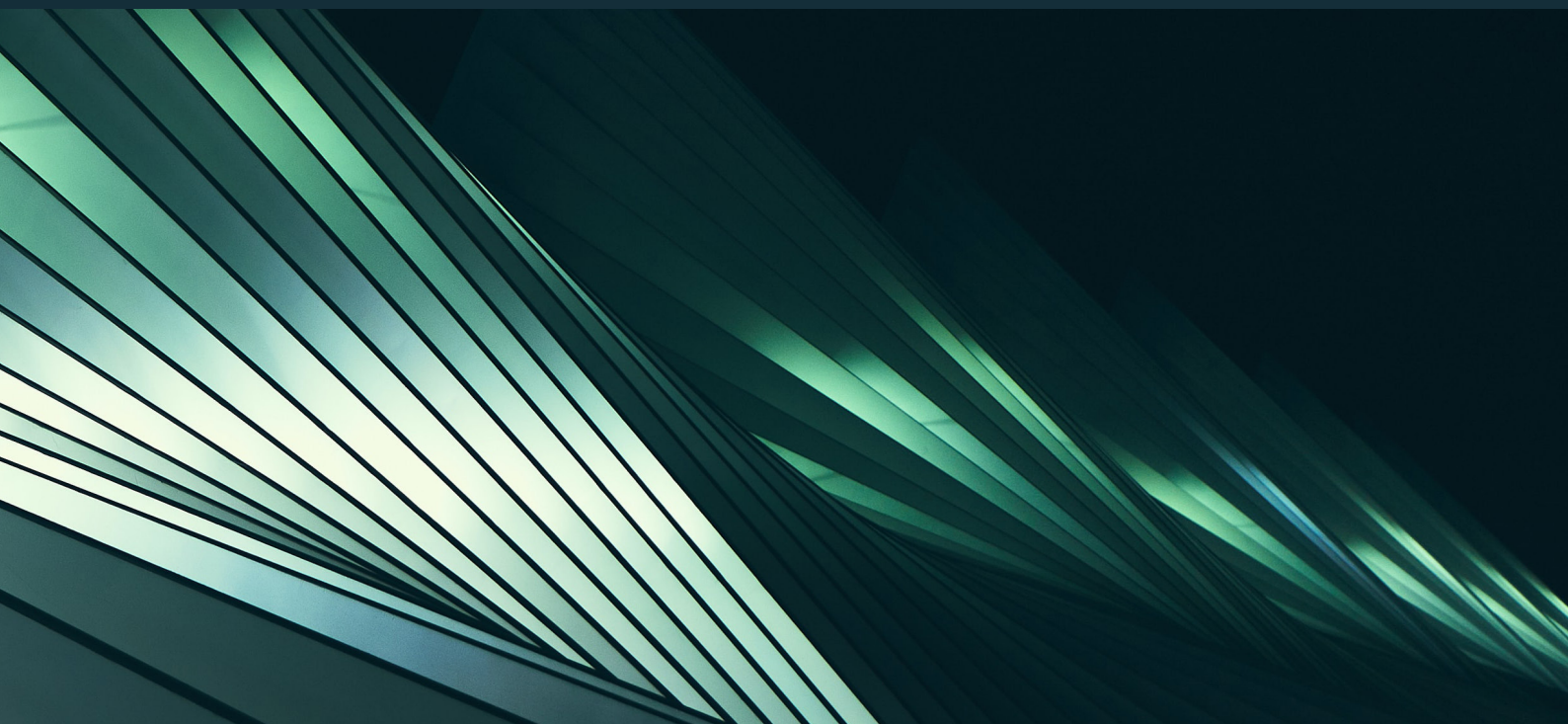




DELÅRSRAPPORT Q2 | 2022



Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

3 DELÅRSRAPPORT JAN - JUNI 2022

4 VD HAR ORDET

6 VERKSAMHETEN

8 FINANSIELL INFORMATION

13 XAVI - KONCERN

19 XAVI - MODERBOLAG

21 NOTER

DELÅRSRAPPORT

Januari – Juni 2022

Januari – Juni 2022

- Nettoomsättningen uppgick till 61,5 (62,8) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -0,7 (0,7) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -1,7 (-0,4) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,05 (-0,01) kr

April – Juni 2022

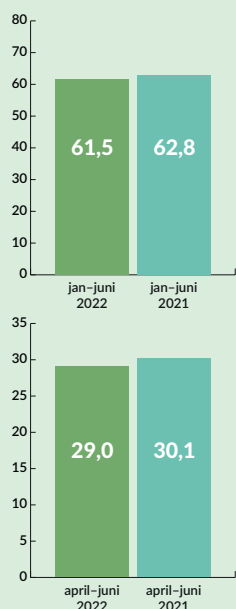
- Nettoomsättningen uppgick till 29,0 (30,1) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -1,9 (-0,4) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -2,3 (-0,8) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,06 (-0,03) kr

Koncernen i korthet

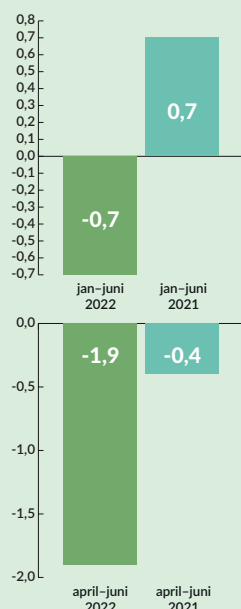
	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Nettoomsättning, tkr	28 953	30 064	61 549	62 838	118 525
EBITDA, tkr	-890	761	1 193	2 893	4 530
Rörelseresultat, tkr	-1 857	-365	-718	650	361
Resultat efter skatt, tkr	-2 296	-839	-1 713	-400	-1 661
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,06	-0,03	-0,05	-0,01	-0,05
Tillväxt*, %	-3,7	4553,9	-2,1	3 633,7	1 262,7
EBITDA marginal*, %	3,0	2,5	1,9	4,5	3,7
Rörelsemarginal*, %	-6,3	-1,2	-1,2	1,0	0,3
Soliditet*, %			43,3	27,1	25,5
Nettoskuld*, tkr			-14 237	-25 599	-29 924
Disponibla likvida medel*, tkr			12 214	19 081	14 576
Balansomslutning, tkr			93 717	97 903	98 942
Eget kapital, tkr			40 608	26 517	25 259
Eget kapital per aktie, kr			0,89	0,83	0,79

* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 19.

