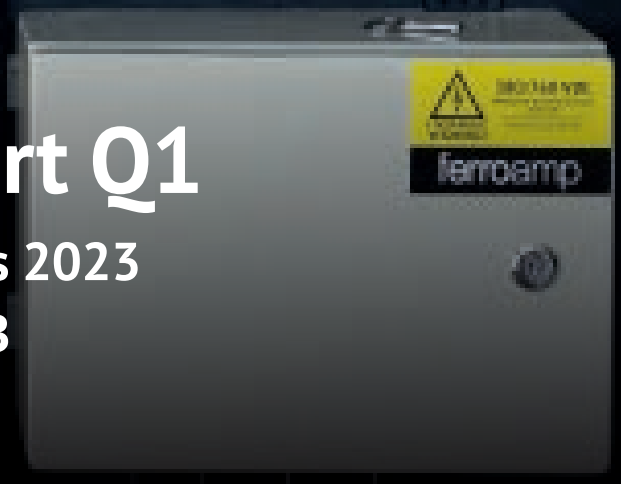


ferroamp



Delårsrapport Q1

1 januari – 31 mars 2023

Ferroamp AB



Januari – mars 2023

Nettoomsättning	95 051 kSEK (41 541)
EBITDA	-27 097 kSEK (-5 081)
EBITDA, %	-28,5 (-12,2)
Resultat efter finansiella poster	-30 691 kSEK (-6 861)
Balansomslutning	246 016 kSEK (196 091)
Soliditet, %	53 (74)
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-2,09 SEK (-0,51)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-55 860 kSEK (-8 666)

”Nettoomsättningen för första kvartalet ligger på 95,1 MSEK och innebär återigen ett rekordkvartal. Nu måste även marginalen avsevärt förbättras framöver.”

Kent Jonsson, vd Ferroamp

Flerårsöversikt

kSEK	Jan–mar 2023	Jan–mar 2022	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020	Helår 2019
Nettoomsättning	95 051	41 541	205 112	110 218	76 772	45 838
EBITDA	-27 097	-5 081	-46 238	-35 729	-27 776	-22 641
EBITDA, %	-29	-12	-23	-32	-36	-49
Resultat efter finansiella poster	-30 691	-6 861	-54 262	-41 102	-33 138	-24 203
Balansomslutning	246 016	196 091	236 952	188 913	144 778	57 761
Soliditet, %	53	74	68	80	80	58
Resultat per aktie, SEK	-2,09	-0,51	-3,84	-3,19	-3,10	-3,22
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-55 860	-8 666	-61 658	-42 065	-25 790	-29 653

Lönsamhet och fortsatt tillväxt i fokus

Nettoomsättningen för kvartalet på 95 MSEK, är igen all-time-high, och en ökning med hela 129 procent jämfört med samma kvartal förra året. Vi måste nu fortsätta vår tillväxtresa samtidigt som vi stärker vår marginal. Fokus ligger på att öka produktionstakten av vårt villasystem EnergyHub 14.

Efterfrågan på Ferroamp-systemet fortsätter att öka. I början av januari låg orderstocken inför 2023 på 350 MSEK och våra leveranser går bättre än plan. Nettoomsättningen för första kvartalet ligger på 95,1 (41,5) MSEK och innebär återigen ett rekordkvartal. Under mars månad var nettoomsättningen högre än under hela förra årets första kvartal.

Efter en månad i vd-rollen kan jag konstatera att vi befinner oss i en spännande tillväxtfas där både efterfrågan och produktionstakt ökar kraftigt. Vi behöver nu mer kraftfullt fokusera på att få upp våra marginaler som under kvartalet försämrats på grund av vår mix av sålda produkter. Marginalen på det större systemet, EnergyHub XL, är lägre än marginalen på villasystemet EnergyHub 14.

Vi har prioriterat och också lyckats genomföra strategiskt viktiga försäljningar av större XL-system till fastighetsbolag och bostadsrättsföreningar. Tack vare att produktionen av EnergyHub XL har nått det satta målet för produktionstakt har vi kunnat femdubbla försäljningen till detta viktiga kundsegment. Fokus för att nå lönsamhet på kort och medellång sikt ligger på att även få upp produktionstakten av villasystemet EnergyHub 14.

På längre sikt kommer lönsamheten på våra produkter stärkas avsevärt genom att vi under 2024 introducerar viktiga designförändringar ur ett industrialiserings- och produktionsperspektiv.

Förbättrad tillgång på komponenter

Under hela förra året påverkades både vår möjlighet att leverera våra produkter och lönsamheten negativt av den globala komponentbristen. Köp av alternativa komponenter till ett högre spotpris innebar stora kostnader men prioriterades för att kunna fortsätta leverera till kund. De globala leveranskedjorna har förbättrats men har ännu inte helt normaliserats. Tillgången till komponenter har förbättrats jämfört med 2022, men spotkostnaden under första kvartalet för att köpa in komponenter till vår produktion är fortsatt betydande. För att minska vårt beroende av spotköp fortsätter vi att knyta till oss fler leverantörer för samma komponenter.

Ökad marknadspotential och distribution

Det finns en större potential att växa på marknaden i Sverige än vad bedömningen var så sent som för ett år sedan. Vår ökade produktionstakt kommer vi under närmsta året att använda för att fokusera på att stärka vår inhemska försäljning. Vi har idag ett starkt grossistnät som vi stärker ytterligare genom att knyta till oss



”Efter en månad i vd-rollen kan jag konstatera att vi befinner oss i en spännande tillväxtfas där både efterfrågan och produktionstakt ökar kraftigt.”

Sveriges ledande el- och teknikgrossist Elektroskandia. Tillsammans med dem och våra befintliga partners har vi goda möjligheter att nå installatörer och slutkunder i hela landet.

Utveckling av balanstjänster

Samtidigt som vi arbetar med att förbättra våra marginaler så utvecklar vi också hela tiden funktionaliteten i våra produkter.

I februari skrev vi under en avsiktsförklaring med Varberg Energi och inledde ett pilotprojekt om utveckling av balanstjänsten FCR-D som innebär att batteriägare mot betalning kan bidra till att hålla frekvensen i elnätet konstant i samband med störningar. Det är en mycket spännande marknad som kan innebära betydande förtjänster för batteriägare.

Jag ser fram emot hur vi under det närmaste året kommer kunna kombinera en lönsammare tillväxt med produktutveckling och innovation inom ett område som är i ständig utveckling. Det flexibla Ferroamp-systemet är ett perfekt verktyg för både små och stora fastighetsägare när det gäller att skaffa sig kontroll över elanvändning, elkostnader och bidra till den gröna omställningen.

