



New Nordic Healthbrands AB (publ)

Sexmånadersrapport Q2 januari - juni 2013

	SEX MÅNADER	SEX MÅNADER	Q2	Q2
	2013	2012	2013	2012
Nettoomsättning, kSEK	109 955	107 699	58 928	55 528
Bruttoresultat, kSEK	75 682	68 168	41 936	34 578
Bruttomarginal, procent	68,8	63,3	71,2	62,3
EBITDA kSEK	7 089	5 277	3 616	1 953
EBITDA, procent	6,4	4,9	6,1	3,5
Rörelseresultat, kSEK	5 583	1 450	2 860	32
Rörelsesmarginal, procent	5,1	1,3	4,9	0,1
Periodens resultat, kSEK	3 517	-235	2 249	-760
Resultat per aktie*, SEK	0,57	-0,04	0,36	-0,12
Vinst per aktie EBITDA, SEK	1,14	0,85	0,58	0,32

*Det finns inga utspädnings effekter

Kommentar av Karl Kristian Bergman Jensen, VD

Under de första sex månaderna uppnådde vi tillväxt i både omsättning och vinst. Antalet lojala kunder ökade dessutom och vi har ökat vårt varumärkesvärde internationellt. Resultatet per aktie steg till 0,57 SEK, vilket är det bästa resultat per aktie vi någonsin haft.

Genom en effektiv resursallokering till rätt produkter och nya lanseringar har vi uppnått en bra utveckling på de marknader där vi redan är väletablerade. Med väletablerade marknader avser vi länder där New Nordic har uppnått en betydande marknadsposition så att försäljningsintäkterna ger god lönsamhet. Vi betraktar Sverige, Danmark, Norge, de baltiska staterna och Kanada som marknader där vi är väletablerade. På marknader där vi håller på att etablera oss och bygga upp en stabil plattform är det svårt att uppnå hög lönsamhet på kort sikt. De insatser vi gör här uppvägs ändå av den avsevärda affärspotential som dessa marknader har på lång sikt. De marknader där vi håller på att etablera oss och bygga upp vår verksamhet är USA, Storbritannien, Italien, Polen, Finland, Tyskland och Nederländerna. Vi uppnådde också tillväxt på de flesta av dessa etableringsmarknader under perioden. I jämförelse med förra året har vi dock en lägre försäljning i USA, men det gäller en väsentligt mindre produktportfölj än förra året och denna lilla produktportfölj håller på att växa. Samarbetet med våra distributörer fungerar också bra, och i synnerhet Frankrike har varit positivt.

New Nordic är på god väg att bli ett internationellt företag med starka varumärken och lojala konsumenter inom flera hälsokategorier och med en affärsmodell som gör oss attraktiva som partner för apotek och hälsokostkedjor runt om i världen.

Genom innovation som har varit till fördel för både våra kunder och våra egna självkostnadspriser har vi kunnat öka vår bruttomarginal under de sex första månaderna till 68,8 procent, vilket kan jämföras med 63,3 procent för samma period under förra året. De allmänna kostnaderna, inklusive personalkostnader, har inte ökat trots det faktum att försäljningen har ökat. Bruttomarginalen per anställd har i själva verket aldrig tidigare varit så hög. Kostnaderna för marknadsföring har emellertid ökat under perioden. Det har resulterat i ett uppsving i försäljningen, men måste i viss mån också betraktas som taktisk investering vars fulla effekt vi kommer att se under årets andra hälft. I jämförelse med samma period förra året har vi nu avsevärt lägre avskrivningar, vilket också gynnar vårt resultat efter skatt.

Under årets andra hälft kommer vi att fortsätta vår strategi att utveckla och marknadsföra produkter som ger våra kunder en oslagbar produktupplevelse. Det gör vi genom fortsatt utveckling och innovation av våra befintliga produkter samt lansering av nya produkter som kan lösa hälsoproblem inom områden där vi tidigare inte har kunnat erbjuda lösningar. Vi