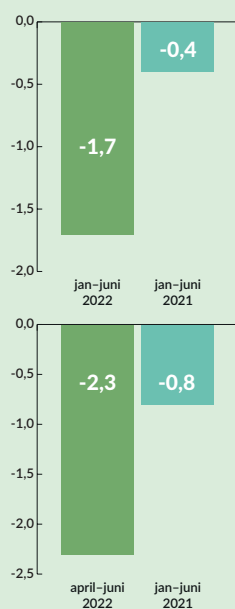
Nettoomsättningen



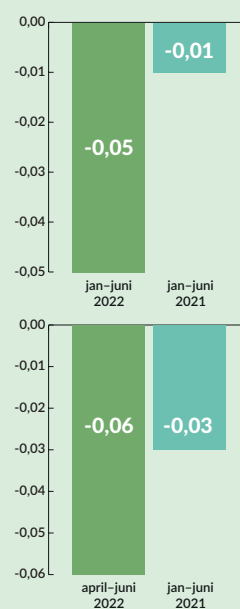
Rörelseresultatet



Resultat efter skatt



Resultat per aktie





VD har ordet

Vid årsskiftet 2021/2022 tillträdde jag som ny VD/Koncernchef för Xavi Solutions och med ett halvår i "cockpit" har glädjen och entusiasmen förstärkts även om mycket arbete återstår. Vi har ett starkt digitaliseringserbjudande mot marknaden, en strategi som förstärker de ingående delarna, fokus på lönsam tillväxt och en stark nybyggaranda som genomsyrar hela organisationen i den resa vi påbörjat. Resan innebär förändring och kräver rätt finansiering vilket glädjande möjliggjorts under kvartalet, dels genom en riktad nyemission som halverat skuldbördan, dels genom en säkerställd företrädesemission som gör Xavi Solutions i det närmaste skuldfritt, stärker vår rörelsefinansiering samt möjliggör framtida förvärv. Avmattning märks dock på marknaden och viss omstrukturering har skett under kvartalet inom segment Solve vilket inneburit ett något försämrat resultat kortsiktigt, men framåt står vi starka och våra långsiktiga mål bibehålls. Tillväxt om +2% under perioden rensat för avyttrad verksamhet.

Våra tre mål framåt

- 1 Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi och vara vinst- och utdelnings-maximerande.
- 2 Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 185 mkr i slutet av 2024.
- 3 Xavi Solutions ska nå en "Earning", om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7,0% av omsättningen i slutet av 2024.

Starkt erbjudande

Xavi Solutions hjälper onoterade IT-bolag att växa tillsammans med oss med hjälp av vår erfarenhet och vår noterade aktie på Nordic SME. Vi är ett nischat IT/Tech-bolag som erbjuder expertis kring digitalisering, arkitektur, systemutveckling, infrastruktur, förvaltning och support. Med kompetenta, passionerade och långsiktiga konsulter ger vi våra kunder bästa möjliga värde och leverans. Vi tar ofta funktionella helhetsåtaganden och levererar gärna i agila utvecklingsteam. Kunder ser oss ofta som strategisk partner genom vår starka verksamhetskompetens kombinerat med djup kunskap om dagens och morgondagens digitala teknologi där kundens behov möts av konkreta lösningar. Givet digitaliseringen i samhället, det ackumulerade utvecklingsbehovet efter pandemin, moderniseringsbehov av äldre system samt ökande cybersäkerhetshot är vårt erbjudande helt rätt i tiden. Vi löser affärskritiska problem för såväl mindre som större kunder och gör världen lite bättre varje dag.

Långsiktig förbättring, dock tillfällig avmattning

Efter en god start på 2022 har vi under andra kvartalet sett en fortsatt ökning i våra kunders behov genom fler förfrågningar och affärssamtal kring initiativ och projekt som tidigare pausats under pandemin. Kvartalet har dock inneburit en viss avmattning på marknaden drivet primärt av geopolitiska störningar bl a genom Rysslands invasion av

Ukraina samt instabilitet på finansmarknaderna, vilket påverkar vissa av våra kunder och deras investeringsvilja. Radar Eco har i rapporten "Konsultmarknadsrapport 2022" under året reviderat ned såväl efterfrågan på konsulttjänster till +1,4 % mot tidigare antagna +6,8 % i baseline för 2022. Detsamma gäller förväntade konsultprisökningar från tidigare antagna +3-4 % till mer troliga +1 %. Marknaden svänger snabbt och vårt resultat och omsättning för kvartalet innebär en viss försämring jämfört med motsvarande period 2021. Då vi under 2021 avyttrat Xavitech Micropumps har vi tillväxt om +2% under perioden rensat för denna verksamhet. Vi arbetar långsiktigt och är i tillväxt i samtliga enheter, men genomför också parallellt transformation givet den nya strategin. Inom segmentet Solve har en omstrukturering i ett av dotterbolagen genomförts per 30 juni. Detta påverkar kvartalet negativt med bland annat strukturstyrkostnader, minskad försäljning samt minskning av personalstyrka inkl overhead, men ger mycket goda resultatmöjligheter framåt. Övriga affärsdrivande verksamheter inom koncernen levererar bättre försäljning samt resultat jämfört med samma period föregående år, både inom segmentet Solve samt Serve. Moderbolagets kostnader är högre i syfte att organisera och bygga det publika bolaget Xavi Solutions för att möjliggöra framtida tillväxt. Detta arbete startade under senare delen av 2021 och har pågått under perioden. Ökade satsningar inom marknadsföring, sälj samt IT som startade under sista kvartalet föregående år pågår fortsatt och uppgick till ca 700 tkr under perioden samt extraordinära kostnader om ca 700 tkr. I tillägg ingick strukturstyrkostnader av engångskaraktär till 750 tkr, varav 460 tkr under andra kvartalet.

Optimering av verksamheten pågår inkl kostnadsbesparingar, intäkthöjande åtgärder samt ren effektivisering med effekt på kortare och längre sikt.

Vi ser att vi är på rätt väg, men verksamheten behöver bli spetsigare, lönsamhet och effektivitet öka, vi behöver öka takten och bli större för att värden fullt ut skall realiseras. Vi har erkänt duktiga konsulter i bolagen, tvärfunktionella team och ett entreprenöriellt drivet sälj-/ledningsteam där respektive affärsenhet supporteras av koncerngemensamma system, processer och funktioner.

Ökad IR-aktivitet och kommunikation

Som del i vår ökade strategiska kommunikation har vi under perioden utöver individuella möten mött investerare i ett antal publika events. I kombination med ökad digital kommunikation på moderbolagsnivå samt mer verksamhetsnära kommunikation från respektive segmentbolag ser vi ett ökat intresse från investerare, ägare, kunder som potentiella medarbetare och partners. Framgent planerar vi växla upp med bolagsanalys och bevakning av bolaget genom Redeye för att öka varumärkeskännedomen samt likviditeten i vår aktie. Vi tror att detta i kombination med goda resultat framåt kommer lyfta bolagets värdering på marknaden vilket ger bättre möjligheter till att använda vår aktie som betalning vid förvärv.

Förstärkt leveranskapacitet och partnerskap

Utöver våra idag engagerade medarbetare i koncernen arbetar vi med ett antal underkonsulter/leverantörer. Vi är vana att ta fullt ansvar mot kund och har nyligen adderat ett närmare samarbete med totalt tre konsultpartners som förstärker våra team och som totalt har över 4 000 konsulter i sina nätverk med leveranskapacitet i Estland, Lettland, Litauen, Polen, Ukraina samt Nordmakedonien. Trots generell kompetensbrist inom IT/Tech och god beläggning internt finns det ingen anledning för oss att tacka nej till våra kunders behov – våra kunder litar på att vi hittar lösningar och det sker allt oftare ihop med våra partners. Vi ser ett större inslag framgent i våra leveranser av ren teknologi och systemkomponenter utöver vår tjänsteleverans. Ett bra exempel är vårt strategiska partnerskap med nederländska Infoland och mjukvarusuiten Zenya som stärker vårt lösningserbjudande inom IT-ledning och kvalitetssäkring.