Kent Jonsson, vd Ferroamp

Viktiga händelser

Händelser under första kvartalet

Ferroamp går in i 2023 med en rekordhög orderstock
I början av januari har Ferroamp redan tecknat ordrar inför 2023 från stora grossister och installatörer som säljer företagets produkter för rekordhöga 350 MSEK vilket är långt över den totala omsättningen under 2022. Leveranserna kommer till största delen ske under första halvåret.

Ferroamp rekryterar ny utvecklingschef

Magnus Lindberg tillträder rollen som ny utvecklingschef i februari. Han kommer närmast från Getinge och har tidigare arbetat som enhetschef inom mjukvaruutveckling på Svenska Kraftnät. Magnus Lindberg kommer att ingå i Ferroamps ledningsgrupp.



Åtta kvarter med PowerShare

Ett av Göteborgs kommunala bostadsbolag, Bostadsbolaget, driftsätter åtta PowerShare i sitt fastighetsbestånd i Norra Biskopsgården. Det är bostadsbolagets största satsning på solenergi och med PowerShare ökar egenanvändningen av produktionen och ger investeringen högre avkastning.

Samarbete med Varberg Energi om balanstjänster

Ferroamp och Varberg Energi skriver en avsiktsförklaring och inleder ett pilotprojekt där kunder kan delta på marknaden för balanstjänsten FCR-D. Tjänsten innebär att en batteriägare mot betalning kan erbjuda att ladda i eller ladda ur batteriet när det sker en störning i elnätet.

Kent Jonsson ny vd

Styrelsen utser Kent Jonsson till ny vd med tillträde i april. Kent har bland annat en bakgrund som vd för Volvo Car Retail UM AB efter Volvos förvärv av Upplands Motor AB där Kent var vd och delägare sedan 2013.



Ferroamp fördubblar produktionen av stora system

Tillverkaren NOTE når i slutet av mars det mål för produktionstakt som sattes i höstas och har fördubblat produktionen av det stora fastighetssystemet EnergyHub XL. Ferroamp har därmed passerat en viktig milstolpe i sitt arbete med att skala upp produktionen.

Nya styrelseledamöter föreslagna

Valberedningen föreslår Claes Mellgren och Maha Bouzeid som nya styrelseledamöter. Claes Mellgren har en lång bakgrund inom ABB och var med och grundade verkstadsföretaget AQ Group. Maha Bouzeid har bakgrund inom bland annat Ericsson och Polarium och är nu Executive Advisor-Business Growth på Univrses AB.

Händelser efter periodens slut

Företrädesemission fullt garanterad

Den 5 april offentliggör Ferroamps styrelse avsikten att besluta om en fullt garanterad nyemission om 220 MSEK med företrädesrätt för nuvarande aktieägare. Syftet är att färdigställa industrialiseringen och utveckla andra generationens produkter, lansera B2B-erbjudande inom frekvensstödstjänster och energioptimering samt säkra hårdvara för ökade försäljningsvolymmer.

Distributionsavtal med Elektroskandia

I början på maj tecknar Ferroamp ett distributionsavtal med Sveriges ledande el- och teknikgrossist Elektroskandia. Genom samarbetet får Ferroamp tillgång till Elektroskandias hela säljorganisation och 49 butiker med spridning över hela landet. Elektroskandia är en del av Sonapar-koncernen som är ett av de största el-grossistföretagen i världen.

Alla pressreleaser finns på ferroamp.se

Ferroamp i korthet

Vår vision

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 procent förnybar och tillförlitlig elektricitet.

Vad vi gör

Ferroamp erbjuder fastighetsägare en hållbar lösning på framtidens elförsörjning genom en unik patenterad teknik för energi- och effektoptimering. Ferroamp-systemet integrerar solel, energilager och laddning av elfordon via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Med PowerShare-tekniken kan flera byggnader också kopplas ihop och dela på solelsproduktion mellan byggnader.

Vem gör vi det för

Våra slutkunder är fastighetsägare inom segmenten villa- och småhusägare, bostadsrättsföreningar och allmännyttan, privata och kommersiella fastighetsägare, industri och lantbruk.

I samarbete med

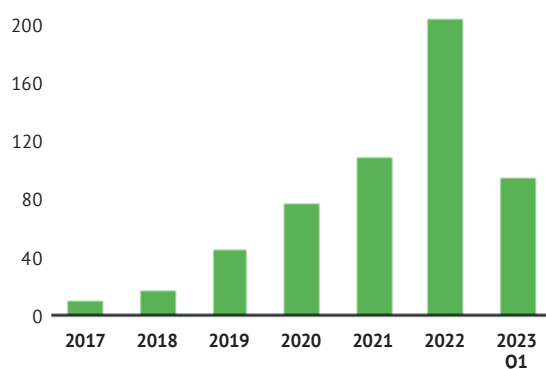
Ferroamp jobbar nära integratörer, grossister, installatörer, energirådgivare och energibolag för att skapa en smidig lösning för slutkunden.

Hur vi gör skillnad

Ferroamp-systemet ger fastighetsägaren kontroll på en föränderlig elmarknad. Det flexibla och modulära systemet går att bygga ut och anpassa efter de behov och möjligheter som skapas i energisystemet. Samtidigt bidrar systemet till att lösa kapacitetsproblemen i el-nätet och bidrar därigenom till energiomställningen i samhället.

Nettoomsättning

(MSEK)



Ferroamp-systemet



HÅRDVARA

- EnergyHub
- SSO (Solar String Optimizer)
- Energilager

MJUKVARA

- EnergyCloud

FUNKTIONER

- Laddstyrning med OCPP kompatibla elbilsaddare
- Fasbalansering (ACE)
- PowerShare