kommer också att fortsätta utveckla företagets verksamhetsplattform genom att optimera de befintliga nationella verksamheterna. Här har vi också stora möjligheter i USA. Vi kommer även att söka möjligheter att utvidga vår geografiska utbredning genom nationella distributörer som på egen bekostnad och risk kan marknadsföra våra produkter i sitt eget land. Jag är övertygad om att lanseringen av nya produkter och en ökad penetration på marknader där vi håller på att etablera oss, liksom en ökad geografisk spridning genom distributörer, kan hjälpa till att öka vår avkastning. Vårt fortsatta fokus på innovation bör också bidra till att öka bruttomarginalen. Samtidigt kommer vi att försöka hålla ner de fasta kostnaderna, vilket totalt sett ger ett bättre resultat för både företaget som helhet och per aktie. Jag ser många närliggande möjligheter för företaget, och jag är mycket optimistisk beträffande företagets fortsatta utveckling när det gäller försäljning, varumärkesbyggande och vinst.

Karl Kristian Bergman Jensen

Omsättning

Omsättningen under årets första sex månader blev 110,0 MSEK (107,7) en ökning med 2,1 procent. I lokala valutor var ökningen 5,6 procent.

Resultat för sex månader

Bruttoresultatet för det första halvåret uppgick till 75,7 MSEK (68,2). Det motsvarar en bruttomarginal om 68,8 procent (63,3).

EBITDA uppgick till 7,1 MSEK (5,3). Det motsvarar en EBITDA marginal om 6,4 procent (4,9).

Rörelseresultatet uppgick till 5,6 MSEK (1,5). Det motsvarar en rörelsemarginal om 5,1 procent (1,3).

Resultatet efter finansiella poster uppgick till 4,8 MSEK (-0,2).

Resultatet efter skatt blev för sexmånadersperioden 3,5 MSEK (-0,2).

Kommentarer till andra kvartalet

Försäljningen i lokala valutor ökade med 10,2 procent. Omräknat till SEK steg försäljningen med 6,1 procent. EBITDA ökade med 1,7 MSEK och resultatet efter skatt med 3,0 MSEK.

Bruttomarginalen ökade till 71,2 procent (62,3). Försäljnings- och administrationskostnaderna uppgick till 38,3 MSEK (32,6), en ökning med 17,5 procent.

Resultatet efter finansiella poster uppgick till 2,9 MSEK (-1,0).

Varulagret minskade med 2 procent jämfört med motsvarande tid föregående år och uppgick till 30,1 MSEK (30,7).

Balansräkningen minskade med 5 procent jämfört med motsvarande tid föregående år och uppgick till 93,0 MSEK (98,4).

Finansiell ställning och kassaflöde

Koncernens balansomslutning per den 30 juni 2013 uppgick till 93,0 MSEK (98,4), en minskning med 5 procent jämfört med motsvarande tidpunkt föregående år.

Immateriella anläggningstillgångar är vid periodens slut avskrivna till 6,4 MSEK (10,0).

Den löpande verksamheten genererade under årets första sex månader ett negativt kassaflöde på -2,4 MSEK (2,2). Likvida medel uppgick till 3,3 MSEK (2,2).

Koncernens soliditet uppgick till 12,7 procent (11,5).

Eget kapital fördelat på de utestående 6 195 200 (6 195 200) aktierna uppgick per den 30 juni 2013 till 1,90 SEK (1,82).

Expansion

Under 2013 kommer bolaget att fortsätta fokusera på ett smalt sortiment riktad mot internationellt växande marknadskategorier. New Nordic förväntar att öka försäljningen på alla marknader, där bolaget agerar.

Moderbolaget

Moderbolaget hade under verksamhetens sex första månader 2013 en omsättning på 29,8 MSEK (3,5).

Anledningen till omsättningsökningen under perioden för moderbolaget beror på att moderbolaget under året övertagit faktureringen gentemot dess dotterbolag.

Kommentar innevarande kvartal

Försäljningen i USA har ökat och flertalet apotekskedjor har uttryckt sin vilja att saluföra New Nordics produkter. Bolaget har kommit överens med Matas i Danmark att lagerföra nya märken och förpackningsstorlekar som New Nordic önskar lansera i testmarknadsföringssyfte.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och redovisningsrådets rekommendationer. Vidare tillämpas uttalanden från Redovisningsrådets Akutgrupp.

Certified Adviser

New Nordic Healthbrands AB's Certified Adviser är Mangold Fondkommission AB.