Tillväxtstrategi

Utöver att växa organiskt startar vi även upp helt nya affärsenheter tillsammans med drivna entreprenörer och företagsledare. Tag gärna kontakt med mig om du önskar förbättra världen och vill bygga verksamhet. Framgent avser vi förvärva bra bolag som kompletterar vår marknad och ökar vår nischkompetens. Vi har en handfull aktiva dialoger med bolag som kan stärka oss och som naturligt vill växla upp tillsammans med oss. Bolag inser värdet i Xavi Solutions som ekosystem/drivhus/samverkanspart och vi förväntar oss kunna materialisera några förvärv när skuldbördan nu balanserats och rätt finansiering möjliggjorts.

Emissioner ger möjligheter

Den riktade nyemissionen till Empir Group som kommunicerades 22 april har sänkt skuldbördan för Xavi Solutions med ca 47 % eller 17,55 mkr till ca 19,6 mkr från tidigare 37,1 mkr. Skulden har naturligt varit i fokus i dialoger med banker, ägare, kunder såväl som förvärvskandidater. Kvartalet har därefter inneburit stort fokus på och hårt arbete med den nu genomförda företrädesemissionen som fulltecknades enligt plan och som innebär att Xavi Solutions finansiella ställning har stärkts samt att vi kan använda vår aktie som betalningsmedel vid förvärv. Det ger oss goda förutsättningar för att leverera på våra sedan tidigare utsatta långsiktiga mål vilka kvarstår oförändrade.

Jag ser med tillförsikt fram emot resterande del av 2022 och kommande år då Xavi Solutions når klart högre höjder.

Stockholm, aug 2022
Nicklas Raask
VD / Koncernchef

Verksamheten

Marknaden

Xavi Solutions har en bred kundbas med kunder inom såväl den privata som den offentliga sektorn. Efterfrågan på tjänster har varit god under en längre period. Behovet för större bolag och organisationer att ta in specialistkompetens för kortare och längre uppdrag bedöms fortsatt vara stort då den snabba teknikutvecklingen och förändringstakten ofta kräver extern kompetens. Den totala IT-marknaden i Sverige beräknas uppgå till 172 miljarder SEK 2022. Tillväxten drivs i huvudsak av molntjänster men även en fortsatt stor outsourcingmarknad som dessutom håller sig relativt stabil^(*).

Under Q2 2022 ser vi fortsatt ökning i våra kunders behov genom fler förfrågningar och affärsdiskussioner kring initiativ och projekt som tidigare pausats under pandemin. Dock har kvartalet samtidigt inneburit en avmattning pga det geopolitiska klimatet med pågående krig i Ukraina och finansmarknader i gungning. Underliggande behov är stora, men finansiell osäkerhet gör att marknaden naturligt tvekar.

Bristen på techexperter, bland annat inom systemutveckling skapar en stark efterfrågan på marknaden och i en tvekanad marknad är i många fall konsulter att föredra framför permanent anställning. Vi behöver bli fler och samtliga enheter i koncernen rekryterar löpande med god attraktionskraft. Vi bygger värde för våra kunder genom att förena kompetens och erfarenhet med digital teknologi.

Xavi Solutions är en värdeadderande IT-koncern som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga genom innovation, digital transformation, agila helhetsåtaganden kring utveckling och förvaltning av affärskritiska IT-system, resurs- och kompetensförstärkning inom systemutvecklingsprocessens alla faser samt funktionsåtaganden inom IT-support. Verksamheten drivs genom de tre segmenten Solve, Serve och Ventures.

SEGMENT SOLVE

Frontwalker Group

Frontwalker Group fortsätter att transformeras och vi ser en ökad efterfrågan inom ledningstjänster, systemutveckling, förvaltning och support i pandemins efterdyningar.

Under andra kvartalet minskade segmentet Solve med ca 7% jämfört med föregående år, vilket är hänförligt till den omstrukturering som skett i ett av våra dotterbolag.

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Detta gör vi genom expertkonsulter inom ledning och systemutvecklingsprocessens samtliga roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med utveckling, förvaltning, drift och support i moderna DevOps^(**) upplägg

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på e-hälsa, offentlig sektor, retail, IT/Tech samt affärsinformation. Därmed ges tydliga vertikaler där tung kompetens och erfarenhet inom modern IT-utveckling och digital teknologi appliceras i specifika branscher/domäner. Vi hjälper kunder att välja rätt teknologi och att dra full nytta av moderna molntjänster. Frontwalker har expertkompetens att nyttja en molntjänsts specifika egenskaper fullt ut av applikationslogiken med resultat att prestanda och säkerhet höjs och kostnad sänks radikalt. Våra kunder visar intresse för att modernisera sina applikationer för att fortsatt kunna ligga i teknologins framkant.

Frontwalker innehar den globala certifieringen Great Place To Work[™] vilket är ett signum för företag som skapat en av medarbetarna erkänt riktigt bra arbetsplats och som arbetar

Solve

Konsultativ affär kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden kring systemets hela livscykel

Serve

Outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling.

Ventures

Investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling.

* Radar Ecosystem Specialists (2022). IT-radar 2022.

** DevOps är en sammansättning av Dev (development – utveckling) och Ops (operations – drift) och är föreningen av människor, process och teknik för att ge fortsatt mervärde till kunderna.

aktivt med förbättrings- och förändringsarbete. Detta ger oss visibilitet, erkännande och god draghjälp inom såväl rekrytering – konsulter vet att det är en bra arbetsplats de tar anställning i, såväl som i kunddialoger – kunder vet att konsulter arbetar i en god miljö och är väl omhändertagna. Great Place To Work™ ger en utmärkt grund för ett aktivt, datadrivet förbättringsarbete med utgångspunkt i medarbetarens upplevda situation. Siktet är inställt på att framgent erhålla den högsta nivån, Sveriges Bästa Arbetsplatser™ (SBA) som utgörs av de högst rankade bolagen i Sverige inom sin organisationsstorlek.

SEGMENT SERVE

Tavana IT

Tavana arbetar med en hög ambitionsnivå. Vi ger oss inte förrän vi antar de mest spännande utmaningarna och jobbar med de bästa människorna. Vi är ett starkt och växande IT-konsultföretag som hjälper våra kunder. På vägen har vi byggt en stark och passionerad företagskultur - något vi är otroligt stolta över!

Vi tänker långsiktigt. Vi söker de vassaste medarbetarna, som kan skapa de bästa tjänsterna och driva utvecklingen framåt hos våra kunder.

Under det andra kvartalet ökade omsättningen med 14% jämfört med samma period 2021.