TEKNOLOGI

- Likströmsnät

Ferroamp-systemet

– framtidssäkert och flexibelt

Hjärnan i fastighetens elsystem

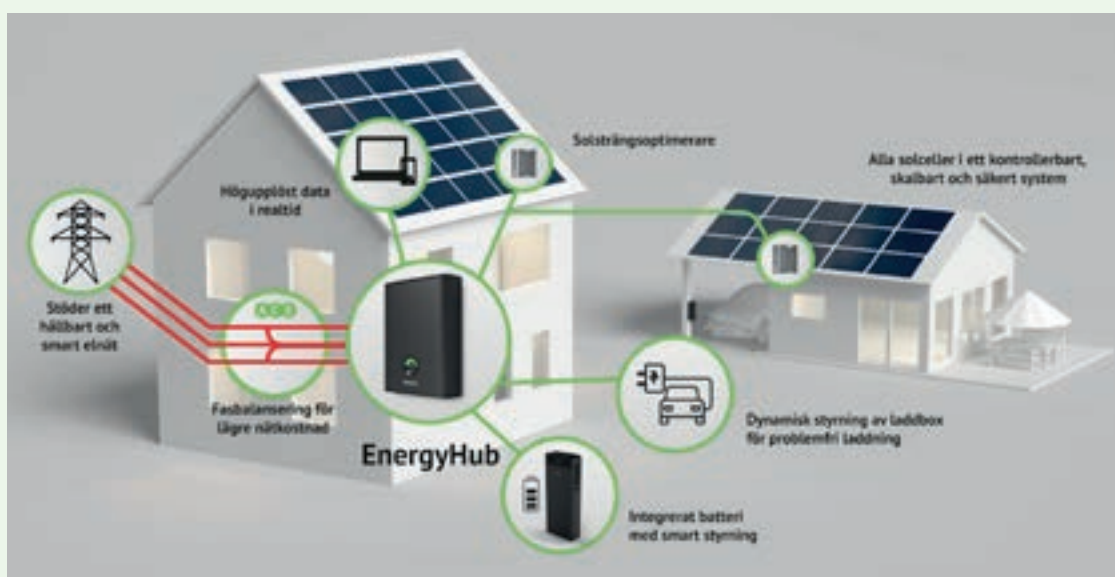
EnergyHub är en smart växelriktare och hjärnan i ett intelligent elsystem där solceller, elbilsaddning och energilager i batterier enkelt kan kopplas via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Systemet optimerar elanvändning och solesproduktion i och mellan fastigheter. Skalbarheten och möjligheten att uppdatera systemet över nätet ger en unik flexibilitet så att fastighetsägare kan möta både dagens och morgondagens behov.

Ett nytt sätt att tänka

Att installera solceller är bara första steget mot att ta kontroll över sin elanvändning. Genom att från början tänka på hela fastighetens elsystem blir det möjligt att balansera förbrukningen och skydda huvudsäkringen samtidigt som man undviker kostsamma effekttoppar. Eftersom både energilager och elbilsaddning använder likström undviker man omvandlingsförluster samtidigt som man får maximal styrbarhet.

FERROAMP SYSTEMBESKRIVNING

Integrerar solceller, lagring och laddlösningar



Fem anledningar att välja Ferroamp

1

Ta kontroll

Realtidsövervaka och styr produktion och elkonsumtion med minimala energiförluster.

2

Problemfri och effektiv elbilsaddning

Skydda huvudsäkringen och undvik effekttoppar genom fasbalansering och laststyrning.

3

Få ut mer av solcellerna

Maximera egenanvändningen och korta återbetalningstiden. Bygg ut efter behov.

4

Smart styrning av batterier

Använd energilager för att ta tillvara solet eller ladda på natten när elen är billig och ladda ur när det är som dyrast eller för att kapa effekttoppar.

5

Anpassa efter framtida behov

Systemet är framtidssäkert och uppdateras i takt med att möjligheter och utmaningar dyker upp i elsystemen. Det är också enkelt att skala upp om behoven ökar.

Fem trender som påverkar Ferroamp

Marknaden för Ferroamps smarta system finns inte längre bara i framtiden. Den är här och nu. Efterfrågan växer i takt med en global våg av elektrifiering och omställningen av samhället går nu mycket snabbt. Globala megatrender och kundbehov formar fem områden som underbygger vår syn på framtiden och vår strategi:

1. Solcellsboomen

Vi har de senaste åren blivit vana vid att solcellsinstallatio- nerna slår nya rekord varje år. I spåren av de höga elpriserna under hösten har intresset under året dock nått helt nya nivåer. Internationella energiorganet, IEA, prognosticerar nu att sol- cellskapaciteten globalt kommer att tredubblas mellan 2022 och 2027 och därmed gå om kol som den viktigaste källan till elproduktion.

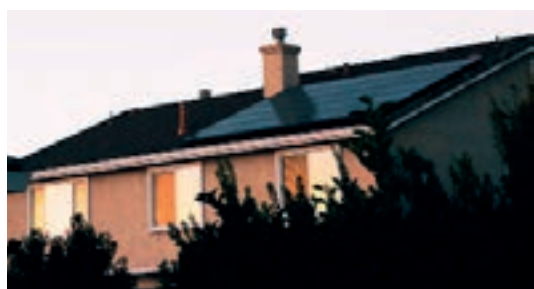
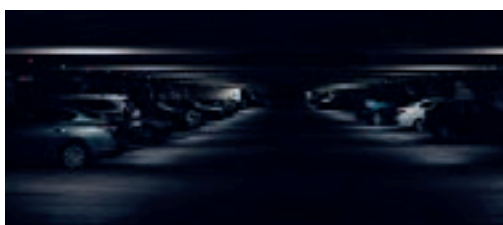


2. Effektutmaningen i elnätet

Det är trångt i det svenska elnätet och utbyggnaden kommer att ta tid. För att hantera kapacitetsbristen behö- ver vi som samhälle därför bli bättre på att styra lasterna och begränsa effekttopparna. I och med att elnätsföre- tagen nu i allt högre grad inför effekttariffer skapas också ekonomiska incitament för fastighetsägare att arbeta aktivt med att kapa sina förbrukningstoppar med hjälp av batterier och smart styrning.

3. Elektrifiering av transporter

Även elbilsförsäljningen slår nya rekord. 56 procent av nybilsförsäljningen under 2022 var laddbara. Det innebär en utmaning för elsystemen i fastigheterna när många bilar behöver laddning samtidigt. Ferroamps lösning för att integrera elbilsladdare i Ferroamp-systemet skyddar både säkringen i fastigheten och kapar förbrukningstoppar.