Kommande rapporttillfällen

Niomånadersrapport 2013	31 oktober 2013
Bokslutskommuniké 2013	7 mars 2014
Årsredovisning 2013	15 april 2014
Tremånadersrapport 2014	30 april 2014
Bolagsstämma 2014	30 april 2014

För ytterligare information kontakta: Karl Kristian Jensen, VD, kk@newnordic.se

Denna rapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Malmö den 31 juli 2013

New Nordic Healthbrands AB (publ)
Styrelsen

New Nordic Healthbrands AB
Södra Förstadsgatan 3 • SE-211 43 Malmö • Sverige • Telefon: +46 40 23 64 14

Resultaträkning

(kSEK)	SEX MÅNADER 2013	SEX MÅNADER 2012	Q2 2013	Q2 2012
Nettoomsättning	109 955	107 699	58 928	55 528
Kostnad sålda varor	-34 273	-39 531	-16 992	-20 950
Bruttoresultat	75 682	68 168	41 936	34 578
Personalkostnader	-12 311	-13 499	-6 023	-6 691
Övriga externa kostnader	-56 282	-49 392	-32 297	-25 934
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	7 089	5 277	3 616	1 953
Avskrivningar	-1 506	-3 827	-756	-1 921
Rörelseresultat (EBIT)	5 583	1 450	2 860	32
Räntor och övriga finansiella poster	-753	-1 652	87	-982
Resultat efter finansiella poster	4 830	-202	2 947	-950
Periodens skatt	-1 313	-33	-698	190
Periodens resultat	3 517	-235	2 249	-760
Genomsnittligt antal aktier under perioden	6 195 200	6 195 200	6 195 200	6 195 200
Antal aktier vid periodens slut*	6 195 200	6 195 200	6 195 200	6 195 200
Resultat per aktie, SEK	0,57	-0,04	0,36	-0,12
Resultat per aktie EBITDA, SEK	1,14	0,85	0,58	0,32

*Det finns inga utspädningseffekter

Balansräkning

(kSEK)	Q2 2013	Q2 2012	HELÅR 2012
Tillgångar			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	6 413	9 951	7 592
Materiella anläggningstillgångar	1 527	1 931	1 639
Finansiella anläggningstillgångar	6 713	8 030	7 401
Summa anläggningstillgångar	14 653	19 912	16 632
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	30 127	30 663	31 136
Kortfristiga fordringar	45 003	45 535	38 773
Kassa och bank	3 264	2 243	5 186
Summa omsättningstillgångar	78 394	78 441	75 095
SUMMA TILLGÅNGAR	93 047	98 353	91 727
Eget kapital och skulder			
EGET KAPITAL	11 772	11 275	8 472
Avsättningar för skatter	2 630	4 191	3 622
Långfristiga skulder – räntebärande	1 144	723	535
Kortfristiga skulder – räntebärande	10 110	12 842	10 407
Kortfristiga skulder – icke räntebärande	67 391	69 322	68 691
Summa kortfristiga skulder	77 501	82 164	79 098
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	93 047	98 353	91 727

Förändring i eget kapital

Q2 2013

(kSEK)	Aktiekapital	Bundna reserver	Fritt EK	Summa EK
Ingående balans	6 195	3 165	-888	8 472
Omräkningsdifferens	0	0	-217	-217
Periodens resultat	0	0	3 517	3 517
Utgående balans	6 195	3 165	2 412	11 772

Q2 2012

(kSEK)	Aktiekapital	Bundna reserver	Fritt EK	Summa EK
Ingående balans	6 195	3 069	2 366	11 630
Omräkningsdifferens	0	0	-120	-120
Periodens resultat	0	0	-235	-235
Utgående balans	6 195	3 069	2 011	11 275

HELÅR 2012

(kSEK)	Aktiekapital	Bundna reserver	Fritt EK	Summa EK
Ingående balans	6 195	3 069	2 366	11 630
Förskjutning mellan bundna och fria reserver	0	96	-96	0
Omräkningsdifferens	0	0	928	928
Periodens resultat	0	0	-4 086	-4 086
Utgående balans	6 195	3 165	-888	8 472