Bland våra kunder hittar man Europas ledande aktör inom optikbranschen, världens största butikskedja för kläder, Sveriges största företag inom hemstädning, en av världens globalt ledande betalningstjänster, världens största

streamingtjänster för film, världens största streamingtjänster för musik samt världens största bolag inom lagring av energi, m.fl.

Stort fokus har under kvartalet legat på att vidareutveckla våra kundrelationer och utöka vår kundkrets inom både privat och offentlig sektor. I och med detta har ett antal nya kunder inom olika branscher och regioner tillkommit. Verksamheten i Tavana IT utvecklas väl och vår position i Storstockholmsregionen känns mycket bra och satsningar har gjorts för att upprätthålla god kvalitet, högt tempo och fortsatt tillväxtresa.

SEGMENT VENTURES

Inom Xavi Ventures återfinns för närvarande två investeringar;

Designtech Solutions AB

Erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekthantering. Xavi Solutions äger 34,83% via det helägda dotterföretaget Designnode AB.

Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på tech. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget.

Mjukvara som gör skillnad

Frontwalker Group inom segmentet Serve har, bland mycket, två starka produkter i sin portfölj – Hållbarhetsportalen och Zenya. Båda med mjukvara som gör skillnad, för såväl den stora organisationen som den enskilda användaren.

Hållbarhetsportalen är ett system för kontinuerlig hållbarhetsredovisning och klimatuppföljning. Användaren väljer själv omfattningen utifrån behov och det inbyggda rapportverktyget tar fram tydliga rapporter och effektiviserar uppföljningen av data på ett enkelt och strukturerat sätt. Våra användare idag lyfter speciellt tidsbesparingen som den stora vinsten.

Mer info på fw.hallbarhetsportalen.se



I juni inledde Frontwalker Group och Infoland ett strategiskt partnerskap. I centrum för partnerskapet står **Zenya**, ett integrerat kvalitetsledningssystem med fler än 1 miljon användare. På den svenska marknaden kommer Frontwalker implementera, integrera och supportera och därmed förenkla kundens vardag.

Mer info på zenya-software.com/sv/software-suite



Väsentliga händelser under rapportperioden

Den 23 juni pressmeddelades att Frontwalker samt det nederländska mjukvaruföretaget Infoland ingått strategiskt partnerskap. För Infoland innebär detta att de breddar sin internationella verksamhet till Sverige. För Frontwalkers del innebär detta en expanderings av deras erbjudande med mjukvara för optimering av digitaliseringsprocesser.

Den 14 juni offentliggjordes emissionsprospektet efter att ha godkänts av Finansinspektionen.

Den 3 juni pressmeddelade Xavi Solutions att styrelsen beslutat om en företrädesemission om högst 79 458 323 nya aktier, varav 875 000 aktier av serie A och 78 583 323 aktier av serie B. Företrädesemissionen skulle, vid full teckning, tillföra Xavi Solutions cirka 43,7 mkr före kvittning av fordran samt emissionskostnader. Syftet med emissionen är att emissionslikviden ska användas till rörelsefinansiering med syfte att realisera kommunicerade finansiella mål samt till förvärv.

Den 19 maj beslutade årsstämman att antalet styrelseledamöter ska vara fyra ordinarie styrelseledamöter utan styrelsesuppleanter. Omval skedde av styrelseledamöterna Margareta Strandbacke, Lars Save och Lena Sundsvik samt nyval av Bengt Lindström. Margareta Strandbacke omvaldes till styrelsens ordförande samt den auktoriserade revisorn Johan Fransson till revisor.

Den 22 april pressmeddelade Xavi Solutions att styrelsen beslutat att genomföra en riktad nyemission av 13 500 000 B-aktier till en teckningskurs om 1,30 kr per aktie till Empir Group AB. Betalning skedde genom kvittning av fordran. Genom den riktade nyemissionen minskade Empir Group AB:s fordran med ca 17,5 mkr samtidigt som aktiekapitalet ökade med ca 4 mkr. Den riktade nyemission innebär en utspädningseffekt om ca 29,7 % av antalet aktier och ca 29,4 % av antalet röster.

Den 7 april pressmeddelade Xavi Solutions ett klagörande rörande utdelningsförslag. Styrelsen föreslog årsstämman att ingen utdelning skulle lämnas för verksamhetsåret 2021 mot bakgrund av att det årliga operativa kassaflödet för räkenskapsåret 2021 var negativt. Det är i enlighet med Xavi Solutions utdelningspolicy.

För mer information se

www.xavisolutions.se

Finansiell information

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 61 549 (62 838) tkr, varav 28 953 (30 064) tkr under andra kvartalet. I förgående års omsättning ingår Xavitech Micropumps försäljning; 2 210 tkr. Bolaget såldes 2021. Nettoomsättning korrigerat för ovan uppgår till 61 549 (60 628) dvs en tillväxt om 2 %, som kommer ifrån segmentet Serve.

Periodens rörelseresultat uppgick till -718 (650) tkr, varav -1 857 (-365) tkr för det andra kvartalet. Här ingår andel i intressebolaget Designtechs resultat; -137 (0) tkr. Inom segmentet Solve har det genomförts en omstrukturering i ett av dotterbolagen som per sista juni är genomförd. Detta påverkar kvartalet negativt med bland annat strukturkostnader samt minskad försäljning. Övriga affärsdrivande verksamheter inom koncernen levererar bättre försäljning samt resultat jämfört med samma period föregående år, både inom segmentet Solve samt Serve. Moderbolagets kostnader är högre i syfte att organisera och bygga det publika bolaget Xavi Solutions för att möjliggöra framtida tillväxt. Detta arbete startade under senare delen av 2021 och har pågått under perioden. Ökade satsningar inom marknadsföring, sälj samt IT som startade under sista kvartalet föregående år pågår fortsatt och uppgick till ca 700 tkr under perioden samt extra konsultkostnader om ca 700 tkr. I tillägg ingick strukturkostnader av engångskaraktär till 750 tkr, varav 460 tkr under andra kvartalet.

Finansnetto uppgick under perioden till -988 (-1 048) tkr, varav -433 (-522) tkr under andra kvartalet. Ränteutgifterna är något lägre under andra kvartalet jämfört med samma period föregående år pga den minskade belåningsgraden. Ränteintäkt

60 (-) tkr avser ränta på fordran mot T9 Consulting AB, som uppstod i samband med försäljningen av Xavitech Micropumps. Periodens resultat uppgick till -1 713 (-400) tkr, varav -2 296 (-889) tkr i andra kvartalet. Av periodens resultat är -1 782 (-424) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare, varav -2 304 (-839) tkr under andra kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 557 (1 593) tkr varav 2 039 (922) tkr under det andra kvartalet. Anledningen till det sämre kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital jämfört med samma period föregående år, är det sämre rörelseresultatet samt att betald bolagsskatt varit högre.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till 17 (1 863) tkr varav 115 (1 847) tkr under andra kvartalet. Föregående år skedde förvärv av dotterbolaget Racasse AB, vilket tillförde 1 936 tkr i likvida medel till koncernen.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till 2 235 (- 5 909) tkr varav 2 202 (-4 196) tkr under det andra kvartalet. I april skedde en förändring av finansieringsupplägget med SEB där nya lån uppgår till 6 000 tkr samtidigt som checkkrediterna minskat med motsvarande. Lånen har en amorteringstid på 2 år. Amortering av leasingsskuld har skett med -1 952 (- 1 965) tkr och användandet av checkkrediterna har minskat med 827 tkr (-). Betalda emissionskostnader under perioden samt andra kvartalet uppgår till 487 (-) tkr. Föregående år skedde en utdelning i maj, 3 190 tkr.

