



# HALVÅRSRAPPORT

januari-juni 2020

## **Andra kvartalet 2020 (samma period föregående år)**

- Nettoomsättningen uppgick till 18,8 MSEK (10,9 MSEK)
- Rörelseresultat före avskrivningar uppgick till 0,9 MSEK (-1,5 MSEK)
- Rörelseresultat efter avskriv. och finansiella poster uppgick till -2,6 MSEK (-2,7 MSEK)
- Resultat per aktie efter avskriv. och finansiella poster uppgick till -0,08 SEK (-0,21 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4,2 MSEK (-5,9 MSEK)

## **Första halvåret 2020 (samma period föregående år)**

- Nettoomsättningen uppgick till 32,9 MSEK (11,3 MSEK)
- Rörelseresultat före avskrivningar uppgick till 1,4 MSEK (-4,9 MSEK)
- Rörelseresultat efter avskriv. och finansiella poster uppgick till -4,0 MSEK (-7,1 MSEK)
- Resultat per aktie efter avskriv. och finansiella poster uppgick till -0,12 SEK (-0,55 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -9,4 MSEK (-10,7 MSEK)

## VD-kommentarer

Till aktieägare och investerare,

Jag är stolt över att skriva dessa ord under vårt nya namn, KebNi, för första gången. KebNi är ett unikt namn som antyder ett starkt nordiskt arv. Det ingjuter känslan av tillförlitlighet, hållbarhet och mod. KebNi, som indikerar en nordisk bergskedja, står också för *Kinetic Engineering by Nordic Innovation* och framöver kommer vi att marknadsföra företaget globalt under namnet KebNi, som driver mot vår vision om "Bringing stability to a world in motion".

### Q2 höjdpunkter

Vår Q2-rapport visar ett positiv EBITDA (0,9 MSEK) för fjärde kvartalet i rad och vi nådde den högsta omsättningen (18,8 MSEK) under ett kvartal hittills. Om man tittar på 12 månaders efterföljande intäkter och EBITDA ligger vi på 55,4 MSEK i intäkter och 2,7 MSEK i EBITDA.

Q2-resultatet kommer huvudsakligen från leverans av maritima antenner till Israel, genomförande av SAAB:s utvecklingsprogram och goda leveranser från vårt nyförvärv Satmission.

Under kvartalet erhöll vi 22,3 MSEK i orderingång.

Den 12 maj slutförde vi förvärvet av Satmission, som utvecklar, producerar och säljer så kallade "Drive Away"-lösningar för satellitkommunikationsindustrin. Förvärvet är en del av vår "accelererande" strategi och följer slutförandet av teknikförvärvet av Coms on the Move från ReQuTech i början av april. De två produktområdena kallas i branschen gemensamt för "Land Mobile Solutions".

Den 17 juni kunde vi äntligen offentliggöra vårt kontrakt med SAAB Dynamics. Kontraktet är initialt ett ramavtal, till ett värde av 10,8 MSEK, för anpassning av vår tröghetsavkänningsprodukt som är en nyckelkomponent i SAAB Dynamics NLAW-systemet. Detta är en avgörande milstolpe för KebNi Inertial Sensing (tidigare AIMS) och kommer med tiden att leda till en betydande ökning av intäkterna för vår affärsenhet Inertial Sensing. Den exakta tidpunkten för order och produktionsvolym är föremål för SAAB Dynamics framgång i försäljningen av NLAW-systemet. Vi kan nu även använda SAAB Dynamics namn som kundreferens, vilket kommer att vara ett starkt försäljningsargument när vi samarbetar med andra kunder och möjligheter.

