

Pressmeddelande

Chordate Medical delårsrapport för andra kvartalet 2020

Kista, 7 augusti 2020.

Chordate Medical Holding AB (Publ) ("Chordate" eller "Bolaget") publicerar delårsrapport för andra kvartalet 2020.

Sammanfattning av perioden januari-juni 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 517 744 SEK (457 421)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var -8 868 990 SEK (-8 319 027)
- Resultat efter finansiella poster var -9 871 569 SEK (-12 364 409)
- Resultat efter skatt var -9 871 569 SEK (-12 364 409)
- Resultat per aktie var -0,22 SEK (-0,63)

VD Anders Weilandt kommenterar

VI SER FRAMÅT EFTER PANDEMIN

Efter första kvartalets stabila försäljning har som väntat andra kvartalet uppvisat full påverkan från den pågående pandemin. Jämfört med första halvåret förra året ökade dock försäljningen med cirka 13 procent tack vare det starka första kvartalet i år.

Nuläget och vägen ur Covid-19

Vår prognos att sista patienten är färdigbehandlad i vår migränstudie i slutet av fjärde kvartalet 2020 gäller fortfarande. Det är förmodligen inget som kan sägas med säkerhet ännu, men vi ser förberedande aktiviteter i både Tyskland och Finland som tyder på att studieverksamheten kan vara tillbaka i normalläge efter respektive semesterperiod. Efter att sista patienten har gått ur studien kommer studiedata att analyseras, och efter det kan resultaten omsättas till en vetenskaplig artikel. När den artikeln sedan får godkännande att publiceras från en vetenskaplig tidskrift så kan vi offentliggöra studieresultaten. Det statistiska utfallet från studien behövs för att vi också ska kunna få användningsområdet migrän CE-märkt.

Samma tecken ser vi även i vår pågående rinitstudie där ett fåtal patienter har rekryterats och behandlats i studien under juni. Vi förväntar oss att verksamheten ska vara tillbaka till normalt läge efter semesterperioden även i den studien.

Jag vill dock understryka att det här är vad vi ser just nu. Om något har varit tydligt under de senaste månaderna så är det att ingen kan säga något säkert om hur den här pandemin utvecklar sig, eller om eventuella bakslag. På Chordate är vi följsamma och inriktade på att optimera varje nytt läge med kort varsel.

Som tidigare har kommunicerats så har Covid19-pandemin temporärt påverkat all kommersiell verksamhet i samtliga marknader. Vi kan notera att vi har de fördröjningar i marknadsföring och försäljning som vi befarade, men min bedömning är att våra affärsförutsättningar är oförändrat goda. Vi ser hur försäljningsaktiviteterna nyligen har återupptagits i Italien som för närvarande är vår viktigaste och mest aktiva marknad, det ser lovande ut inför höstens återhämtning.

Vår strategi för att skapa aktieägarvärde

I styrelsens strategi för att maximera bolagsvärdet bedöms potentialen som mycket stor för en förebyggande, icke kirurgi eller läkemedelsbaserad migrän- och rinitbehandling av vår typ. Vårt mål med att realisera det värde vi bygger upp för våra aktieägare är huvudsakligen inriktat mot att bolaget skall säljas vid en lämplig tidpunkt. En sådan försäljning kan inträffa inom en period av 3-5 år, vilket ska ses som en ambition och inte en utfästelse.

Rinitstudien och ny positiv analys av tidigare studie

Vid sidan om migränstudien investerar vi även i den pågående stora rinitstudien på 13 kliniker i 6 EU-länder. Det gör vi för att bygga en bredare vetenskaplig bevisbild av K.O.S-behandlingens fördelar också vid behandling av kronisk nästäppa. Vi behöver det underlaget för att kunna nå framgång med försäljning och för att argumentera för ersättningsbeslut (reimbursement) från olika betalssystem i de marknader vi arbetar på.

Chordate var också sponsor i en relativt stor rinitstudie vid 6 svenska kliniker som påbörjades i 2013. I den ursprungliga vetenskapliga artikeln som publicerades i april 2016 redovisades endast ITT-analys (Intention-To-Treat), och att det resultatet

inte visade någon signifikant skillnad mellan aktiv behandling och placebo. Vi behövde alltså skaffa bättre bevis för behandlingens effekt än vad som redovisades i den artikeln.