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till 2 810 (-2 453) tkr varav 4 357 (-1 427) tkr under andra kvartalet. Den sista juni uppgick nettoskulden till -14 237 (- 25 599) tkr. Totalt 17 550 tkr av nettoskulden har omvandlats till eget kapital under perioden genom en riktad nyemission. Efter balansdagens utgång har ytterligare 19 450 tkr omvandlats till eget kapital genom den slutförda företrädesemissionen. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 8 714 (9 281) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 3 500 (9 800) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 12 214 (19 081) tkr.

Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 128 (131) personer i medeltal under perioden varav 117 (120) personer varit anställda. I det andra kvartalet har koncernen sysselsatt 128 (133) personer varav 115 (122) varit anställda. Utöver de anställda anlitate koncernen 11 (11) underkonsulter i genomsnitt under perioden och 12 (11) under andra kvartalet. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 131 (149).

Antal aktier och Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 500 000 aktier av serie A och 44 904 758 aktier av serie B, totalt 45 404 758 aktier. Eget kapital uppgår totalt till 40 608 (26 517) tkr, varav 37 399 (23 287) är hänförligt moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga utestående teckningsoptionsprogram. Den riktade nyemissionen har tillfört 17 550 tkr i eget kapital samt 13 500 000 nya B-aktier. Efter periodens slut har en företrädesemission genomförts vilken uppgår till ca 43,7 mkr. Beräknade emissionskostnader uppgår till ca 5,9 mkr. Efter att emissionen har registrerats i juli ökar Xavi Solutions aktiekapital med 23 837 tkr, från 13 621 tkr till 37 459 tkr samt 79 458 323 nya aktier (875 000 A-aktier och 78 583 323 B-aktier).

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till 98 (104) tkr, varav 0 (0)

under andra kvartalet. Försäljning av inventarier har skett under andra kvartalet uppgående till 115 (0) tkr.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna (mestadels hyreskontrakt för våra kontor) enligt IFRS16 uppgick vid periodens slut till 2 384 (4 715) tkr, varav det största värdet var i hyreskontrakt för byggnader. Vid årets ingång uppgick tillgångarna till 3 121 (6 775) tkr. Minskningen beror på att vi börjar närma oss utgången av flera större hyreskontrakt.

Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten. Verksamheten i moderbolaget omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR samt finansieringsfrågor. Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets intäkter uppgick under perioden till 4 729 (-) tkr. Från 2022 är koncernens ekonomipersonal anställda i moderbolaget dvs flytt av anställd personal har skett från dotterbolaget Frontwalker Group. Intäkterna avser ekonomi- samt management fee tjänster till alla dotterbolag i koncernen.

Rörelseresultatet uppgick till - 1 155 (-1 628) tkr. Rörelseresultatet exklusive management fee uppgick till - 3 823 (-1 628) tkr. Resurser har tillförts moderbolaget för att möjliggöra framtida tillväxt.

Resultat efter finansiella poster uppgick till 19 474 (- 2 329) tkr. Under perioden har aktier i dotterbolaget Racasse AB skrivits ner med 3 236 tkr. Moderbolaget har mottagit utdelningar från dotterföretag med 24 720 tkr som har kvittats mot koncerninterna skulder.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 181 (82) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 700 (1 000) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 881 (1 082) tkr. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 5 personer (0).

Närstående transaktioner

Inga närstående transaktioner har skett under perioden.

Risker och osäkerheter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2021, sidan 42 under not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Det bedöms inte ha tillkommit några väsentliga risker utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

Utsikter

När vi tittar framåt är vår bedömning att IT-marknaden efter pandemin kommer att återgå till det normalillstånd som rått i många år, det vill säga att efterfrågan på IT-konsulter är större än utbudet. Kortsiktigt sker dock en avmattning av marknadens tillväxt givet geopolitiska störningar och instabilitet på finansmarknaderna vilket påverkar kunders investeringsvilja. Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom snart sagt alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster och bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett stort uppdämt post-pandemiskt behov av digitalisering och i kombination med teknisk skuld kring den legacy IT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt vilket vi avser bistå i som helhetsleverantör – från råd i tidig fas via experter och specialister

till utveckling och långsiktig förvaltning av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

IT-konsultbranschen i Sverige präglas av ett fåtal större leverantörer och ett stort antal mindre nischspelare. Branschen genomgår för närvarande en tydlig konsolidering där vi som etablerat något större nischbolag med noterad aktie och välfungerande struktur attraherar mindre, onoterade bolag som genom Xavi Solutions ökar sin växtkraft.

Den omställning till distansarbete som nu skett i samhället bedömer vi kan leda till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans. Konsekvensen blir att de geografiska avgränsningarna på marknaden delvis luckras upp, vilket skulle innebära nya affärsmöjligheter, men även ökad konkurrens. På en sådan marknad kommer det att bli än viktigare att utveckla och kommunicera sin unicitet, både vad gäller teknisk expertis och bransch erfarenhet. För Xavi Solutions innebär det en möjlighet att dra fördel av det faktum att vi är en grupp bestående av djupt samverkande enheter, genom att tydligare än idag lyfta fram den expertis och inriktning som finns inom respektive verksamhetsbolag. Vi ser även att distansarbetestrenden ökar våra möjligheter att sälja in vår modell för helhetsåtaganden kring systemutveckling och systemförvaltning med leverans från våra hemkontor samt från våra nearshorepartners. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouse-åtaganden, och vi räknar med att den ökade acceptansen för distansarbete kommer att underlätta den förflyttningen.

Ett speciellt fokus tror vi krävs kring det ökande cybersäkerhetshotet som digitaliseringen av samhälle och näringsliv medför. Här söker kunder strategiska, erfarna partners med tung teknik- och domänkunskap som aktivt kan bistå med expertis och hållbara lösningar på den digitala resan.

Koncernens tre framtida mål kvarstår oförändrade.

Finansiell kalender

Delårsrapport Juli-September 2022	2022-11-08
Bokslutskommuniké 2022	2023-02-08
Delårsrapport Januari-Mars 2023	Maj

För ytterligare information kontakta:

Nicklas Raask, VD: 076-621 01 11 / nicklas.raask@xavisolutions.se

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för revisorns granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 18 augusti 2022

Margareta Strandbacke

Ordförande

Bengt Lindström

Ledamot

Lena Sundsvik

Ledamot

Lars Save

Ledamot

Nicklas Raask

VD

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 augusti 2022 kl. 08.30 CET.

