0,29	-20,4%	-2,89	-0,60	-381,7%	-0,58
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,23	-0,29	-20,4%	-2,89	-0,60	-381,7%	-0,58

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	2021-09-30	2020-09-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	34 077	37 155	38 162
Materiella anläggningstillgångar	1 323	201	184
Finansiella anläggningstillgångar	0	0	140
Summa anläggningstillgångar	35 400	37 356	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	19 272	13 437	17 527
Aktuella skattefordran			
Övriga fordringar	20	14 003	331
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 384	3 034	1 756
Likvida medel	17 757	0	19 209
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	39 432	30 474	38 823
SUMMA TILLGÅNGAR	74 833	67 831	77 309
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	34 077	28 225	38 162
Bundet eget kapital	36 412	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-10 029	89	-9 849
Aktieägartillskott	40 000		
Periodens resultat	-21 375	-4 436	-4 266
Summa eget kapital	45 007	26 212	26 382
Avsättningar	272	187	272
Långfristiga skulder	0	0	1 613
Leverantörsskulder	2 097	1 323	3 922
Aktuell skatteskuld	646	186	389
Övriga skulder	4 810	20 970	19 402
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21 999	18 952	25 328
Summa kortfristiga skulder	29 553	41 432	49 042
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	74 833	67 831	77 309

Brilliant

Koncernens förändring i eget kapital

2020-01-01 - 2020-12-31

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-4 266	-4 266
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-14 115	26 382

2020-01-01 - 2020-09-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	88	30 648
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-4 436	-4 436
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-4 348	26 212

2021-01-01 - 2021-09-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-14 115	26 382
Aktieägartillskott		40 000	40 000
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-4 085	4 085	0
Periodens resultat		-21 375	-21 375
Eget kapital vid periodens slut	36 412	8 595	45 007

Brilliant

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
	2021	2020	2021	2020	2020
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-1 712	-2 150	-21 375	-4 436	-3 924
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 682	723	4 738	1 534	2 523
Betald inkomstskatt	-119	-53	257	309	256
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-149	-1 479	-16 381	-2 594	-1 145
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Förändring av rörelsefordringar	-8 462	-1 823	-1 288	5 497	4 360
Förändring av rörelseskulder	-7 543	-1 922	-20 520	9 526	17 022
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 154	-5 225	-38 188	12 429	20 236
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-504	-	-1 408	-	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-2 287	-384	-10 397	-12 376
Finansiella anläggningstillgångar	140	-	140	-	-140
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-364	-2 287	-1 652	-10 397	-12 516
Finansieringsverksamheten					
Erhållna/lämnade koncernbidrag	0	-	40 000	-	-
Upptagna lån	-	-	-	-	1 613
Amortering lån	0	-	-1 613	-	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	38 388	0	1 613
Periodens kassaflöde	-16 518	-7 511	-1 453	2 033	9 334
Likvida medel vid periodens början	34 275	19 420	19 209	9 876	9 876
Likvida medel vid periodens slut	17 757	11 909	17 757	11 909	19 209

Brilliant

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Jul-Sep			Jan-Sep			Helår
	2021	2020	Förändring, %	2021	2020	Förändring, %	2020
Nettoomsättning	19 460	15 618	24,6%	62 258	57 961	7,4%	83 833
Aktiverat arbete för egen räkning	0	2 044	-100,0%	183	5 551	-96,7%	7 184
Övriga rörelseintäkter	0	57		54	113	-52,2%	113
Totala intäkter	19 460	17 719	9,8%	62 494	63 625	-1,8%	91 130
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter*	-1 467	-2 762	46,9%	-8 168	-10 324	20,9%	-15 772
Övriga externa kostnader	-4 887	-5 146	5,0%	-21 527	-14 295	-50,6%	-19 192
Personalkostnader	-13 684	-11 816	-15,8%	-50 329	-43 060	-16,9%	-59 001
Av- och nedskrivningar	-1 682	-723	-132,5%	-4 738	-1 534	-208,9%	-2 523
Rörelseresultat	-2 261	-2 728	-17,1%	-22 267	-5 588	-298,5%	-5 359
Resultat från finansiella poster							
Ränteintäkter och liknande resultatposter	13	94	-86,0%	57	211	-73,2%	298
Räntekostnader och liknande resultatposter	-45	-31	-44,8%	-79	-149	46,7%	-427
Resultat efter finansiella poster	-2 293	-2 665	-14,0%	-22 289	-5 526	-303,3%	-5 488
Bokslutsdispositioner	0	0		0	0		3
Skatt på periodens resultat	0	0		0	0		0
Periodens resultat	-2 293	-2 665	-14,0%	-22 289	-5 526	-303,3%	-5 486

*) Avser köpta tjänster

Brilliant

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	2021-09-30	2020-09-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	34 077	37 155	38 162
Materiella anläggningstillgångar	1 323	201	184
Finansiella anläggningstillgångar	2 780	0	140
Summa anläggningstillgångar	38 180	37 356	38 486
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	16 698	12 150	15 358
Aktuella skattefordran	0	0	0
Övriga fordringar	4	1 773	929
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 384	3 029	1 726
Likvida medel	10 839	5 111	11 765
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar	29 925	22 062	29 778
SUMMA TILLGÅNGAR	68 105	59 418	68 264
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 325	2 325	2 325
Reservfond	10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	34 077	28 225	38 162
Bundet eget kapital	36 412	30 560	40 497
Balanserad vinst eller förlust	-10 119	-1 472	-11 409
Aktieägartillskott	40 090		
Periodens resultat	-22 289	-5 526	-5 486
Summa eget kapital	44 093	23 562	23 602
Obeskattade reserver			
		3	0
Långfristiga skulder			
	0	0	1 613
Leverantörsskulder			
Aktuell skatteskuld	1 991	1 283	3 830
Övriga skulder	357	189	146
Övriga skulder	3 764	18 493	31 246
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17 900	15 888	21 127
Summa kortfristiga skulder	24 013	35 854	43 049
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	68 105	59 418	68 264