Som ett led i vår strategi att stärka vår profil både gentemot kunder och investerare har vi under andra kvartalet initierat vårt namnbyte från "Advanced Stabilized Technologies Group AB" till "KebNi AB". Samtidigt har vi påbörjat processen för notering på Nasdaq First North, med sikte på att byta handelsplattform från nordiska små och medelstora företag till Nasdaq First North i slutet av augusti 2020, med förbehåll för slutligt godkännande av First North. Dessa två åtgärder är tillsammans ett steg mot vår vision och strategi att bygga ett nytt värdefullt nordiskt företag inom satellitkommunikation och teknik för stabilisering och rörelse.

Med det nya namnet, KebNi, har vi idag också lanserat en uppdaterad hemsida, med en bättre presentation av våra produkter och lösningar. Denna förändring kommer att hjälpa oss att skapa ett starkare varumärke mot marknaden och öka intresset för vår växande produktportfölj.

KebNi är ett internationellt företag med internationella kunder. Det måste ha en internationell närvaro, både när det gäller kundengagemang, men också när det gäller potentiella investerare.

Styrelsen har bedömt att en notering av företagets aktier på Nasdaq First North kommer att förbättra likviditeten i företagets aktier och öka intresset för verksamheten, både nationellt och internationellt, från analytiker, allmänheten, institutionella investerare, kunder och andra intressenter. Detta kommer att skapa bättre förutsättningar för det framtida värdeskapandet för bolagets aktieägare. Noteringen anses därför stärka KebNi:s framtida möjligheter till utveckling och expansion.

### Framtid

Bolaget kommer att fortsätta att genomföra sin strategi som kommunicerats tidigare. Detta inkluderar att fokusera på att utöka satellitkommunikationsverksamheten samt verksamheten för tröghetsavkänningsteknik. Vi kommer att fokusera på att bygga en kritisk massa i våra verksamheter och använda förvärv som en väg till ytterligare tillväxt när det finns en möjlighet som matchar vår strategi och riktning.

I vårt nuvarande arbete utvecklar vi nya produkter och varianter av befintliga produkter, baserat på vad vi anser är marknadens krav. Detta inkluderar att investera i utvecklingen av maritima antenner, Coms on the Move, Drive Away-lösningarna och i tröghetsavkänningsprodukter, inte bara för SAAB Dynamics utan även för andra marknader.

Utöver vår interna utveckling söker vi också partnerskap, nya affärsområden och ny teknik som vi kan utnyttja för att nå vår strategi och långsiktiga mål snabbare och bättre.

På försäljningsfronten börjar vi se fler aktiviteter, trots Covid-19. Det har lönat sig att utöka produkt- och teknikportföljen, och vi får fler förfrågningar från kunder, som vi förväntade oss. Säljcyklerna kan fortfarande vara långa, men allt börjar med kundsamarbete och ett erbjudande som engagerar. Tillägget av Satmission till vår portfölj har omedelbart medfört ny orderingång till verksamheten, och vi ser ett stort intresse för vår Coms on the Move-lösning från olika delar av världen.

Att vänta på att kunden ska ringa räcker dock inte. Vi måste aktivt arbeta på de olika marknaderna globalt för att positionera vårt varumärke och våra produkter för att skapa en mycket större försäljningspipeline. Detta kräver också närvaro lokalt på de olika marknaderna. Vår Chief Sales Officer, Henrik Asbjørn, leder vår försäljningsverksamhet och han har nyligen meddelat att vår försäljningsräckvidd i Indien och Nordamerika har utökats genom att teckna avtal med generalmajor Ramakrishna och tidigare US Naval Officer Nelson Santini, vilket kommer att skapa fler försäljningsleads.

Med tillägg av Satmission har vi också öppnat den ryska marknaden, och vi kan utnyttja befintliga relationer och försäljningsframgångar i Ryssland till att även positionera våra andra produkter.

Vi arbetar också med att optimera det faktum att SAAB Dynamics nu har valt oss som en prioriterad leverantör. Vi har fått användbara lärdomar från detta projekt, och det är en stark referenspunkt för dialog med andra företag som söker en kvalificerad integratör och teknikleverantör inom tröghetsavkänning.