4. Elkonsumentens ökade makt

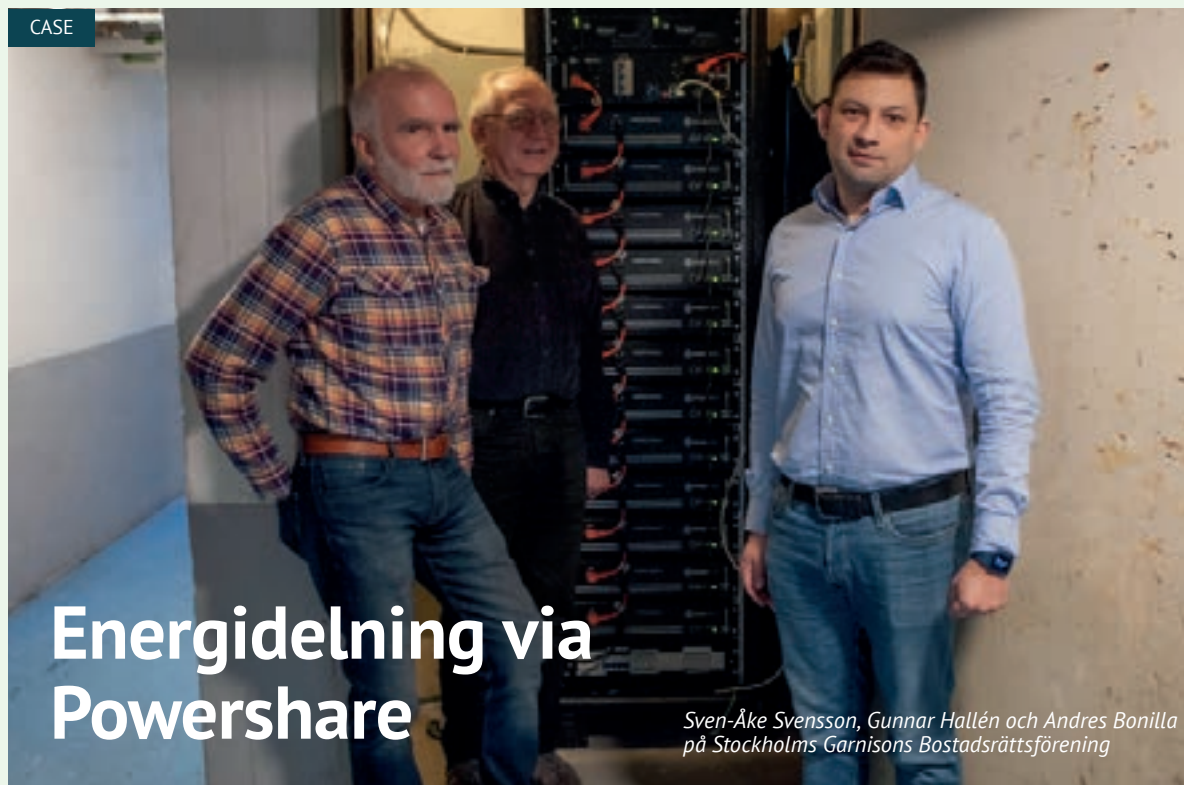
Höstens höga priser har bidragit till en ökad allmän medvetenhet om den egna energiför- brukningen. Insikten om att man har makt att styra sin konsumtion genom att anpassa sin förbrukning och investera i sin elanläggning sprider sig. Nu utvecklas också nya affärs- modeller där Ferroamps produkter gör det möjligt att bli en aktiv prosument på den nya elmarknaden.



5. Krav på stabilitet i elnätet

Ett flexibelt elnät med en större andel förnybar produk- tion kräver resurser som kan säkerställa balansen och frekvensen i nätet. Marknaden för dessa balans- och frekvensregleringstjänster öppnas nu upp för mindre elkunder och både bostadsrättsföreningar och villa- ägare får nu möjlighet att sälja kapacitet från till exem- pel egna energilager till nätägarna. Det kan komma att innebära mycket för ekonomin i att köpa ett eget hemmabatteri.

CASE



Energidelning via Powershare

Sven-Åke Svensson, Gunnar Hallén och Andres Bonilla på Stockholms Garnisons Bostadsrättsförening

Det var förberett sen länge. Solceller, batteri och fem EnergyHub-system var redan tagna i drift. Till och med likströmsnätet mellan husen var draget. Allt man väntade på i Stockholms Garnisons bostadsrättsförening i Solna var en lagändring för att tillåta att deras PowerShare-system kunde kopplas in.

Bostadsrättsföreningen bildades redan 1956 och består av fyra trevåningslängor som omfamnar den gamla gården Ritorp bara ett stenkast från Friends Arena. Dessutom består föreningen av ett högre sjuvåningshus som också innehåller en värmecentral. Låghuset har tak som lämpar sig väl för solceller medan höghuset har liten takyta men med den största elförbrukningen. I styrelsen finns ett stort engagemang för energifrågor och man insåg tidigt värdet av ett sammanhängande elsystem där energin från solcellerna på ett tak kan användas i ett annat hus.

– Vi stötte på Ferroamp redan 2017 och insåg vilka möjligheter systemet gav oss eftersom våra huskroppar ligger som de ligger. När vi skickade ut offertförfrågan för solceller var ett av kraven att det skulle vara med Ferroamps energihubbar så att vi senare skulle ha möjlighet att koppla ihop dem, säger Sven-Åke Svensson som varit projektledare för föreningens satsning på solceller.

Metodiskt arbete för delad el

Föreningen har arbetat stegvis och metodiskt med sitt elsystem. 2020 skaffade man så kallad gemensamhetsel vilket innebär att lägenheterna i varje fastighet är kopplade till en gemensam mätare. Det gjorde att elen från de solpaneler som installerades året efter kunde användas även i lägenheterna och inte bara i de gemensamma ytorna. Det lönar sig eftersom det kostar mer för en bostadsrättsförening att köpa in el än man får för att sälja ut den på nätet.

Samma resonemang låg bakom målet att kunna koppla ihop de olika fastigheterna med PowerShare. Något som fortfarande hindrades av lagstiftningen som inte tillät andra än den lokala elnätsägaren att bygga elnät mellan olika huskroppar.

– Den sommaren var det ganska frustrerande att producera massor av sol på ena huset och sedan behöva betala full överföringsavgift till elnätsbolaget för att skicka det 25 meter till huset bredvid, säger Sven Åke Svensson.

Kapade kostnader

Lagändringen som tillåter lågspänningsnät för delning av energi mellan byggnader i lokala nät kom i januari 2022. Då var föreningen beredd.

– Det var i princip bara att slå på strömbrytaren, säger föreningens ordförande Andres Bonilla.

Föreningen har även ett batteri på 28 kWh som på sommaren lagrar överskott från solesproduktionen som kan användas när solen inte lyser. På vintern laddas batteriet i stället med billig el på natten som används för att kapa kostsamma förbrukningstoppar under dagen.

Hur stora besparingar föreningen gör på systemet har man ännu inte räknat ut men, som styrelsens sekreterare Gunnar Hallén glatt konstaterar:

– Det känns väldigt bra att vi blev klara just i år.

