



## **Delårsrapport kvartal 2 2019**

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 augusti 2019, kl. 08.00 CET.*

# DELÅRSRAPPORT KVARTAL 2 2019

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER ANDRA KVARTALET

- Omsättningen för perioden blev 5,9 MSEK (Kv2 2018 0,4 MSEK). Periodens resultat -10,7 MSEK (Kv2 2018-8,2 MSEK). Förändringen är hänförlig till att Bolaget konsoliderar MVV Holding AB (publ) från och med kvartal 2 2019, genom att bestämmandeinflytande uppnås i det avtal Bolaget ingått med huvudägare i MVV Holding AB (publ).
- H&D Wireless AB etablerar en ny försäljningskanal för IoT moduler genom att avtala med TME, en internationell distributör med säte i Polen.
- Keolis lägger tilläggssorder på internetuppkoppling. Projektet har under våren utvecklats och installerat hela systemet på två depåer.
- Pågående teckningsperiod i företrädesemission förlängs efter att bolaget erhållit en avsiktsförklaring från en potentiell partner med säte i Kina.
- H&D Wireless företrädesemission övertecknades. H&D Wireless Sweden Holding AB har genomfört en företrädesmission av 7 575 123 units till en teckningskurs om 3,50 kronor per unit, vilket inbringade 26,5 miljoner före emissionskostnader.

- H&D Wireless ingår i nytt Svensk-Sydkoreansk internationellt projekt, C-PALS, som står för Cyber-Physical Assembly and Logistics Systems, för att skapa den digitala fabriken. Partners är Korea Institute for Advancement and Technology (KIAT), Ericsson, Scania och Kungliga Tekniska Högskolan (KTH). Projektet startar den 1 juli och pågår under 3 år.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER KVARTALET SLUT

- H&D Wireless Holding Sweden AB (HDW) lämnar ett offentligt uppköpserbjudande till innehavarna av aktier i MVV Holding AB. I samband med offentliggörande accepterar huvudägaren till MVV Holding budet.
- H&D Wireless och Åkerstedts har samarbetat under våren med en förstudie där H&D Wireless använt Raven IoT-sensor BOX827 för övervakning av en av de vanligaste fläktarna från Åkerstedts och kunnat visa på både uppkoppling samt analys av fläktens driftstider och hälsostatus, så som vibrationer och varvtal. Åkerstedts planerar nu en lansering på Elmiamässan i november 2019, och har därför beställt en första förserieleverans.

## NYCKELTAL

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 2 - 2019	Kvartal 2 - 2018	1 Jan-30 Jun 2019	1 Jan-30 Jun 2018
Nettoomsättning, extern	5 941	396	7 176	2 967
Resultat efter finansiella poster	-10 667	-8 152	-18 328	-15 677
Eget kapital	51 322	28 796	51 322	28 796
Soliditet	58%	63%	58%	63%

# VD HAR ORDET

H&D Wireless företrädesemission övertecknades under kvartal 2. Detta är ett tydligt kvitto på att marknaden också ser att vi är mycket bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller det snabba intåget av digitalisering hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–24 månader. Genom förvärvet av MVV Holding, skapas möjligheter att överbygga en längre försäljningsprocess, då stora tillverkande företag redan finns i kundbasen. På detta sätt kan vi också skapa ett mervärde för kunden då vår kunskap och bredd har utökats. Vi blir kontaktade varje vecka av nya kunder som hört om oss, inte bara från Europa, utan även från USA och Kina vad gäller förslag på samarbeten.

## Förvärvet av MVV Holding

MVV grundades 1990 och har sedan starten levererat kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser. Bolaget är en nischad leverantör med fokus på globala kunder, i första hand verksamma inom fordonsindustrin. Bland bolagets kunder kan nämnas Volvo AB, Volvo Car Corporation AB, Parker Hannifin AB, Borg Warner AB och Nevs AB. De tjänster och produkter som MVV och H&D Wireless kan erbjuda tillsammans, kompletterar varandra på ett konkurrenskraftigt sätt då Casat underlättar produktionsprocessen och GEPS effektiviserar bland annat logistikflöden inom tillverkningsindustrin. Genom förvärvet kan vi nu också tillhandahålla produktionsexperter för produktionsberedning som erbjuds genom konsultverksamheten. De är inriktad mot nämnda kundsegment och har omsatt 850MSEK sedan starten 1990. De har mycket djup och långtgående kompetens inom tillverkningsmetoder i fordonsindustrin och står för majoriteten av intäkterna inom MVV.