### Sammanfattning

Bolaget har nu en bredare och starkare produktportfölj på plats, särskilt inom satellitkommunikation. Vår försäljningsräckvidd fortsätter att öka, med vår närvaro i Indien, Nordamerika och tillgång till Ryssland, och vi ser ett större intresse för vårt företag som ett resultat. SAAB Dynamics är nu officiellt en referenskund. Vårt varumärke mot kunder och marknaden utvecklas med ett nytt namn, KebNi, och vi har lanserat en ny webbplats med ett mer definierat marknadsfokus.

Genom att flytta handeln med vår aktie till Nasdaq öppnar vi för ett bredare spektrum av investerare både nationellt och internationellt. Vi anser att detta är en bra språngbräda för framtida värdeskapande gentemot bolagets aktieägare.

Även om försäljningscyklerna fortfarande kan ta tid, är jag övertygad om att vi har uppnått en betydligt bättre plattform för tillväxt och framgång under första halvåret 2020.

Välkommen till KebNi!

Best regards,

Carsten Drachmann  
CEO, KebNi AB

## Kommentarer Q2 1 april – 30 juni 2020 (föreg. år)

### Resultat och omsättning

Resultaträkning i sammandrag MSEK	apr-jun 20	apr-jun 19	jan-jun 20	jan-jun 19	jan-dec 19
Nettoomsättning	18,8	10,9	32,9	11,3	34,8
Övriga rörelseintäkter	2,3	0,1	4,3	0,1	1,7
<b>Summa rörelseintäkter</b>	<b>21,1</b>	<b>11,0</b>	<b>37,2</b>	<b>11,4</b>	<b>36,5</b>
Rörelsekostnader	-20,2	-12,5	-35,8	-16,3	-40,5
<b>EBITDA</b>	<b>0,9</b>	<b>-1,5</b>	<b>1,4</b>	<b>-4,9</b>	<b>-4,0</b>
Av- och nedskrivning	-1,8	-0,8	-3,6	-1,6	-7,3
Övriga kostnader	-1,2	0	-1,3	0	-0,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2,1</b>	<b>-2,3</b>	<b>-3,5</b>	<b>-6,5</b>	<b>-12,2</b>
Finansiella poster	-0,5	-0,4	-0,5	-0,6	-3,3
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2,6</b>	<b>-2,7</b>	<b>-4,0</b>	<b>-7,1</b>	<b>-15,5</b>
Skatt	0	0	0	0	0
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-2,6</b>	<b>-2,7</b>	<b>-4,0</b>	<b>-7,1</b>	<b>-15,5</b>

Tabell 1. Resultaträkning

- Koncernens nettoomsättning för andra kvartalet uppgick till 18,8 MSEK (10,9 MSEK), en ökning med 72,5% jämfört med föregående år. Ökningen kan främst relateras till förvärvet av Satmission AB som bidrar med 7,2 MSEK sedan 12:e maj 2020, men även till bolagets försäljning till Israel.
- Rörelsens direkta kostnader uppgick till -20,2 MSEK (-12,5 MSEK), även detta till en följd av förvärvet och den ökade försäljningen.
- EBITDA för andra kvartalet uppgick därmed till 0,9 MSEK (-1,5 MSEK). Det är det fjärde kvartalet med positivt resultat, vilket är en effekt av den ökade omsättningen men också av den ökade kontrollen av aktiverade kostnader relaterade till omsättningen och leveranser.
- Resultat efter finansiella poster når -2,6 MSEK (-2,7 MSEK) vilket beror på något högre avskrivningar än förra året, -1,8 MSEK (-0,8 MSEK) då avskrivningarna nu görs på 5 år istället för tidigare 10 år. Övriga kostnader -1,2 MSEK (0,0 MSEK) avser extraordinära kostnader avseende namnbyte, förvärv samt flytten från NGM Nordic SME till Nasdaq First North. Finansiella kostnader uppgår för kvartalet till 0,5 MSEK (-0,4 MSEK).