Stockholms Garnisons Bostadsrättsförening

- 151 lägenheter
- 5 fastigheter – ihopkopplade med PowerShare från Ferroamp januari 2022
- 18 garageboxar och 16 laddplatser
- Installerade solceller 2021

Finansiell översikt

Rörelsens intäkter

Första kvartalets totala intäkter uppgick till 108 140 kSEK (50 880) varav nettoomsättningen uppgick till 95 051 kSEK (41 541). Nettoomsättningen under första kvartalet är den bästa i bolagets historia och är en ökning med 129 procent jämfört med samma kvartal föregående år, även en ökning med 50 procent jämfört med kvartal 4 2022 som var bolagets bästa kvartal.

Den största delen av ökningen i intäkter jämfört mot föregående år för kvartal 1 avser försäljning till större fastigheter av EnergyHub XL 21–28kW.

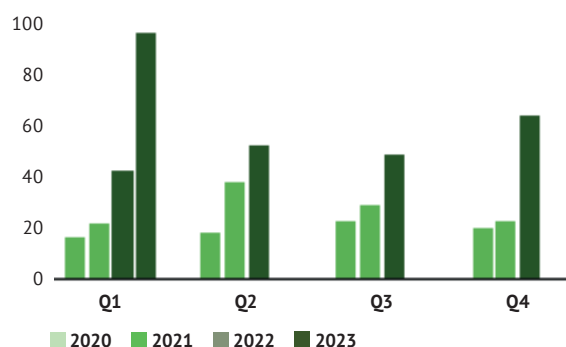
Under första kvartalet 2023 har vi levererat nästan dubbelt så många Energyhub 14 kW jämfört mot samma kvartal föregående år. När det gäller Energyhub XL 21–28 kW för större fastigheter så har vi levererat nästan fem gånger så många Ehubbs som föregående år samma kvartal. Antalet SSO'er har ökat med +25% jämfört mot samma kvartal föregående år.

Aktiverat arbete

Vi fortsätter att investera och utveckla produkter för att stötta våra framtida intäkter på bästa sätt. Under första kvartalet 2023 har vi balansfört aktiverat arbete för 13 089 kSEK (8 994), en ökning med 4,1 MSEK (46%).

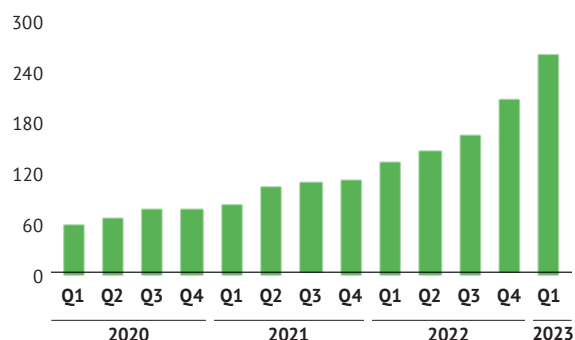
Nettoomsättning jämförelse per kvartal

(MSEK)



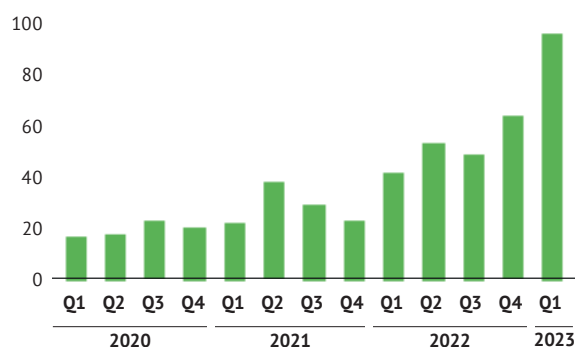
Nettoomsättning rullande 12 månader

(MSEK)



Nettoomsättning per kvartal

(MSEK)



Finansiell översikt forts.

Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick under första kvartalet till 138 811 kSEK (57 761). Handelsvaror har ökat till 90 357 kSEK (33 047). Övriga externa kostnader uppgick till 24 555 kSEK (9 633). Personalkostnader uppgick till 19 416 kSEK (13 217). Under kvartalet har spotköp av komponenter till Energyhub belastat handelsvaror med 9,1 MSEK (3,4). Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen ligger på 95 procent (80) och utan spotköp 85 procent (71). Bruttomarginalen exklusive spotköp har försämrats till 15% (29) jämfört mot föregående år till följd av en ökad försäljning av produkter med en lägre bruttomarginal.

Spotkostnader var felaktigt redovisade för Q4-2022 i tidigare rapport. Korrekt spotkostnad för Q4 var 8,8 MSEK och för helåret 2022 20,1 MSEK. Relaterade grafer Bruttomarginal och EBITDA exkl spotkostnader har korrigerats. Vi jobbar proaktivt med kostnadseffektiviseringar hos våra produkter och ett ständigt arbete pågår med att designa om och byta ut elektronikkomponenter för att minska kostnaden för spotköp.

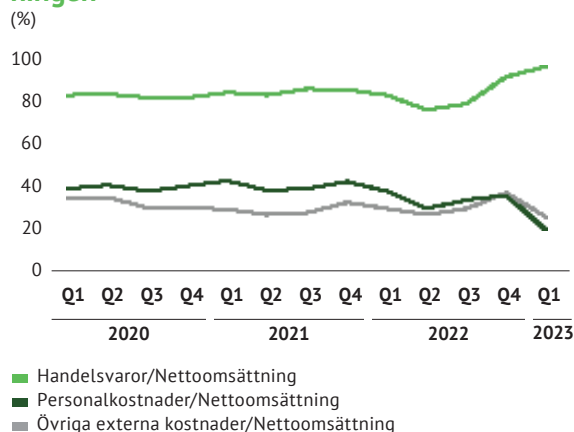
Extra kostnader för spotköp av komponenter har minskat i relation till omsättningen under senaste kvartalet. Vi har knutit till oss fler leverantörer och stärkt vår inköpsavdelning. Vår bedömning är därmed att kostnaden för spotköp i relation till omsättningen kommer att fortsätta minska.

Periodens resultat

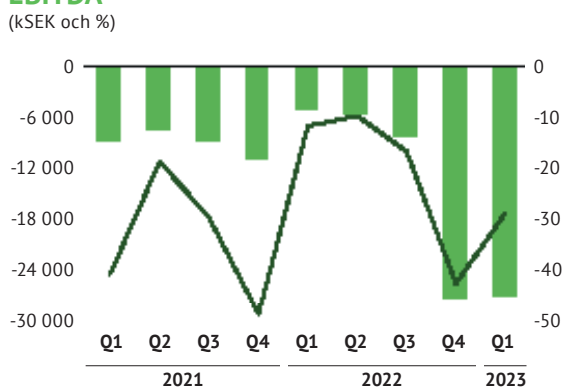
Rörelseresultatet (EBIT) för kvartal 1 2023 uppgick till -30 671 kSEK (-6 881) och resultatmarginalen har försämrats med 15 procentenheter till -32 procent (-17). Kvartalets resultat har påverkats negativt till följd av spotköp av komponenter som belastat resultatet med 9,1 MSEK (3,4).