Koncernens resultaträkning

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Nettoomsättning	28 953	30 064	61 549	62 838	118 525
Övriga rörelseintäkter	311	750	709	1 359	2 722
Summa rörelsens intäkter	29 264	30 814	62 258	64 197	121 247
Köpta varor och tjänster	-5 441	-5 323	-12 016	-13 717	-22 964
Övriga externa kostnader	-3 427	-2 906	-6 513	-5 251	-12 341
Personalkostnader	-21 309	-21 824	-42 399	-42 336	-81 447
Av- och nedskrivningar	-967	-1 125	-1 910	-2 243	-4 169
Andel i intresseföretags resultat	23	-	-137	-	36
Summa	-31 121	-31 179	-62 976	-63 547	-120 886
Rörelseresultat	-1 857	-365	-718	650	361
Resultat från finansiella poster					
Resultat från övriga värdepapper	-	-	-	-	-2
Ränteintäkter och liknande resultatposter	24	-	60	-	25
Räntekostnader och liknande resultatposter	-457	-522	-1 048	-1048	-2197
Summa resultat från finansiella resultatposter	-433	-522	-988	-1048	-2174
Resultat före skatt	-2 290	-887	-1 706	-398	-1 813
Skatt	-	-	-	-	-103
Uppskjuten skatt	-5	-2	-8	-2	255
Periodens resultat	-2 296	-889	-1 713	-400	-1 661
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-2 304	-839	-1 782	-424	-1 594
Innehav utan bestämmande inflytande	8	-49	68	24	-67
Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr	-0,06	-0,03	-0,05	-0,01	-0,05
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental	41 399	31 905	36 678	31 905	31 905
Antal aktier vid periodens slut, tusental	45 405	31 905	45 405	31 905	31 905

Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Periodens resultat	-2 296	-889	-1713	-400	-1 661
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	-2 296	-889	-1 713	-400	-1 661

Årets totalresultat hänförligt till:

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Moderbolagets ägare	-2 304	-839	-1 782	-424	-1 594
Innehav utan bestämmande inflytande	8	-49	68	24	-67

Koncernens rapport över finansiell ställning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Juni 2022	30 Juni 2021	31 Dec 2021
Anläggningstillgångar			
Goodwill	58 886	58 879	58 886
Övriga immateriella anläggningstillgångar	-	134	-
Nyttjanderättstillgångar	2 384	4 715	3 121
Materiella anläggningstillgångar	95	241	249
Andelar i intresseföretag	1 020	-	1 157
Andra långfristiga värdepapper	1 000	-	-
Uppskjuten skattefordran	9	35	20
Andra långfristiga fordringar	1 886	18	1 800
Summa anläggningstillgångar	65 280	64 021	65 233
Omsättningstillgångar			
Varulager	-	894	-
Kundfordringar	16 478	20 421	22 127
Fordringar hos koncernföretag	-	61	-
Övriga fordringar	623	395	1 611
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 623	2 830	4 067
Summa kortfristiga fordringar	19 723	24 601	27 806
Likvida medel	8 714	9 281	5 903
Summa omsättningstillgångar	28 437	33 882	33 709
SUMMA TILLGÅNGAR	93 717	97 903	98 942

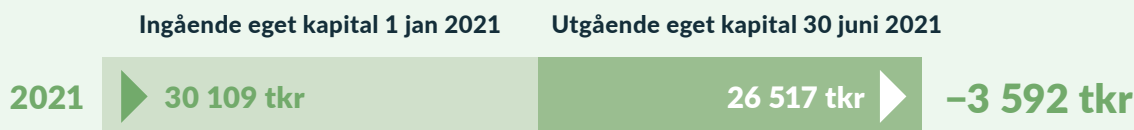
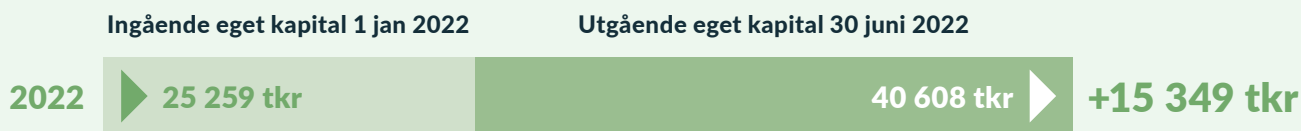
Koncernens rapport över finansiell ställning

EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	30 Juni 2022	30 Juni 2021	Jan-Dec 2021
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 45 404 758 (31 904 758)) varav (500 000 (500 000)) A-aktier (44 904 758 (31 404 758)) B-aktier	13 621	9 571	9 571
Övrigt tillskjutet kapital	72 224	58 724	58 724
Balanserat resultat	-46 665	-44 584	-44 584
Periodens resultat	-1 782	-424	-1 594
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	37 399	23 287	22 117
Innehav utan bestämmande inflytande	3 210	3 231	3 142
Summa eget kapital	40 608	26 517	25 259
SKULDER			
Skulder till kreditinstitut	2 501	-	-
Långfristiga leasingskulder	713	747	-
Avsättningar för skatter	226	493	226
Skulder till koncernföretag	-	34 100	-
Övriga långfristiga skulder	19 450	-	37 000
Summa långfristiga skulder	22 890	35 340	37 226
Skulder till kreditinstitut	3 000	-	-
Checkräkningskredit	-	-	827
Kortfristiga leasingskulder	1 295	3 327	2 522
Förskott från kunder	945	1 605	2 309
Leverantörsskulder	5 854	5 177	9 405
Skulder till koncernföretag	-	3 123	-
Skatteskulder	244	899	905
Övriga skulder	7 826	8 736	7 991
Upplupna kostnader o förutb intäkter	11 055	13 178	12 499
Summa kortfristiga skulder	30 219	36 046	36 456
Summa skulder	53 108	71 386	73 682
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	93 717	97 903	98 942

Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital, 1 januari 2021	26 901	3 208	30 109
Utdelning	-3 190	-	-3 190
Periodens totalresultat	-1 594	-67	-1 661
Utgående eget kapital, 31 december 2021	22 117	3 142	25 259
Ingående eget kapital, 1 januari 2022	22 117	3 142	25 259
Nyemission	17 550	-	17 550
Emissionskostnader	-487	-	-487
Periodens totalresultat	-1 782	68	-1 713
Utgående eget kapital, 30 juni 2022	37 399	3 210	40 608
Ingående eget kapital, 1 januari 2021	26 901	3 208	30 109
Utdelning	-3 190	-	-3 190
Periodens totalresultat	-424	24	-400
Utgående eget kapital, 30 juni 2021	23 287	3 231	26 517

Eget kapital
1 januari till 30 juni

Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	-1 857	-365	-718	650	361
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	967	1 125	1 910	2 243	4 169
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-28	-	132	-	-995
Erhållen ränta och utdelning	24	-	85	-	-
Erlagd ränta	-88	-558	-658	-618	-2 066
Betald inkomstskatt	28	278	-660	-150	36
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-954	481	92	2 125	1 505
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av varulager och pågående arbeten	-	21	-	106	-108
Förändring av kundfordringar	3 423	1 317	5 649	3 029	615
Förändring av kortfristiga fordringar	1 007	-248	1 693	1 878	-143
Förändring av leverantörsskulder	996	-595	-3 552	-2 992	1 396
Förändring av kortfristiga skulder	-2 433	-54	-3 324	-2 553	-3 137
Summa förändring av rörelsekapitalet	2 993	441	466	-532	-1 377
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 039	922	557	1 593	128
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterföretag	-	-	-	-	-3612
Likvida medel i förvärvade dotterföretag	-	1 936	-	1 936	2 408
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-104	-98	-104	-204
Övriga finansiella anläggningstillgångar	-	15	-	31	-
Försäljning av materiella/imateriella anläggningstillgångar	115	-	115	-	-
Försäljning av dotterföretag	-	-	-	-	500
Kassaflöde från investeringsverksamheten	115	1 847	17	1 863	-908
Finansieringsverksamheten					
Emissionskostnader	-487	-	-487	-	-
Utdelning	-	-3 190	-	-3 190	-3190
Upptagna lån	6 000	4 800	6 000	4 800	7 200
Amortering av leasingsskuld	-999	-877	-1 952	-1 965	-4 189
Amortering av lån	-499	-4 929	-499	-5 554	-5 760
Förändring av checkräkningskredit	-1 813	-	-827	-	890
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 202	-4 196	2 235	-5 909	-5 051
Periodens kassaflöde	4 357	-1 427	2 810	-2 453	-5 831
Likvida medel vid periodens början	4 358	10 708	5 903	11 734	11 734
Likvida medel vid periodens slut	8 714	9 281	8 714	9 281	5 903
Outnyttjade checkkrediter	3 500	9 800	3 500	9 800	8 673
Summa disponibla likvida medel	12 214	19 081	12 214	19 081	14 576

Nyckeltal

KONCERN

	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Per aktie					
Resultat per aktie	-0,06	-0,03	-0,05	-0,01	-0,05
Eget kapital per aktie	-	-	0,89	0,83	0,79
Anställda					
Anställda, medeltal (st)	115	122	117	120	121
Underkonsulter, medeltal (st)	12	11	11	11	11
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	128	133	128	131	132
Anställda, periodens slut	117	134	117	134	124
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	131	149	131	149	145
Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*					
Tillväxt (%)	-3,7%	4 553,9%	-2,1%	3 633,7%	1 262,7%
Rörelsemarginal (%)	-6,3%	-1,2%	-1,2%	1,0%	0,3%
EBITDA marginal (%)	-3,0%	2,5%	1,9%	4,5%	3,7%
Soliditet (%)	-	-	43,3%	27,1%	25,5%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	-	-	-14 237	-25 599	-29 924
Disponibla likvida medel (tkr)	-	-	12 214	19 081	14 576

* Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingsskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

Moderbolag

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Övriga rörelseintäkter	2 285	-	4 729	-	810
Omsättning	2 285	-	4 729	-	810
Rörelsens kostnader	-2 896	-935	-5 883	-1 628	-3 948
Rörelseresultat (EBIT)	-612	-935	-1 155	-1 628	-3 138
Nedskrivning av aktier i dotterföretag	-	-	-3 236	-	-
Utdelning från dotterföretag	24 720	-	24 720	-	-
Resultat från finansiella poster	-334	-350	-855	-701	-1 519
Resultat efter finansiella poster (EBT)	23 774	-1 286	19 474	-2 329	-4 657
Erhållna koncernbidrag	-	-	-	-	3 625
Resultat efter bokslutsdispositioner	23 774	-1 286	19 474	-2 329	-1 032
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	23 774	-1 286	19 474	-2 329	-1 032

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan-Juni 2022	Jan-Juni 2021	Jan-Dec 2021
Periodens resultat	23 774	-1 286	19 474	-2 329	-1 032
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	23 774	-1 286	19 474	-2 329	-1 032

Moderbolagets balansräkning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Juni 2022	30 Juni 2021	31 Dec 2021
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i koncernföretag	99 366	58 646	76 132
Andra långfristiga värdepapper	1 000	-	-
Andra långfristiga fordringar	1 800	2	1 800
Summa anläggningstillgångar	102 166	58 648	77 932
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kundfordringar	3	-	-
Övriga fordringar	269	176	1 445
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	564	60	103
Summa kortfristiga fordringar	837	236	1 548
Kassa och bank	181	82	-
Summa omsättningstillgångar	1 018	318	1 548
SUMMA TILLGÅNGAR	103 184	58 966	79 480
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 45 404 758 (31 904 758)) varav (500 000 (500 000)) A-aktier (44 904 758 (31 404 758)) B-aktier	13 621	9 571	9 571
Summa bundet eget kapital	13 621	9 571	9 571
Balanserat resultat	32 739	20 758	20 758
Periodens resultat	19 474	-2 329	-1 032
Summa fritt eget kapital	52 213	18 429	19 726
Summa eget kapital	65 834	28 000	29 297
SKULDER			
Skulder till koncernföretag	-	21 000	-
Övriga långfristiga skulder	19 450	-	37 000
Summa långfristiga skulder	19 450	21 000	37 000
Checkkredit	-	-	255
Leverantörsskulder	575	40	317
Skulder till koncernföretag	15 365	9 851	12 326
Skatteskulder	30	-	-
Övriga kortfristiga skulder	794	-	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 137	76	286
Summa kortfristiga skulder	17 900	9 966	13 183
Summa skulder	37 350	30 966	50 183
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	103 184	58 966	79 480

Noter

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, Redovisning för juridisk person. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggnings-tillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokerats till kassagenererande enheter och prövas årligen

för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivningsbehov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2021-12-31 visade på inga nedskrivningsbehov. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2021 beskrivs processen av detta utförligare.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2021 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 40,9 mkr. I balansräkningen per 2022-06-30 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (0) tkr.

NOT 2. VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Den 4 juli offentliggjorde styrelsen i Xavi Solutions utfallet i företrädesemissionen som beslutades den 3 juni. Företrädesemissionen tecknades till ca 26,5 mkr, vilket motsvarande en teckningsgrad på ca 60 procent. Det innebär att ca 40 procent av den totala volymen tilldelade emissionsgaranterna. Xavi Solutions tillfördes ca 43,7 mkr, före kvittning

samt emissionskostnader om 5,9 mkr. Ungefär 13 mkr av emissionslikviden betalades genom kvittning av Empir Groups fordran. Företrädesemissionen gör Xavi Solutions skuldfritt, får stärkt rörelsefinansiering samt möjliggör framtida förvärv.

NOT 3. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI – KONCERN

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande skulder.

För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

NOT 4. SEGMENTRAPPORTERING**Segmenten redovisas nedan:**

Xavi Solutions delas in i tre (fyra) segment vilka är:

Solve: Konsultativ affär kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden.

Serve: Outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT.