Som tidigare kommunicerats så publiceras i maj 2020 en ny vetenskaplig artikel från Amsterdams universitet, baserad på samma studiedata som artikeln från 2016. Artikeln från Amsterdam redovisar en PP-analys (Per- Protocol) av studiedata från ovanstående studie. Resultaten av den nya analysen visar att effekten från Chordates K.O.S-behandling var signifikant bättre än placebo, vid det primära effektmålet en månad efter en (1) behandling. Vidare analys av studiematerialet visade dessutom på nya viktiga fynd, där de patienter som kunde sluta med avsvällande nässprej i kombination med K.O.S-behandlingen uppvisade ytterligare signifikant förbättring av sin nästäppa.

Normalt bör båda typerna av analys redovisas i en artikel, och PP bör definitivt redovisas om man har många patienter i studien som inte tagits in enligt studieprotokollet. Skälet är att i PP-analys så renas data bort från patienter som tagits in i studien på felaktiga grunder, medan vid ITT så tas all data med. Ursprungsartikeln redovisade att data från 37 patienter av totalt 207 inte uppfyllde protokollet. En felaktig andel patientdata på 17 procent får man betrakta som stor. Med artikeln från Amsterdam kan vi nu lägga de nya resultaten från den tidigare studien till vår vetenskapliga bevisbild, så som var menat från början. När den pågående rinitstudien blir klar, och förhoppningsvis med positivt utfall, så har vi en stabil vetenskaplig grund i vår argumentation – vilket är mycket viktigt.

Emissionerna möjliggör fortsatt utveckling

Det är mycket glädjande att den riktade emissionen och företrädesemissionen som utlysts kommer att tillföra bolaget cirka 30 MSEK före emissionskostnader, och inte minst att emissionerna är säkerställda till 100 procent genom teckningsförbindelser. Bolaget kan dessutom vid fullt utnyttjande av de vidhängande teckningsoptionerna komma att tillföras ytterligare cirka 36 MSEK före emissionskostnader under oktober 2021.

Vi kan tacksamt notera ett starkt förtroende från våra befintliga större ägare och därtill en grupp nya blivande ägare som lämnat teckningsförbindelser. Våra aktieägares fortsatta stöd och förtroende för bolaget är avgörande för att vi ska kunna nå vårt mål att bli ett vinstdrivande bolag och så småningom nå en framgångsrik exit. Vår bedömning är för närvarande att givet dessa emissioner, och fullt utnyttjande av teckningsoptionerna, så har vi goda utsikter att nå det målet.

Framtiden

Vi ser en mycket stor potential för vår migränbehandling, ett unikt långtidsverkande alternativ utan läkemedel som vi snart hoppas kunna erbjuda marknaden, med första fokus på kronisk migrän.

Chordate erbjuder redan behandling för kronisk nästäppa, och fortsätter att bygga upp försäljning på de marknader där vi har distribution. Italien har redan nått en nivå som kan betraktas som en etablerad framgång. När vi kommit ur påverkan från Covid-19 – och migränstudien förhoppningsvis har levererat ett resultat som säkrat ett CE-märke – så kommer vi direkt att aktivera våra existerande distributörer i Norden, Italien och Israel i uppdraget att också sälja migränbehandlingen. Detta är sedan en tid förberett och redo att sättas igång. Situationen i UK är inte tillfredställande, så vi lägger just nu ingen energi på den marknaden tills bland annat brexitförhandlingarna är genomförda. För migränindikationen så letar vi också distributionspartner för Tyskland, inte minst för att migränmarknaden är välutvecklad – vilket också var skälet till att vi inledde migränstudien där.

Vi har all anledning att se framtiden an med tillförsikt.

Anders Weilandt, VD Chordate Medical

För mer information, vänligen kontakta:

Anders Weilandt, VD
anders.weilandt@chordate.com
Telefon: 0733-87 42 77

Information: Denna information är sådan information som Chordate Medical Holding AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 augusti 2020 kl. 08:45 CET.

Om Chordate

Chordate Medical Holding AB (publ) är ett medicintekniskt bolag som under drygt tio år har utvecklat, patenterat och CE-märkt en ny behandlingsmetod genom nervstimulering för kronisk nästäppa och kronisk migrän. Bolaget säljer sitt produktsystem inklusive behandlingar via distributörer till kliniker och sjukhus, som i sin tur behandlar patienterna. Läs mer på www.chordate.com. Mangold Fondkommission AB, tel.nr. +46 8 5030 1550, är bolagets likviditetsgarant på NGM Nordic SME.