<b>Resultaträkning i sammandrag MSEK apr-jun 20 jan-mar 20</b>		
Nettoomsättning	18,8	14,1
Övriga rörelseintäkter	2,3	2,0
<b>Summa rörelseintäkter</b>	<b>21,1</b>	<b>16,1</b>
Rörelsekostnader	-20,2	-15,6
<b>EBITDA</b>	<b>0,9</b>	<b>0,5</b>
Av- och nedskrivning	-1,8	-1,8
Övriga kostnader	-1,2	-0,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2,1</b>	<b>-1,4</b>
Finansiella poster	-0,5	0,0
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2,6</b>	<b>-1,4</b>
Skatt	0	0
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-2,6</b>	<b>-1,4</b>

Tabell 2. Q2 vs. Q1

## Investeringar

<b>Balansräkning i sammandrag MSEK</b>	<b>30-jun-20</b>	<b>30-jun-19</b>	<b>31-dec-19</b>
<b>Tillgångar</b>			
Tecknat ej inbetalt kapital	0	0	5,4
Immateriella anläggningstillgångar	41,1	27,1	26,4
Materiella anläggningstillgångar	1,4	0,6	0,5
Varulager	9,8	7,3	9,3
Kundfordringar	10,8	6,1	8,1
Kortfristiga fordringar	20,9	1,5	3,4
Likvida medel	5,1	3,1	8,1
<b>Totala tillgångar</b>	<b>89,1</b>	<b>45,7</b>	<b>61,2</b>
<b>Skulder och eget kapital</b>			
Eget kapital	62,7	25,1	50,8
Avsättningar	0,9	0	0,4
Kortfristiga skulder	8,5	7,5	0
Förskott från kunder	1,8	9,0	0,8
Leverantörsskulder	8,2	1,7	7,3
Övriga skulder	7,0	2,4	1,9
<b>Totalt eget kapital och skulder</b>	<b>89,1</b>	<b>45,7</b>	<b>61,2</b>

Tabell 3. Balansräkning

- Investeringar i materiella anläggningstillgångar under andra kvartalet uppgick till 0,5 MSEK (0,0 MSEK).
- Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick 16,6 MSEK (0,0 MSEK) vilket avser utvecklingskostnader inklusive förvärvade tekniklösningar.

## Finansiell ställning

Förändring eget kapital i MSEK	jan-jun 20	jan-jun 19	jan-dec 19
<b>Ingående balans</b>	<b>50,8</b>	<b>14,8</b>	<b>14,8</b>
Nyemission	17,4	17,4	59,1
Kostnader nyemission	-1,5	0	-7,6
Periodens resultat	-4	-7,1	-15,5
<b>Utgående balans</b>	<b>62,7</b>	<b>25,1</b>	<b>50,8</b>

Tabell 4. Eget kapital

- Likvida medel uppgick till 5,1 MSEK (3,1 MSEK) per den 30 juni.
- Eget kapital uppgick till 62,7 MSEK (25,1 MSEK) med anledning av företrädesemissioner som skett under april och maj i samband med förvärvet av Satmission AB och teknikförvärvet från Requitech.
- Räntebärande skulder uppgick vid samma tidpunkt till 8,5 MSEK (7,5 MSEK) och består av ett kortfristigt lån på 6,5 MSEK samt en checkkredit på 2,0 MSEK från Satmission AB.