Kassaflödesanalys

(kSEK)	SEX MÅNADER 2013	SEX MÅNADER 2012	Q2 2013	Q2 2012
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	5 583	1 450	2 860	32
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Avskrivningar	1 506	3 827	756	1 921
Övriga justeringar	1 829	135	952	-497
	8 918	5 412	4 568	1 456
Erhållen ränta	176	185	130	107
Erlagd ränta	-929	-1 837	-43	-1 089
Betald inkomstskatt	-2 090	-1 777	-1 281	-514
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	6 075	1 983	3 374	-40
Förändringar i rörelsekapital				
Ökning/minskning av varulager	632	-4 424	-42	-3 307
Ökning/minskning av fordringar	-5 089	-1 810	-6 600	-1 375
Förändring av kortfristiga skulder	-4 040	6 500	2 440	4 805
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 422	2 249	-828	83
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv immateriella anläggningstillgångar	-29	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-182	-794	-110	-88
Försäljning inventarier	0	81	0	0
Förändring långfristiga fordringar	528	-391	320	-128
Kassaflöde från investeringsverksamheten	317	-1 104	210	-216
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Förändringar långfristiga skulder	138	-447	-20	398
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	138	-447	-20	398
Förändring av likvida medel	-1 967	698	-638	265
Likvida medel vid periodens början	5 186	1 545	3 872	1 988
Omräkningsdifferens likvida medel	45	0	30	-10
Likvida medel vid periodens slut	3 264	2 243	3 264	2 243

Nyckeltal och definitioner

(kSEK)	SEX MÅNADER 2013	SEX MÅNADER 2012	Q2 2013	Q2 2012
Nettoomsättning	109 955	107 699	58 928	55 528
Bruttoresultat	75 682	68 168	41 936	34 578
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	7 089	5 277	3 616	1 953
Rörelseresultat	5 583	1 450	2 860	32
Resultat efter finansiella poster	4 830	-202	2 947	-950
Balansomslutning	93 047	98 353	93 047	98 353
Avkastning på sysselsatt kapital, %	25,0	6,6	13,8	0,5
Avkastning på eget kapital, %	29,9	-2,1	19,1	-6,7
Eget kapital	11 772	11 275	11 772	11 275
Soliditet, %	12,7	11,5	12,7	11,5
Skuldsättningsgrad	6,90	7,72	6,90	7,72
Räntetäckningsgrad, ggr	6,2	0,89	69,53	0,13
Investeringar	211	794	110	88
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 422	2 249	-828	83
Bruttomarginal, %	68,8	63,3	71,2	62,3
EBITDA, %	6,4	4,9	6,1	3,5
Rörelsesmarginal, %	5,1	1,3	4,9	0,1
Vinstmarginal, %	4,4	-0,2	5,0	-1,7
Antal anställda, medeltal	37	40	37	40
Antal anställda, periodens slut	37	40	37	40
Nettoomsättning per anställd	2 972	2 692	1 593	1 388
Bruttoresultat per anställd	2 045	1 704	1 133	864
Resultat per anställd	131	-5	80	-24
Genomsnittligt antal aktier under perioden	6 195 200	6 195 200	6 195 200	6 195 200
Antal aktier vid periodens slut*	6 195 200	6 195 200	6 195 200	6 195 200
EBITDA per aktie, SEK	1,14	0,85	0,58	0,32
Resultat per aktie*, SEK	0,57	-0,04	0,36	-0,12
Eget kapital per aktie, SEK	1,90	1,82	1,90	1,82

*Det finns inga utspädningseffekter

New Nordic i korthet

Omsättningen fördelad per segment omräknat till svenska kronor

	Q2 2013		Q2 2012		HELÅR 2012	
	MSEK	PROCENT	MSEK	PROCENT	MSEK	PROCENT
Diet och prediabetes	18	31	22	39	60	29
Mage och tarm	5	8	6	11	18	9
Anti-åldrande	15	25	14	25	52	26
Sömn	3	5	3	5	16	8
Skönhet	14	24	6	11	29	14
Koncentration	4	7	5	9	29	14

Omsättningen fördelad per geografiskt område omräknat till svenska kronor

	Q2 2013		Q2 2012		HELÅR 2012	
	MSEK	PROCENT	MSEK	PROCENT	MSEK	PROCENT
Skandinavien	25	43	24	43	94	46
Övriga Europa	19	32	19	33	73	36
Nordamerika	15	25	13	24	37	18