Ventures: Investeringar i intresse-bolag och startup/scaleup bolag under utveckling.

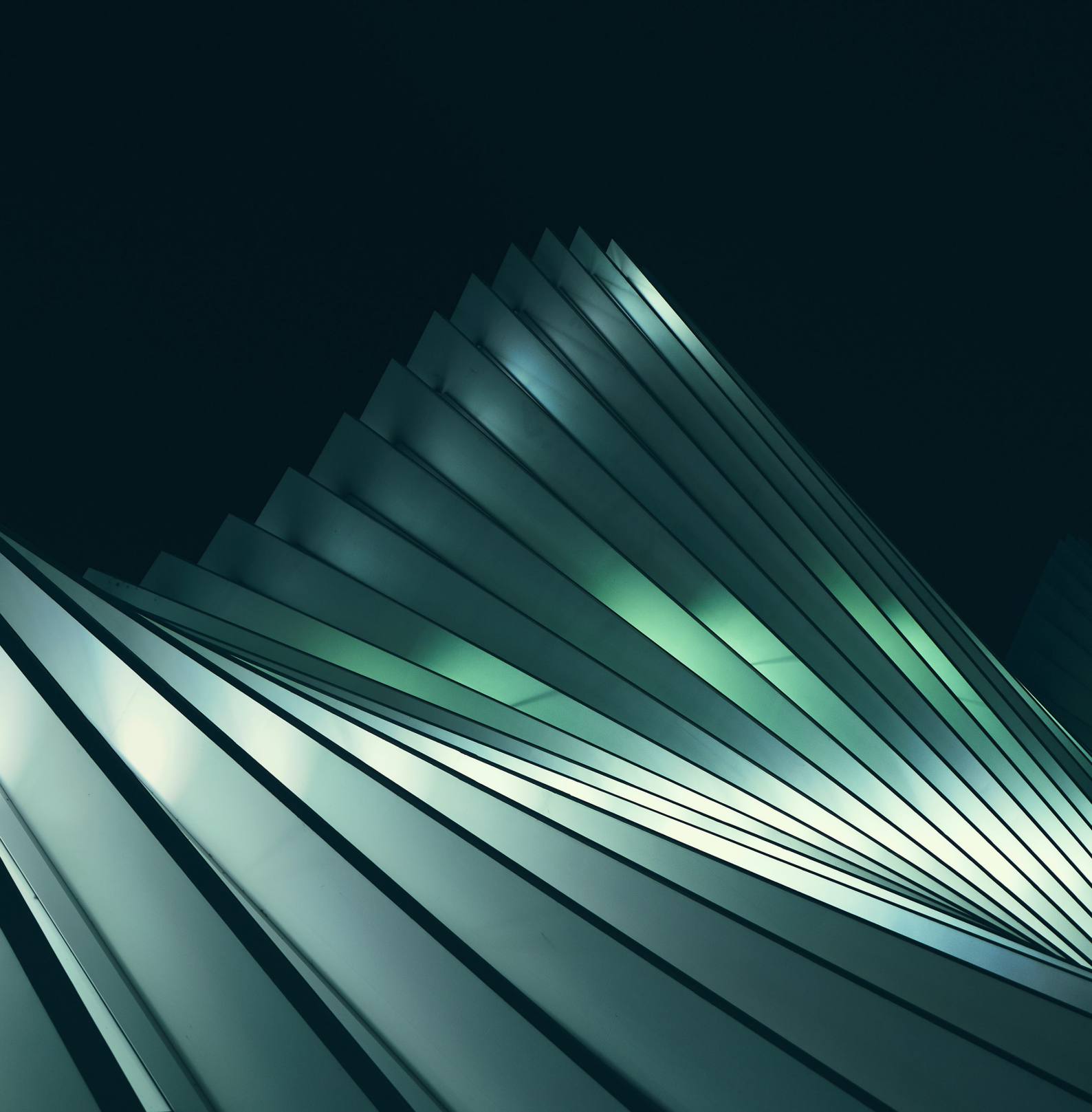
Xavitech Micropumps var Xavikoncernens pumpverksamhet, vilket såldes under 2021.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Xavitech Micropumps	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellan- havanden	Totalt
JANUARI - JUNI 2022								
Nettoomsättning	41 079	20 470	-	-	61 549	-	-	61 549
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	1 716	1 527	-138	-	3 105	-3 823	-	-718
Finansiella poster	-97	-32	-	-	-129	-859	-	-988
Resultat efter finansiella poster	1 619	1 495	-138	-	2 976	-4 682	-	-1 706
JANUARI - JUNI 2021								
Nettoomsättning	42 899	17 729	-	2 210	62 838	-	-	62 838
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	1 332	1 068	-	-122	2 278	-1 628	-	650
Finansiella poster	-324	-21	-	-2	-347	-701	-	-1 048
Resultat efter finansiella poster	1 008	1 047	-	-124	1 931	-2 329	-	-398
APRIL - JUNI 2022								
Nettoomsättning	18 982	9 971	-	-	28 953	-	-	28 953
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-580	512	22	-	-46	-1 811	-	-1 857
Finansiella poster	-71	-25	-	-	-96	-337	-	-433
Resultat efter finansiella poster	-651	487	22	-	-142	-2 148	-	-2 290
APRIL - JUNI 2021								
Nettoomsättning	20 358	8 745	-	961	30 064	-	-	30 064
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	839	-81	-	-187	571	-935	-	-365
Finansiella poster	-160	-10	-	-2	-172	-350	-	-522
Resultat efter finansiella poster	678	-91	-	-189	399	-1 286	-	-887
JANUARI - DECEMBER 2021								
Nettoomsättning	77 711	37 704	-	3 111	118 525	-	-	118 525
Rörelseresultat	478	3 164	36	-437	3 241	-2 880	-	361
Finansiella poster	-560	-43	-	-3	-606	-1 568	-	-2 174
Resultat efter finansiella poster	-82	3 121	36	-439	2 636	-4 448	-	-1 813

Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.

NOT 5. SKULDER TILL KREDITINSTITUT

TKR	KONCERNEN			MODERBOLAGET		
	30 Juni 2022	30 Juni 2021	31 dec 2021	30 Juni 2022	30 Juni 2021	31 dec 2021
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 501	-	-	-	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	19 450	34 100	37 000	19 450	21 000	37 000
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	3 000	-	827	-	-	255
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	-	780	-	-	-	-
Ställda säkerheter för checkkredit 3 500 tkr (9 800 tkr)	3 800	17 800	10 550	1 000	1 000	1 000
<i>Varav:</i> Företagsinteckningar	3 800	17 800	10 550	1 000	1 000	1 000
Ställda säkerheter för lån 6 000 tkr (-)	6 000	-	-	-	-	-
<i>Varav:</i> Företagsinteckningar	6 000	-	-	-	-	-
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	8 800	inga	inga



Information om bolaget

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på xavisolutions.se

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | xavisolutions.se

08-60 10 100

info@xavisolutions.se

Kungsgatan 64, 111 22 Stockholm

© 2022 XAVI SOLUTIONNODE AB