## Projekt och Piloter i löpande produktion

IoT projektet till EU projektet Admaiora rullar på och vi har presenterat en säkerhetslösning till Skanska projektet m. ha. IoT+RTLS. Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomför med ett stort, svenskt industriföretag i löpande produktion, ser positivt ut och har förlängts till Q2 med rapport och

utvärdering i Q3. Detta är vår hittills största och mest kompletta pilot och innefattar både fordon, pallar samt materialföljning, inom *GEPS® for Industry*. Hos Scania rullar Smart Factory vidare med kommersialisering som mål. Keolisprojektet har under våren utvecklats och installerat hela systemet på två depåer och nyss överlämnat det till kund för leveranstestgodkännande.

## Kundavtal och finansiering

H&D Wireless fick den inledande order från buss-transportbolaget Keolis, för *GEPS® for Yard Management* till depåerna Hornsberg och Bromma. Detta för att effektivisera flödet och underlätta planering av underhåll och reparation samt spara arbetstid åt personalen. Den inledande ordern har ett värde på 1,2 MSEK samt att vi fått ett LOI på intentionen att installera *GEPS®* på samtliga depåer i Stockholm för Keolis. Under kvartal 2 har vi dessutom fått tilläggsorder på internetuppkopplingen vid depåerna Hornsberg och Bromma. Keolis ser en stor potential i *GEPS*. H&D Wireless deltar i nytt internationellt projekt för att skapa den digitala fabriken. Tillsammans med Korea Institute for Advancement and Technology (KIAT), ingår vi i ett nytt Svensk-Sydkoreansk projekt, C-PALS som står för Cyber-Physical, Assembly and Logistics Systems. Övriga parter från Sverige är Ericsson, Scania och KTH. Inom Connectivity har H&D Wireless AB etablerat en ny försäljningskanal för IoT moduler genom att avtala med TME, en internationell distributör med säte i Polen. Flera stora offerter har lämnats till både större svenska och kinesiska industrier. Strategiskt så arbetar bolaget med två huvudspår parallellt, för den kinesiska marknaden, så att vi kan erbjuda det bästa värdet för HDW aktieägare. Utöver den aktivitet om Joint Venture som kommunicerats tidigare, så finns även en diskussion med lokala partners. En aktivitet på den kinesiska marknaden kommer kräva en finansiering, vilket bolaget beaktar vid val av de olika alternativen. Vi räknar med att komma till ett avslut under hösten, även om det är svårt att estimera ett exakt slutdatum för förhandlingar och kontrakt.

## Realisering av visionen

Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt vilket redan är i full gång nationellt.

*Kista 15 augusti 2019  
Pär Bergsten  
VD och grundare*



# VERKSAMHET

## Det vi gör.

Vi förbättrar effektiviteten och säkerheten i våra kunders fysiska affärsprocesser genom vår teknologi och tjänster.

## Vision

*H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.*

## Mission

*Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ och IT/MES-plattformen Casat™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.*

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®) samt radiomoduler.

H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen.

Den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (GEPS®), möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus och utomhus, i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azure samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

H&D Wireless har ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling och applikationer för positionering och övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet.

## GEPS® FYRA KUNDSEGMENT OCH APPLIKATIONSFOCUS

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har:

### GEPS® for Industry

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Systemet stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem.

### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera produktionslogistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### GEPS® for Yard Management

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depotflöden i realtid och på så sätt effektivisera depotflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängseln och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

### GEPS® for Hospitality

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, resorter, hotell eller lekcentra. Det möjliggör också analys och visualisering av bl.a. beläggning och rörelsemönster. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

## CONNECTIVITY

H&D Wireless har levererat över 1 miljon trådlösa produkter för IoT och M2M-lösningar över hela världen. Bland våra produkter finns IoT sensorer och trådlösa moduler.

### IoT sensorer

Raven IoT-sensorer, BOX827, är en del av GEPS®, en nyckelfärdig lösning utformad för att överbrygga informationsgapet mellan företagets fysiska tillgångar och dess verksamhetssystem. De kan användas på egen hand med Griffin IoT-moln för M2M-applikationer eller som en del av GEPS® hanterade tjänster. Målet är att öka mätvärden som effektivitet, säkerhet, responstider, genomströmning, säkerhet och slutligen vinster. Användningsområdet för IoT BOX827 inkluderar; utrustning, verktyg, industrimaskiner och fläktar. Anpassad industriindeldad IoT-sensorer som kan användas både inomhus (RTLS och GPS-platsspårning), utomhussensorer kan distribueras fristående med Griffin IoT Cloud för M2M-övervakning eller som en del av GEPS (Griffin Enterprise Positioning Services)

### Trådlösa moduler

SPB228 är en trådlös modul som integrerar alla funktioner för en WLAN 2x2 MU-MIMO dual-band och Bluetooth 5 Combo Radio, redo för integration i Linux- och Android-plattformar. SPB228 stödjer samtidigt eller oberoende drift av WLAN och Bluetooth.