Kvartalshistorik

	2010				2011				2012				2013	
	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2
Omsättning exkl. moms, MSEK	46,1	50,3	46,7	52,2	47,3	52,3	51,6	48,2	52,2	55,5	49,4	46,7	51,0	58,9
Ändring från föregående år, %	-21,2	-11,1	-17,4	-3,2	2,7	4,1	10,6	-7,8	10,2	6,1	-4,3	-3,2	-2,2	6,1
EBITDA, MSEK	0,2	4,1	5,1	-1,1	3,1	4,1	6,1	0,8	3,3	2,0	2,9	-2,7	3,5	3,6
EBITDA-marginal, %	0,4	8,1	10,9	-2,2	6,5	7,9	11,7	1,7	6,4	3,5	5,8	-5,7	6,8	6,1
Rörelseresultat, MSEK	-1,8	2,1	3,1	-3,2	1,1	2,2	4,1	-1,4	1,4	0,0	1,0	-3,4	2,7	2,9
Rörelsemarginal, %	-3,9	4,1	6,7	-6,1	2,3	4,2	7,9	-2,8	2,7	0,1	1,9	-7,4	5,3	4,9
Resultat före skatt, MSEK	-3,5	1,8	1,1	-3,9	0,3	1,3	4,0	-3,2	0,7	-1,0	-0,3	-4,1	1,9	2,9
Resultat efter skatt, MSEK	-4,0	2,1	0,2	-4,0	0,2	1,6	1,1	-2,6	0,5	-0,8	-0,8	-3,0	1,3	2,2
Kassa, MSEK	4,1	2,1	1,6	2,4	1,0	1,8	2,6	1,5	2,0	2,2	4,5	5,2	3,9	3,3
Varulager, MSEK	34,6	33,4	29,7	27,4	26,8	28,8	22,2	26,9	27,8	30,7	28,8	31,1	29,9	30,1
Eget kapital, MSEK	12,0	13,8	15,7	11,4	12,9	14,3	15,2	11,6	12,2	11,3	11,4	8,5	9,7	11,8
Resultat per aktie, SEK	-0,64	0,34	0,03	-0,65	0,03	0,27	0,17	-0,42	0,08	-0,12	-0,14	-0,49	0,20	0,36
Eget kapital per aktie, SEK	1,93	2,24	2,54	1,84	2,08	2,31	2,46	1,88	1,96	1,82	1,85	1,37	1,57	1,90
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, SEK	0,62	-0,12	-0,08	-0,10	0,10	0,27	0,45	-0,59	0,29	0,01	0,39	-0,10	-0,24	-0,13
Soliditet, %	10,2	11,6	14,3	11,1	12,4	12,9	15	12,3	12,6	11,5	12,7	9,2	11,1	12,7

Bruttoresultat: New Nordics bruttoresultat är Bolagets nettoomsättning med avdrag för kostnader till New Nordics leverantörer.

Soliditet: Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Skuldsättningsgrad: Kvoten mellan samtliga skulder och eget kapital.

Räntetäckningsgrad: Resultat efter finansnetto plus finansiella kostnader dividerat med finansiella kostnader.

Avkastning på eget kapital: Resultat efter skatt i procent av eget kapital vid periodens slut.

Sysselsatt kapital: Balansomslutningen minskad med icke räntebärande avsättningar och skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital: Resultat efter finansnetto plus finansiella kostnader dividerat med sysselsatt kapital.

Investeringar: Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar.

Bruttomarginal: Bruttoresultatet i procent av nettoomsättningen.

EBITDA marginal: Rörelseresultat före av- och nedskrivningar i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal: Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar i procent av nettoomsättningen.

Vinstmarginal: Resultat efter finansiella poster i procent av nettoomsättningen.

Nettoomsättning per anställd: Nettoomsättning dividerat på genomsnittligt antal anställda.

Bruttoresultat per anställd: Bruttoresultat dividerat på genomsnittligt antal anställda.

Resultat per anställd: Resultat efter finansiella poster dividerat på genomsnittligt antal anställda.

Resultat per aktie: Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Eget kapital per aktie: Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut.