



Bokslutskommuniké 2019 samt Delårsrapport kvartal 4 2019

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 februari 2020, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 4 2019

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 8,0 MSEK (f.g Kv3 5,1 MSEK/f. g år Kv4 1,1 MSEK).
- Keolis beställer flytt av utrustningen på Bromma till Hornberg för 0,1MSEK.
- Scania Smart Factory beställer uppgradering för 0.2MSEK
- Strategisk order på Griffin IoT från Telekombolag.
- Mannteknik beställer utveckling från MVV Industry Labs för 1,7MSEK
- HDW genomför företrädesemission på 52 MSEK som tecknas till 37,5MSEK.
- Effektiviseringsprogram genomförs vilket uppskattas ge 2.5MSEK per kvartal i besparing.
- Periodens resultat -10,3 MSEK (f. g Kv3 -10,9 MSEK/f. g år Kv4 -7,0 MSEK).
- Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital balanseras i ny räkning, dvs ingen utdelning.

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Strategin för att finansiera verksamheten är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. Strategin kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och fokus. Detta beräknas börja påverka kassaflödet positivt redan under Q2-2020.
- Produkten Raven Tag Box827 visas upp på CES 2020 i Las Vegas
- HDW deltar som bidragande medlem i standardisering av digitalisering av materialbärare inom Odette.
- En stor tillverkare av båtmotorer beställer Casat licens för 12 månaders drift för 0,5MSEK
- Precomp Solutions AB beställer utveckling från MVV Industry Labs för 0,9 MSEK.

Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 3 - 2019	Kvartal 2 - 2019	Kvartal 1 - 2019	Kvartal 4 - 2018
Nettoomsättning, extern	7 998	5 099	5 941	1 235	1 108
Resultat efter finansiella poster	-10 274	-10 881	-10 667	-7 661	-7 033
Eget kapital	62 379	42 717	51 322	32 314	40 330
Soliditet	68%	53%	58%	66%	86%

VD har ordet

Erbjudandet

H&D Wireless är bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. **Genom att GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så ändrar nu bolaget strategin och börjar samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar.**

Projekt och konceptdemos

Under Q4 och delvis Q1 har projektet med att flytta tillbaka bussarna från Keolis tillfälliga depå i Bromma till Hornberg pågått eftersom återbyggnaden efter branden i december 2018 blivit klar. Nu kan Keolis använda *GEPS for Yard management* på hela Hornsbergsdepån. *GEPS for Industry*-systemet för material- och verktygshantering på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje körs regelbundet och har nu fått en uppgradering till GEPS3.0. Den permanenta anläggningen för Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. Projektet att installera GEPS i tre byggnader inom fabriken på Scania Södertälje är påbörjat. Inom modulaffären har vi nu ca 30 stycken kundprojekt. Därutöver har vi ett antal Griffin IoT projekt, som vi kommit varierande långt med. EU projektet Admaiora på 55MSEK för att bota artros har rullat på hela året, där HDW får 10% för att bidra med Griffin IoT plattformen. Casat4.0 slut testas just nu hos fyra olika stora bolag och kommer i nästa fas att driftsättas i löpande produktion. Verkstaden i Dalum som erhöles som del av uppköpet av MVV används nu för att demo både Casat och GEPS för stora kunder som tex Volvo, NEVS, Parker, Skandia Elevator.

Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomfört med ett stort

svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion, är nu klar och rapporten skriven. Rekommendationen från rapporten är att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga system. Vi avvaktar därför en upphandling av Track & Trace vilket motsvarar vår GEPS® for Industry och är glada över det lyckade omdömet i rapporten. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och vill planera för utökning.

Kundavtal och finansiering

MVV Industry Lab fick orders från Mannteknik respektive Precomp Solutions AB på 1,7 resp. 0,9MSEK. Scania beställde uppgradering av Smart Factory och drift i 12 mån för 0.2MSEK och H&D Wireless fick tilläggsorder på 0,1MSEK från buss-transportbolaget Keolis, för flytt av GEPS® Yard Management från depån i Bromma till Hornsberg. En företrädesemission på 52MSEK genomfördes i november vilken tecknades för 37,5MSEK. Detta ledde till ett effektiviseringsprogram där antalet anställda i HDW Sweden minskades från 30 till 20 personer vilket uppskattas ge ca 2.5MSEK i besparing per kvartal. Strategin för att finansiera verksamheten framåt med de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att vi för diskussioner med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för de investeringar som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift som tex Connectivity modulerna där vi förväntar oss licens- och supportavtal, vilket även stärker fokus.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare samtidigt som vi adderat ett betydande antal ytterligare kommersiella intressen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt, vilket redan är i full gång nationellt där vi, bland annat, har en stark position hos minst 5 av de största verkstadsbolagen i Sverige.