Nettoomsättningen följer vår ambition att bygga bolaget starkare för framtida tillväxt. Bruttomarginalen har under kvartalet försämrats kopplat till mixen av sålda produkter.

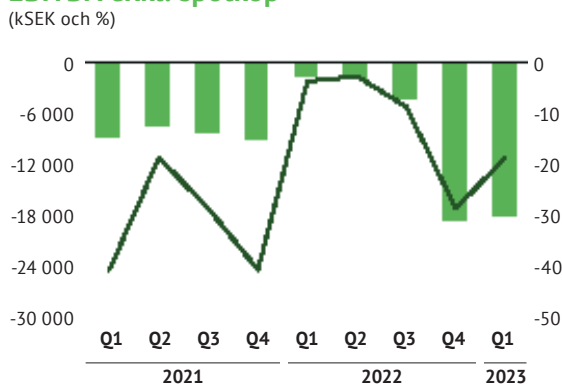
Kostnader i förhållande till Nettoomsättningen



EBITDA



EBITDA exkl. spotköp*



*Q4 2022 korrigerat.

Finansiell översikt forts.

Finansiell ställning, likvida medel

Anläggningstillgångarna uppgick till 88 529 kSEK (49 578), varav 84 713 kSEK (47 351) avser immateriella anläggningstillgångar, framför allt aktiverat arbete. Kortfristiga fordringar har minskat till 24 107 (49 743), den största delen kommer från minskning av kundfordringar då bolaget har påbörjat samarbete om factoring under kvartal 1 2023. Varulagret uppgick vid kvartalets utgång till 54 268 kSEK (16 433), ökningen på 37,8 MSEK beror på en ökning av färdiga produkter och komponenter för att tillgodose en ökad efterfrågan. Kortfristiga räntebärande skulder har ökat med drygt 24 MSEK från årsskiftet vilket härrör sig till beviljade skatteanstånd med förfallodatum i september 2023. Bolagets likvida medel uppgick per balansdagen till 79 112 kSEK (80 337). Eget kapital uppgick till 131 226 kSEK jämfört med 145 203 kSEK i första kvartalet 2022. Soliditeten uppgick till 53 procent (74). Per 31 mars 2023 uppgick de totala tillgångarna till 246 016 kSEK (196 091).

Kassaflöde

Kassaflödet för första kvartalet 2023 uppgick till 24 156 (-17 635). Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet var -55 860 kSEK (-8 666). Under kvartalet har bolaget börjat med factoring och en positiv engångseffekt om cirka 70 MSEK har redovisats under finansieringsverksamheten tillsammans med återbetalning av skatter från beviljade skatteanstånd om cirka 24 MSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet har gjorts med 13 157 kSEK (8 573). Investeringen är huvudsakligen gjord för utveckling av nästa generations EnergyHub samt solsträngsoptimerare.

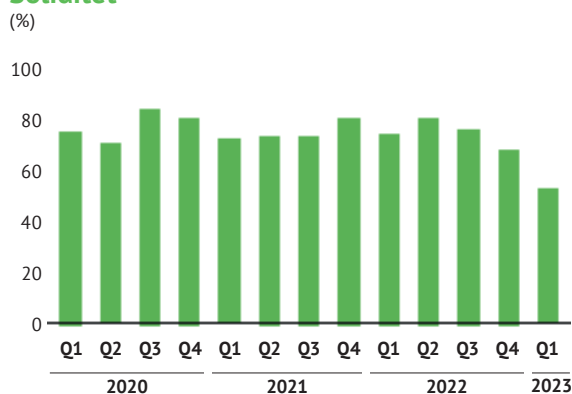
Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till 76 (53). Antalet konsulter var vid periodens slut 17 st (11). Ökningen av antalet anställda och antalet konsulter är framför allt inom R&D, Supply Chain och Customer Support.

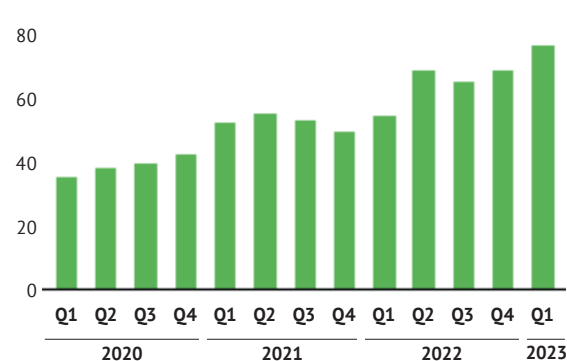
Bruttomarginal exkl. & inkl. spotköp*



Soliditet



Medarbetare



Aktien

Aktien och ägarfördelning

Ferroamp AB (publ) är sedan den 22 mars 2019 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet FERRO.

Antalet utestående aktier per utgången på kvartalet uppgår till 14 700 951 stycken. Samtliga aktier innehar lika röstvärde.

Kvartalets och årets stängningskurs var 63,40 SEK/aktie. Högsta kurs under kvartalet var 71,40 SEK/aktie den 15 februari och lägsta kurs under kvartalet var 50,40 SEK/aktie den 2 januari.

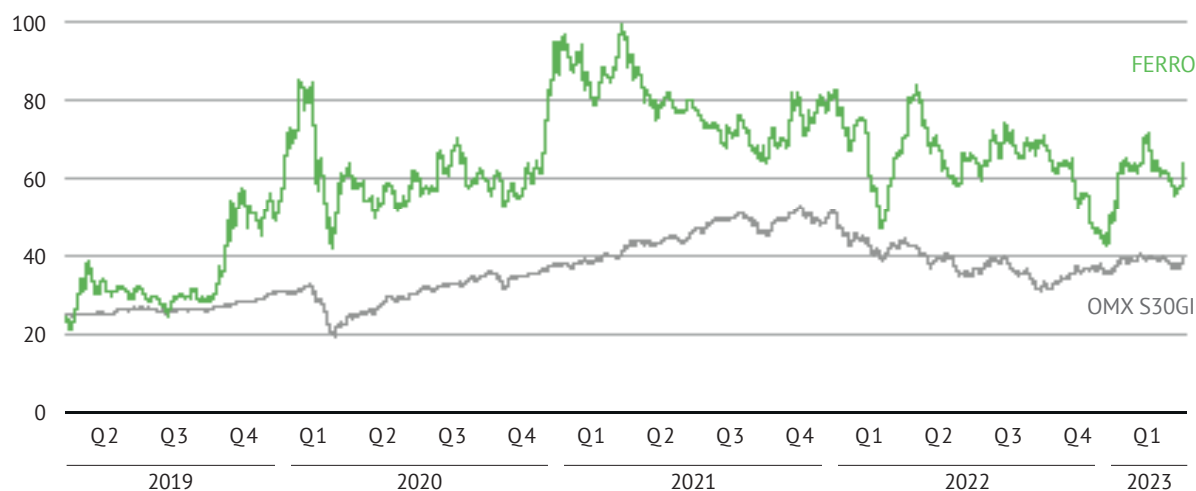
Ägarbild per 2023-03-31

Ägare	Antal aktier	Andel röster och kapital, %
Nordea Fonder	1 376 767	9,37
Björn Jernström	1 372 440	9,34
Första AP-Fonden	1 364 170	9,28
Wallenstam Aktier AB	1 075 000	7,31
Swedbank Robur		
Ny Teknik BTI	901 000	6,13
Andra AP-Fonden	680 000	4,63
Avanza Pension	494 238	3,36
ABN Amro Sweden Client		
Non-Treaty	412 836	2,81
Mats Karlström	268 597	1,83
Nordnet Pensionsförsäkring	218 937	1,49
Totalt 10 största aktieägare	8 163 985	55,53
Övriga ägare (cirka 9 500 st)	6 536 966	44,47
Summa	14 700 951	100,00

Utestående teckningsoptioner

	Beslutat år	Antal optioner	Antal aktier	Teckningsperiod	Teckningskurs, SEK	Målgrupp
Teckningsoption Serie 2020/2023	2020	69 000	69 000	230601–230630	69,56	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-1	2020	36 500	36 500	240315–240415	114,27	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-2	2021	101 900	101 900	241115–241215	94,80	Anställda
Summa		207 400	207 400			

Aktiens utveckling, SEK



Övrig information

Risker och osäkerhetsfaktorer

Företagsledningen gör antaganden, bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna.

För utförlig beskrivning av riskexponering och riskhantering, se årsredovisningen för 2022 som publicerades den 19 april 2023. Denna finns tillgänglig på Ferroamps websida ferroamp.se

Redovisningsprinciper

Delårsrapport för bolaget har upprättats i enlighet med 9 kapitlet årsredovisningslagen och samma redovisningsprinciper har tillämpats som i senaste årsredovisningen. Från och med 2023 så är bolaget en större koncern enligt ÅRL och redovisar därmed även i koncernformat med konsolidering av dotterbolaget Ferroamp Incentive AB (559229-0430). Ferroamp Incentive AB bedriver ingen verksamhet och förvaltar endast teckningsoptioner.

Informationen lämnades för offentliggörande den 8 maj 2023.

Styrelsen och vd försäkrar att denna delårsrapport utgör en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden.

Granskning av revisorer

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.
Certified Advisor

G&W Fondkommission +46 8 503 00 050
ca@gwkapital.se

Kontaktinformation

Kent Jonsson, vd
kent.jonsson@ferroamp.se

Fredrik Breitung, CFO/Investor relations
fredrik.breitung@ferroamp.se
070 - 340 76 79

Ferroamp AB (publ)
Org.nr 556805-7029
Domnarvsgatan 16
SE-163 53 SPÅNGA
ferroamp.se
+46 8 684 333 907

Transaktioner med närstående

Ferroamp hyr idag extra kontorslokaler av Convendum, som till viss del ägs av Wallenstam, i Umami park i Sundbyberg. Detta till en månatlig kostnad om cirka 70 kSEK. Från och med tredje kvartalet 2023 har Ferroamp tecknat ett avtal med Wallenstam för inflyttning i helt nya lokaler i samma område. Ferroamp har anlitat styrelseledamot Anders Persson via hans bolag Persson Executive Consulting AB för tjänster under kvartalet med 89 kSEK. Alla dessa transaktioner sker på marknadsmässiga villkor.

Finansiell kalender

Årsstämma 2023.....	2023-05-10
Delårsrapport Q2 2023.....	2023-08-23
Delårsrapport Q3 2023.....	2023-11-09
Bokslutskommuniké Q4 2023.....	2024-02-16

Finansiella rapporter



Resultaträkning

Koncernen

kSEK	jan–mar 2023	jan–mar 2022	helår 2022
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	95 051	41 541	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	13 089	8 994	43 235
Övriga rörelseintäkter	–	345	314
SUMMA	108 140	50 880	248 661
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror	-90 357	-33 047	-167 120
Övriga externa kostnader	-24 555	-9 633	-61 471
Personalkostnader	-19 416	-13 217	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-3 574	-1 800	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-909	-64	-227
SUMMA	-138 811	-57 761	-302 767
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-30 671	-6 881	-54 106
Finansiella intäkter	4	25	14
Finansiella kostnader	-25	-6	-178
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-30 692	-6 862	-54 270
PERIODENS RESULTAT	-30 692	-6 862	-54 270

Balansräkning

Koncernen

kSEK	31 mar 2023	31 mar 2022	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	84 713	47 351	74 978
Materiella anläggningstillgångar	3 766	2 177	2 869
SUMMA	88 479	49 528	77 847
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm	54 268	16 433	41 973
Kortfristiga fordringar	24 107	48 023	62 126
Kassa och bank	79 143	82 097	54 988
SUMMA	157 518	146 553	159 087
SUMMA TILLGÅNGAR	245 997	196 081	236 934
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	1 470	1 354	1 470
Övrigt tillskjutet kapital	405 282	341 284	405 282
Balanserat resultat inkl årets resultat	-275 545	-197 445	-244 853
SUMMA	131 207	145 193	161 899
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning Garantireserv	4 605	2 476	4 605
SUMMA	4 605	2 476	4 605
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder, räntebärande	–	100	–
Långfristiga skulder, icke räntebärande	139	42	116
SUMMA	139	142	116
KORTFRISTIGA SKULDER			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 305	2 218	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	85 741	46 052	70 139
SUMMA	110 046	48 270	70 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	245 997	196 081	236 934

Kassaflöde i sammandrag

Koncernen

kSEK	jan-mar 2023	jan-mar 2022	helår 2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat efter finansiella poster	-30 692	-6 862	-54 270
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 575	1 683	7 750
Betalda inkomstskatter	178	-361	-727
SUMMA	-26 939	-5 540	-47 247
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET			
Förändring av varulager och pågående arbete	-12 295	2 389	-23 151
Förändring av kundfordringar	-30 491	-20 026	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	-1 816	-447	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	-6 701	8 143	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	22 381	6 813	24 900
SUMMA	-55 861	-8 667	-63 388
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-13 157	-8 573	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarer	-1 128	-321	-1 639
SUMMA	-14 285	-8 894	-43 281
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission, netto	–	–	64 116
Upptagna lån	94 376	–	74
Amortering av lån	-75	-75	-2 268
SUMMA	94 301	-75	61 922
PERIODENS KASSAFLÖDE	24 155	-17 636	-44 747
Likvida medel vid periodens början	54 988	99 733	99 733
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	79 143	82 097	54 988

Förändring av eget kapital i sammandrag

Koncernen

KVARTAL 1 2023

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 470	405 282	-244 853	161 899
Periodens resultat	–	–	-30 692	-30 692
UTGÅENDE BALANS 2023-03-31	1 470	405 282	-275 545	131 207

KVARTAL 1 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	341 284	-190 583	152 055
Periodens resultat	–	–	-6 862	-6 862
UTGÅENDE BALANS 2022-03-31	1 354	341 284	-197 445	145 193

HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 354	341 284	-190 583	152 055
Nyemissioner	116	68 165	–	68 281
Emissionskostnader	–	-4 166	–	-4 166
Periodens resultat	–	–	-54 270	-54 270
UTGÅENDE BALANS 2022-12-31	1 470	405 282	-244 853	161 899

Resultaträkning

Moderbolaget

kSEK	jan–mar 2023	jan–mar 2022	helår 2022
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	95 051	41 541	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	13 089	8 994	43 235
Övriga rörelseintäkter	–	345	314
SUMMA	108 140	50 880	248 661
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror	-90 357	-33 047	-167 120
Övriga externa kostnader	-24 555	-9 633	-61 471
Personalkostnader	-19 416	-13 217	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-3 574	-1 800	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-909	-63	-227
SUMMA	-138 811	-57 761	-302 767
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-30 671	-6 881	-54 106
Finansiella intäkter	4	25	14
Finansiella kostnader	-24	-5	-170
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-30 691	-6 861	-54 262
PERIODENS RESULTAT	-30 691	-6 861	-54 262

Data per aktie	jan–mar 2023	jan–mar 2022	helår 2022
Resultat per aktie, före och efter utspädning SEK	-2,09	-0,51	-3,84
Antal utestående aktier, periodens slut	14 700 951	13 542 001	14 700 951
Antal utestående aktier efter full utspädning	14 908 351	13 796 001	14 908 351
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	14 700 951	13 542 001	14 121 476

Balansräkning

Moderbolaget

kSEK	31 mar 2023	31 mar 2022	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	84 713	47 351	74 978
Materiella anläggningstillgångar	3 766	2 177	2 869
Finansiella anläggningstillgångar	50	50	50
SUMMA	88 529	49 578	77 897
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm	54 268	16 433	41 973
Kortfristiga fordringar	24 107	49 743	62 126
Kassa och bank	79 112	80 337	54 956
SUMMA	157 487	146 513	159 055
SUMMA TILLGÅNGAR	246 016	196 091	236 952
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Bundet eget kapital	85 651	48 329	75 972
Fritt eget kapital	45 575	96 874	85 945
SUMMA	131 226	145 203	161 917
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning Garantireserv	4 605	2 476	4 605
SUMMA	4 605	1 622	4 605
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder, räntebärande	–	100	–
Långfristiga skulder, icke räntebärande	139	42	116
SUMMA	139	142	116
KORTFRISTIGA SKULDER			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 305	2 218	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	85 741	46 053	70 139
SUMMA	110 046	48 271	70 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	246 016	196 091	236 952

Kassaflöde i sammandrag

Moderbolaget

kSEK	jan-mar 2023	jan-mar 2022	helår 2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat efter finansiella poster	-30 691	-6 861	-54 262
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 575	1 683	7 750
Betalda inkomstskatter	178	-361	-727
SUMMA	-26 938	-5 539	-47 239
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET			
Förändring av varulager och pågående arbete	-12 295	2 389	-23 151
Förändring av kundfordringar	-30 491	-20 026	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	-1 816	-447	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	-6 701	8 143	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	22 381	6 813	26 621
SUMMA	-55 860	-8 666	-61 658
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-13 157	-8 573	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarer	-1 128	-321	-1 639
SUMMA	-14 285	-8 894	-43 281
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission, netto	–	–	64 116
Upptagna lån	94 376	–	74
Amortering av lån	-75	-75	-2 268
SUMMA	94 301	-75	61 922
PERIODENS KASSAFLÖDE	24 156	-17 635	-43 018
Likvida medel vid periodens början	54 956	97 972	97 972
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	79 112	80 337	54 956

Förändring av eget kapital i sammandrag

Moderbolaget

KVARTAL 1 2023

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 470	74 502	85 945	161 917
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	9 679	-9 679	–
Periodens resultat	–	–	-30 691	-30 691
UTGÅENDE BALANS 2023-03-31	1 470	84 181	45 575	131 226

KVARTAL 1 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	40 132	110 577	152 064
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	6 843	-6 843	–
Periodens resultat	–	–	-6 861	-6 852
UTGÅENDE BALANS 2022-03-31	1 354	46 975	96 874	145 203

HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	40 132	110 577	152 064
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 165	-4 165

Definitioner

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital

Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamhet.

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Bruttomarginal

Bruttomarginal är ett mått på hur mycket vinst ett företag kan få från sina intäkter. Den beräknas genom att dra av kostnaden för alla sålda varor från den totala intäkten och därefter dela detta med den totala intäkten. Detta ger en procentsats som visar hur stor del av intäkten som företaget kan behålla som vinst.

EBITDA

EBITDA står för "earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation", med andra ord "resultatet före ränteintäkter och räntekostnader, skatter, avskrivningar på materiella tillgångar och avskrivningar på immateriella tillgångar (goodwill)".

EBIT

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) = mäter företagets rörelseresultat före räntor och skatt. EBITDA (Earnings Before Interest and Tax, Depreciation and Amortization) = mäter företagets rörelseresultat före räntor, skatt, nedskrivningar och avskrivningar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Resultat per aktie, SEK

Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie efter full utspädning, SEK

Periodens resultat i relation till vägt genomsnittligt antal aktier och teckningsoptioner under perioden.

Soliditet (%)

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

Smart Electricity Control.

ferroamp

ferroamp.se

Ferroamp AB Org.nr 556805-7029