SPB228 kompletta och beprövade systemfunktionalitet innebär snabbare designcykler med lägsta risk och förenklad, kostnadseffektiv tillverkning. Designen minskar energiförbrukningen och stöder avancerad signalbehandling som förbättrar länkens robusthet och har en ökad kapacitet och räckvidd.

H&D Wireless connectivityprodukter är tillgängliga via flera distributionskanaler.

## FÖRVÄRV AV MVV HOLDING AB (PUBL)

MVV grundades 1990 och har sedan starten levererat kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser. Bolaget är en nischad leverantör med fokus på globala kunder, i första hand verksamma inom fordonsindustrin. Bland bolagets kunder kan nämnas Volvo AB, Volvo Car Corporation AB, Parker Hannifin AB, Borg Warner AB och Nevs AB. MVV erbjuder följande :

**Casat™ - en molnbaserad plattform för MES (manufacturing execution system)** som erbjuds i samarbete med Oracle. Version 3 har varit i drift hos 5 stora verkstadsbolag sedan 2014 och har Casat har totalt omsatt 21MSEK senaste 12 åren. En vetenskaplig studie från Chalmers utser plattformen och arbetssättet som plattformen medför till "State of the art". Vidare kan nämnas att bolaget och dess medarbetare erhöll Monteringsforums pris 2017 för samarbetet med Volvo Penta.

**Produktionsexperter för produktionsberedning som erbjuds genom konsultverksamheten**, inriktad mot nämnda kundsegment och har omsatt 640MSEK sedan starten 1990. De har mycket djup och långtgående kompetens inom tillverkningsmetoder i fordonsindustrin och står för majoriteten av intäkterna inom MVV.

**Ett koncept kallat för MVV Collaborative concept.** Används i en monteringslina eller enskilda stationer för maskinförsörjning och man har genom ett samarbete med Universal Robots möjligheten att erbjuda utrustning för Collaborativa robotenheter under slogan "Cobot station på 48 timmar". De första leveranserna har skett till Volvo Cars som nu börjat använda dom i sin utbildningsanläggning. Här har man levererat många kundanpassade industrilösningar under 22 år man varit verksamma och omsatt ackumulerat 190MSEK.

## ÖVERGRIPANDE MÅL OCH STRATEGI

### **Fortsatt omvandling av verksamheten**

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt med fokus på B2B, dvs Industri, Bygg och Transport/logistik.

### **Från leverantör till strategisk partner**

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

### **Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi**

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de

nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### **Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder**

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder.

### **Integrering i kundernas affärssystem**

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### **Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi**

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport.



# SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

# FINANSIELL ÖVERSIKT

## FÖRVÄRV

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under första halvåret 2019 avtalar moderbolaget ett offentligt uppköpserbjudande av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) med målbolagets huvudägare och genomförande av transaktionen påbörjas vid halvårsskiftet 2019. MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019 genom att bestämmande inflytande erhålles via avtalen med Bolagens huvudägare.

## APRIL - JUNI - KVARTAL 2 2019

### Omsättning och resultat (jämfört kvartal 2 2018)

Koncernens intäkter ökade med 5,5 MSEK. Ökningen är hänförlig till förvärvet av MVV Holding AB (publ) som konsolideras från kvartal 2 2019. Intäkter från RTLS-system inom affärsområde Enterprise är fortsatt begränsade till pilotprojekt i sin karaktär. Aktiverade utvecklingskostnader är 0,8 MSEK lägre på grund av att SPB228 har lanserats under året och inget nytt utvecklingsprojekt har påbörjats då fokus f.n. är att lansera övriga produkter i utvecklingsportföljen. Rörelsens kostnader ökade med 6,2 MSEK hänförligt i sin helhet till förvärvet av MVV där koncernens personalkostnader ökar med knappt 5 MSEK och avskrivningar med 1,2 MSEK vilka framförallt är hänförliga till Goodwill. Sammantaget blev rörelseresultatet 2,6 MSEK sämre av dessa anledningar varav 0,7 MSEK är hänförligt till minoritetsintressen.

### Finansiell ställning (jämfört med kvartal 2 2018)

Likvida medel i koncernen uppgick till 13,2 MSEK (11,8 MSEK). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 50,9 MSEK (28,8 MSEK) i koncernen vilket ger en soliditet om 58 % (63%). MVV Holding AB (publ) har utnyttjat 11,2 MSEK av sin beviljade checkräkningskredit. I övriga skulder redovisas 8,0 MSEK som är ett kortfristigt lån där skulden har avtalats att konverteras till aktier vid ett eller flera tillfällen innan Bolagets nästa ordinarie årsstämma. Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 5,3 MSEK, främst aktiverad utveckling där 2,8 MSEK investerades i GEPS tjänster för positionering (Enterprise).

### Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

### Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

### Teckningsoptioner

Under april 2019 genomförde H&D Wireless en företrädesemission av units. Som en del av dessa units har Bolaget emitterat teckningsoptioner av serie A och B (TO 2A och TO 2B). Varje teckningsoption ger rätten att under juni månad 2021 teckna en ny aktie av motsvarande serie (A eller

B) till 5,50 SEK per aktie. Vid fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner tillförs Bolaget cirka 42,7 MSEK. Totalt utges 7 575 123 A- och B-aktier vilket utgör 18,75% av aktiekapitalet.

### Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner till Dotterbolaget. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna cirka 1,22 nya B aktier i Bolaget till en teckningskurs om 13,08 SEK per aktie. De 978 924 B aktier som därmed utges utgör cirka 2,98 procent av aktiekapitalet.

### VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

### REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

*Kista den 15 augusti 2019*

*Pär Bergsten, VD och  
styrelseledamot*

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Tkr	Kvartal 2 - 2019	Kvartal 2 - 2018	1 jan-30 jun 2019	1 jan-30 jun 2018
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	5 941	396	7 176	2 967
Aktiverat arbete för egen räkning	3 317	3 601	5 842	6 376
Övriga rörelseintäkter	4	305	64	585
<b>Summa intäkter</b>	<b>9 262</b>	<b>4 302</b>	<b>13 082</b>	<b>9 928</b>
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-5 203	-4 677	-9 214	-9 903
Personalkostnader	-12 267	-7 494	-19 211	-15 242
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-1 232	-69	-1 503	-134
Övriga rörelsekostnader	-19	-214	-59	-324
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-9 459</b>	<b>-8 152</b>	<b>-16 905</b>	<b>-15 675</b>
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter, externa	2	-	2	-
Räntekostnader, externa	-1 210	-	-1 425	-2
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-10 667</b>	<b>-8 152</b>	<b>-18 328</b>	<b>-15 677</b>
<b>Årets resultat (RR)</b>	<b>-10 667</b>	<b>-8 152</b>	<b>-18 328</b>	<b>-15 677</b>
Hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	-9 944	-8 152	-17 605	-15 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-723		-723	

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Immateriella Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	52 159	30 270	36 762
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	600	204	383
Goodwill	4 627		
Materiella Anläggningstillgångar	-	-	
Byggnader och mark	5 206		
Inventarier	788	543	453
Övriga finansiella tillgångar	2 141		
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>65 521</b>	<b>31 017</b>	<b>37 598</b>
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 465	889	602
Kundfordringar	4 305	554	1 018
Övriga fordringar	2 723	886	1 250
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 457	886	433
Kassa och Bank	13 176	11 750	6 224
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>23 126</b>	<b>14 965</b>	<b>9 527</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>88 647</b>	<b>45 982</b>	<b>47 125</b>
Eget Kapital			
Aktiekapital	1 740	879	1 263
Övrigt tillskjutet kapital	110 207	60 085	85 780
Balanserad vinst eller förlust	-47 068	-16 491	-16 491
Årets Resultat	-18 328	-15 677	-30 222
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	46 551	28 796	40 330
Innehav utan bestämmande inflytande	4 771		
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>51 322</b>	<b>28 796</b>	<b>40 330</b>
Avsättningar	1 190	309	
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	11 242		-
Leverantörsskulder	2 715	1 884	2 471
Övriga skulder	11 203	11 271	1 821
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10 975	3 722	2 503
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	<b>36 135</b>	<b>16 877</b>	<b>6 795</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>88 647</b>	<b>45 982</b>	<b>47 125</b>



## FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	1 263	85 780	-46 713	40 330
Periodens resultat			-17 605	-17 605
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission (inkl pågående)	378	26 807	-3 359	23 826
Innehav utan bestämmande inflytande	99	5 395	-723	4 771
Utgående balans 30 jun	1 740	117 982	- 68 400	51 322