Brilliant

Moderbolagets förändring i eget kapital

2020-01-01 - 2020-12-31

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	9 937	-9 937	0
Periodens resultat		-5 486	-5 486
Eget kapital vid periodens slut	40 497	-16 894	23 602

2020-01-01 - 2020-09-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	30 560	-1 472	29 088
Omföring till fond för utvecklingskostnader	0	0	0
Periodens resultat		-5 526	-5 526
Eget kapital vid periodens slut	30 560	-6 998	23 562

2021-01-01 - 2021-09-30

Belopp i TSEK	Bundet Eget Kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital vid periodens början	40 497	-16 894	23 602
Transaktionen av Brilliant Future Sverige AB		2 690	2 690
Aktieägartillskott		40 090	40 090
Omföring till fond för utvecklingskostnader	-4 085	4 085	0
Periodens resultat		-22 289	-22 289
Eget kapital vid periodens slut	36 412	7 681	44 093

Brilliant

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Jul-Sep		Jan-Sep		Helår
	2021	2020	2021	2020	2020
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-2 293	-2 665	-22 289	-5 526	-5 488
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 682	723	4 738	1 534	2 523
Betald inkomstskatt	-111	-43	211	221	178
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-722	-1 985	-17 341	-3 771	-2 787
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Förändring av rörelsefordringar	-6 843	-1 479	-1 073	3 066	1 864
Förändring av rörelseskulder	-7 229	-1 861	-19 248	10 074	16 882
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14 794	-5 325	-37 661	9 368	15 959
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-364		-1 268		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-2 287	-384	-10 397	-12 376
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-364	-2 287	-1 652	-10 397	-12 376
Finansieringsverksamheten					
Erhållet/lämnat aktieägartillskott			40 000		
Upptagna lån					2043
Amortering lån			-1 613		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	38 388	0	2 043
Periodens kassaflöde	-15 158	-7 612	-926	-1 029	5 626
Likvida medel vid periodens början	25 998	12 722	11 765	6 139	6 139
Likvida medel vid periodens slut	10 839	5 111	10 840	5 111	11 765

Brilliant

Noter

Not 1 - Redovisnings- och värderingsprinciper

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

Not 2 - Segment

Brilliant Futures verksamhet är till större delen integrerad och ej uppdelad i rörelsesegment.

Not 3 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Belopp i TSEK	Jul-Sep		Helår
	2021	2020	2020
Förutbetalda intäkter	15 047	10 886	17 293
Upplupna löner			1 308
Upplupna semesterlöner	1 847	1 618	2 340
Upplupna sociala avgifter inkl löneskatt	1 461	1 214	2 116
Upplupna konsultkostnader/utveckling			1 892
Övriga poster	3 644	5 233	379
	<u>21 999</u>	<u>18 952</u>	<u>25 328</u>

Brilliant

Nyckeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	Jul-Sep		Jan-Sep			Helår	
	2021	2020	2021	2020	2020	2019	2018
Fakturerad försäljning	19 730	16 883	68 860	62 096	97 032	100 152	107 521
- tillväxt i fakturerad försäljning	16,9%		10,9%		-3,1%	-6,9%	
Nettoomsättning	22 364	17 602	70 342	64 093	92 722	99 811	104 698
- tillväxt i nettoomsättning	27,0%		9,7%		-7,1%	-4,7%	
EBITDA	2	-1 491	-16 615	-2 966	-1 274	2 449	16 057
EBITDA-marginal	0,0%	-8,5%	-23,6%	-4,6%	-1,4%	2,5%	15,3%
Avskrivningar	-1 682	-723	-4 738	-1 534	-2 523	-851	-174
Rörelseresultat EBIT	-1 680	-2 214	-21 353	-4 500	-3 797	1 598	15 883
EBIT-marginal	-7,5%	-12,6%	-30,4%	-7,0%	-4,1%	1,6%	15,2%
Periodens resultat	-1 712	-2 150	-21 375	-4 436	-4 266	1 151	12 264
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-0,23	-0,29	-2,89	-0,60	-0,58	0,16	1,66
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-149	-1 479	-16 381	-2 594	-1 145	4 372	14 179
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 154	-5 225	-38 188	12 429	20 236	-7 255	25 785
Eget kapital	45 007	26 212	45 007	26 212	26 382	30 648	30 622
Totala tillgångar	74 833	67 831	74 833	67 831	57 991	51 360	38 273
Soliditet	60%	39%	60%	39%	45%	60%	80%
Likvida medel vid periodens slut	17 757	11 909	17 757	11 909	19 209	9 876	37 435
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	6,09	3,55	6,09	3,55	3,57	4,15	4,14
Medelantal anställda	90	79	88	80	81	72	64

De historiska finansiella talen för år 2020 och tidigare är sammanslagen finansiell information. Se vidare not 1.

Brilliant

Definitioner

ARR – Annual Recurring Revenue	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera det kommande årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år på aktuell tjänst och avtalslängden är minst ett år.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat efter avskrivningar
EBIT-marginal	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
Fakturerad försäljning	Försäljning avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktat periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
Nettoomsättningen	Nettoomsättning avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
Totala intäkter	Totala intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
Resultat per aktie	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
Eget kapital per aktie	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
Soliditet	Redovisat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
Balansomslutning	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
Medelantal anställda	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.