## Kassaflöde och finansiering

Kassaflöde i sammandrag MSEK	apr-jun 20	apr-jun 19	jan-jun 20	jan-jun 19	jan-dec 19
Från den löpande verksamheten	-4,2	-5,9	-9,4	-10,7	-21,9
Från investeringsverksamheten	-17,1	0	-19,1	0	-5,0
Från finansieringsverksamheten	20,1	7,6	25,5	12,4	33,6
<b>Förändring likvida medel</b>	<b>-1,2</b>	<b>1,7</b>	<b>-3,0</b>	<b>1,7</b>	<b>6,7</b>
Ingående likvida medel	6,3	1,4	8,1	1,4	1,4
Utgående likvida medel	5,1	3,1	5,1	3,1	8,1

Tabell 5. Kassaflöde

- Kassaflöde från den löpande verksamheten under andra kvartalet var -4,2 MSEK (-5,9 MSEK).
- Kassaflödet från investeringsverksamheten var -17,1 MSEK (-0,0 MSEK), vilket främst är relaterat till förvärvet av Satmission AB och Requitech samt utvecklingsverksamheten.
- Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 20,1 MSEK (7,6 MSEK) vilket härrör från företrädesemissioner vid köp av Satmission AB, teknikförvärvet från Requitech samt ett kortfristigt lån på 6,5 MSEK.

## Kommentarer första halvåret 1 januari – 30 juni 2020 (föreg. år)

### **Resultat och omsättning**

- Koncernens nettoomsättning för perioden uppgick till 32,9 MSEK (11,3 MSEK) där ökningen är direkt relaterad till bolagets försäljning till Israel samt förvärvet av Satmission AB som bidrar med försäljning till Ryssland.
- Rörelsekostnader uppgick till -35,8 MSEK (-16,3 MSEK) och är en effekt av den ökade försäljningen samt en förbättrad kontroll av aktiverade kostnader i relation till försäljning och leveranser.
- EBITDA för perioden uppgick till 1,4 MSEK (-4,9 MSEK).
- Resultat efter finansiella poster till -4,0 MSEK (-7,1 MSEK). Övriga kostnader -1,3 MSEK (0,0 MSEK) avser extraordinära kostnader avseende namnbyte, förvärv samt flytten från NGM Nordic SME till Nasdaq First North.
- Av- och nedskrivningarna uppgick till -3,6 MSEK (- 1,6 MSEK). Finansiella kostnader uppgår för perioden till 0,5 MSEK (-0,6 MSEK).

### **Investeringar**

- Investeringar i materiella anläggningstillgångar under första kvartalet uppgick till 0,6 MSEK (0,0 MSEK) vilket främst avser testutrustning.
- Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick 18,5 MSEK (0,0 MSEK) vilket avser utvecklingskostnader inklusive förvärvade tekniklösningar.

### **Finansiell ställning**

- Likvida medel uppgick till 5,1 MSEK (3,1 MSEK) per den 30 juni.
- Eget kapital uppgick till 62,7 MSEK (25,1 MSEK) med anledning av företrädesemissioner som skett under april och maj i samband med förvärvet av Satmission AB och teknikförvärvet från Requtech.
- Räntebärande skulder uppgick vid samma tidpunkt till 8,5 MSEK (7,5 MSEK).
- Soliditeten uppgick till 70,4 % vid periodens slut (54,9 %).
- Eget kapital per aktie uppgick till 1,88 SEK vid periodens slut (1,96 SEK).

### **Kassaflöde och finansiering**

- Kassaflöde från den löpande verksamheten under perioden var -9,4 MSEK (-10,7 MSEK).
- Kassaflödet från investeringsverksamheten var -19,1 MSEK (-0,0 MSEK), vilket främst är relaterat till till förvärvet av Satmission AB och Requtech samt utvecklingsverksamheten.
- Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 25,5 MSEK (12,4 MSEK) vilket härrör från företrädesemissioner vid köp av Satmission AB, teknikförvärvet från Requtech samt ett kortfristigt lån på 6,5 MSEK.

### **Finansiering av verksamheten**

Den löpande verksamheten avses finansiera bolaget. Med anledning av detta är styrelsens bedömning att bolaget inte har behov av externt kapital för att klara bolagets drift det närmaste kvartalet.



## Väsentliga händelser under perioden

2020-01-08: ASTG har anställt Claus Nielsen som COO.