## KONCERNENS KASSAFLÖDE

Belopp i tkr	Kvartal 2–2019	Kvartal 2–2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	- 10 667	- 8 152	- 18 328	- 15 677
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 290	378	1 503	443
Betald inkomstskatt	- 192	-	- 192	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	- 9 569	- 7 774	- 17 017	- 15 234
Förändringar av rörelsefordringar	- 2 912	2 054	- 2 466	2 518
Förändringar av rörelseskulder	1 650	- 1 145	11 492	- 5 757
Kassaflöde från den löpande verksamheten	- 10 831	- 6 865	- 7 991	- 18 473
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av dotterföretag	- 2 500	-	- 2 500	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	- 3 317	- 3 601	- 5 842	- 6 376
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	52	-	108
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 5 817	- 3 653	- 8 342	- 6 484
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	26 513	-	26 513	-
Emissionskostnader	- 3 004	-	- 3 359	15
Uptagna lån	-	10 000	-	10 000
Amortering av låneskulder	-	-	-	504
Aktieägartillskott Lämnade (-)/ Erhållna (+)	-	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	23 509	10 000	23 154	9 481
Periodens kassaflöde	6 861	- 518	6 821	- 15 476
Likvida medel vid periodens början	6 315	12 268	6 355	27 226
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	13 176	11 750	13 176	11 750

## RESULTAT PER AKTIE

	3 månader vid periodens slut			6 månader vid periodens slut	6 månader vid periodens slut
	Jun 30, 2019	Mar 31, 2019	Jun 30, 2018	Jun 30, 2019	Jun 30, 2018
<b>Före utspädning</b>					
Antal aktier	32 825 533	25 250 410	17 577 494	32 825 533	17 577 494
Vägt genomsnitt antal aktier	29 037 972	25 250 410	17 577 494	29 037 972	16 394 843
Nettoresultat	- 10 667 000 kr	- 7 661 000 kr	- 8 152 000 kr	- 18 328 000 kr	- 15 677 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	29 037 972	25 250 410	17 577 494	29 037 972	16 394 843
Resultat per aktie före utspädning	- 0,37 kr	- 0,30 kr	- 0,46 kr	- 0,63 kr	- 0,96 kr
<b>Efter utspädningseffekt</b>					
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	10 000 000	-	-	10 000 000	-
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	8 554 047	4 482 098	4 429 755	8 554 047	4 429 755
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	47 592 019	29 732 508	22 007 249	47 592 019	20 824 598
Nettoresultat	- 10 667 000 kr	- 7 661 000 kr	- 8 152 000 kr	- 18 328 000 kr	- 15 677 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	47 592 019	29 732 508	22 007 249	47 592 019	20 824 598
Resultat per aktie efter utspädning*	- 0,37 kr	- 0,30 kr	- 0,37 kr	- 0,63 kr	- 0,96 kr

## MODERBOLAGETS FINANSIELLA STÄLLNING

### RESULTATRÄKNING

Tkr	Kvartal 2 - 2019	Kvartal 2 - 2018	1 jan-30 jun - 2019	1 jan-30 jun - 2018
Intäkter	900	100	1 150	200
Övriga externa kostnader	-603	-95	-882	-288
Rörelseresultat	297	5	268	-88
Räntekostnader och liknande poster	-1 027	-	-1 227	-
Resultat efter finansiella poster	-730	5	-959	-88
Periodens resultat (RR)	-730	5	-959	-88

### BALANSRÄKNING

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Materiella Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	163 449	119 101	139 288
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>163 449</b>	<b>119 101</b>	<b>139 288</b>
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	1 125	-	375
Övriga fordringar	3 000	1	518
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	130	44	268
Kassa och Bank	12 076	10 303	4 763
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>16 331</b>	<b>10 348</b>	<b>5 924</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>179 780</b>	<b>129 449</b>	<b>145 212</b>
Eget Kapital			
Aktiekapital	1 641	879	1 263
Pågående nyemission	4 086		
Överkursfond	166 984	118 276	144 571
Balanserat resultat inklusive Årets Resultat	-1 559	-88	-961
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>171 152</b>	<b>119 067</b>	<b>144 873</b>
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		328	
Leverantörsskulder	169	-	339
Övriga skulder	8 458	10 050	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1	4	
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>8 628</b>	<b>10 382</b>	<b>339</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>179 780</b>	<b>129 449</b>	<b>145 212</b>

### ÖVRIG INFORMATION

#### KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 3 2019 12 november 2019

#### ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

Per-Olov Östberg, CFO

+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)

Certified Advisor: FNCA Sweden AB.

E-post: [info@fnca.se](mailto:info@fnca.se)

Tel nr: +46 8 528 00 399

Webb address: [www.fnca.se](http://www.fnca.se).

Wireless

## **H&D Wireless**

Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista

**Tel: 08-551 184 60**

[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)