2020-02-07: ASTG meddelar att man nått en överenskommelse med stor försvarentreprenör om att omedelbart starta det IMU-utvecklingsprojekt som tidigare kommunicerats.

2020-02-10: ASTG tecknar ett preliminärt avtal om teknikförvärv med svenska ReQuTech AB om att förvärva markbaserad "On the move" lösning.

2020-02-19: ASTG lämnar bokslutskommuniké 2019

2020-03-05: ASTG har anställt Henrik Asbjörn som försäljningschef. Henrik tillträder tjänsten den 2 april 2020.

2020-04-03: ASTG tecknar det slutliga avtalet om att med omedelbar verkan förvärva markbunden "SatCom on the Move" teknik från svenska ReQuTech

2020-04-06: ASTG meddelar att bolaget genomför en riktad kontant nyemission om 1 750 000 B-aktier till "Formue Nord". I samband med nyemissionen har ASTG ingått ett avtal om kortfristigt lån om 6,5 MSEK med Formue Nord.

2020-05-12: ASTG förvärvar Satmission AB från Allgon AB.

2020-05-15: ASTG får sin första Satmission-order.

2020-05-15: ASTG får ny Satmission-order från Tjeckien.

2020-05-31: ASTG har fått ytterligare order från Israel.

2020-06-08: ASTG får ny Satmission-order

2020-06-08: ASTG har fått en orderökning från Israel

2020-06-11: ASTG stärker ledarskapet med ny CFO.

2020-06-17: ASTG har ingått ett ramavtal med SAAB Dynamics AB.

2020-06-23: ASTG beslutar om namnändring till KebNi AB.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

2020-07-16: ASTG utvidgar företagets marknadsnärvaro till Nordamerika och Indien.

2020-07-21: ASTG initierar flytt från NGM Nordic SME till Nasdaq First North.

## Aktieinformation

Antalet aktier i ASTG uppgick vid ingången av 2020 till 27 511 664 och vid periodens slut till 33 361 664. Ökningen består av de företrädesemissioner som gjorts vid förvärv av Satmission AB, teknikförvärvet från Requitech samt det kortfristiga lån som tagits under perioden.

Genomsnittligt antal aktier under perioden uppgår till 30 436 664.

#### *Aktiens prisutveckling under perioden*

Vid ingången av perioden var aktiekursen 3,54 SEK (6,2 SEK) och vid periodens slut 2,39 SEK (5,5 SEK).

#### **Transaktioner med närstående**

Under perioden har resultatet belastats med ersättning för utfört arbete om 35 KSEK till styrelseledamot Lars Jehrlanders bolag LGJ Consulting AB.

#### **Nästa rapporttillfälle**

Rapporten för tredje kvartalet 2020 publiceras torsdagen den 19 november 2020.

#### **Redovisningsprinciper**

Halvårsrapporten är upprättad enligt årsredovisningslagens 9 kap. samt BFNAR 2012:1, de så kallade K3-reglerna.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

#### **Definitioner**

**EBITDA**, *Earnings Before Interest Taxes Depreciation and Amortization*: Rörelse-resultat före finansiella intäkter/kostnader, skatter samt av- och nedskrivningar.

**Eget kapital per aktie**, Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal utestående aktier, före utspädning, vid periodens slut.

**Genomsnittligt antal aktier**, Moderbolagets vägda genomsnittliga antal utestående aktier vid periodens slut.

**Totalresultat för perioden**, Resultat efter finansiella intäkter/kostnader och ev. skatt.

**Vinst per aktie**, Rörelseresultatet efter avskrivningar och finansiella poster dividerat med antalet utestående aktier.

**Rörelseresultat**, Rörelseresultat före finansiella intäkter/kostnader och skatter.

**Soliditet**, Eget kapital dividerat med totala tillgångar.

# KebNi

KebNi AB (Publ.)  
Vågögatan 6  
164 40 Kista, Sweden