Kista 28 februari 2020

Pär Bergsten
VD och grundare



Verksamhet

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning.

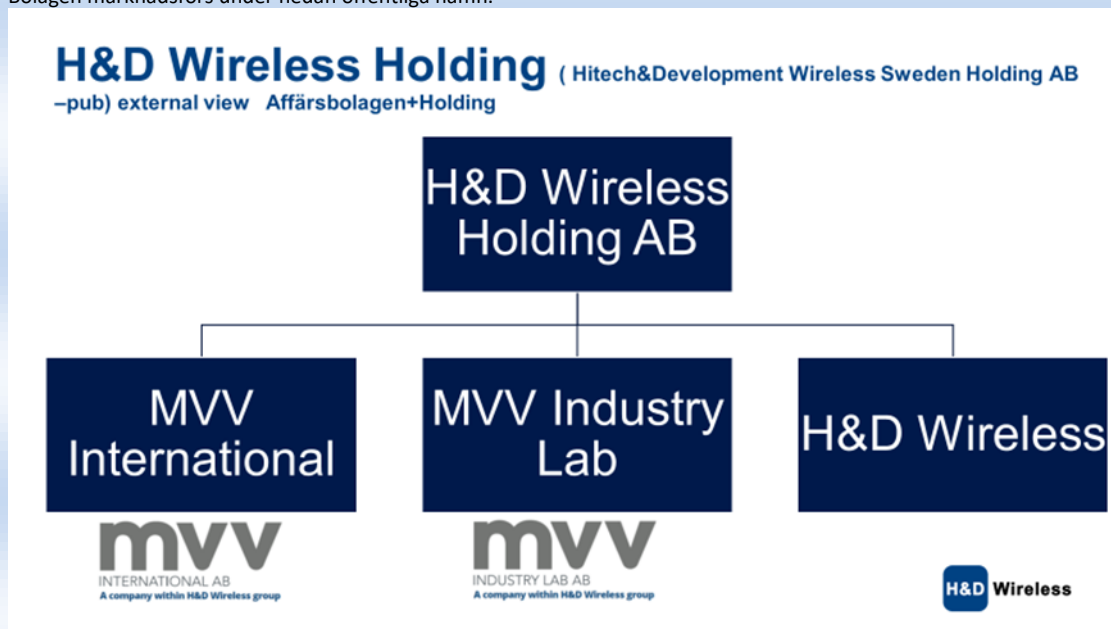
Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (GEPS®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade Griffin IoT samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS.

MVV Internationals med konsulter samt MVV Industry Labs med uppdragsutveckling marknadsförs ännu under MVV varumärke, se nedan.







Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

Produktlinjer

Product units			
Product Unit	Vision	Mission	Status
GEPS® RTLS+AI Cloud services for Industry		<ul style="list-style-type: none"> Monitor and Visualize Assets, WIP and People. Real time location services and Artificial Intelligence 	11 site installations since 2016
Casat™ Software for production execution, (MVV)		<ul style="list-style-type: none"> ORGANIZE ALL PRODUCTION DATA CUSTOMER-DRIVEN DEVELOPMENT 	Casat version 3 used by five large automotive companies. Now supported via the Cloud service hosted by Oracle in the new generation 4 launched 2019.
Connectivity+Griffin IoT. Connects sensors and devices to internet.		<ul style="list-style-type: none"> IoT Modules supported on leading Microcontroller platforms and a wide range of applications. IoT Devices ready to be installed and monitor machines within hours with Griffin IoT Cloud service. 	> 1000 000 units shipped
LABS – IoT design services & turnkey projects R&D		<ul style="list-style-type: none"> Core R&D of the company that develops all products and services for HDW and external customers. 	Healthcare project Admaiora – a 5.5 Meuro EU project with HDW gets 10% for IoT platform.
Production Engineering services(MVV International)		<ul style="list-style-type: none"> 15 experts in Production processes: Support customers to increase their productivity with industrial engineering 	Major business within MVV since 1990.
Cobot Stations + Turn-key projects (MVV Industrial Lab)		<ul style="list-style-type: none"> Collaborative systems delivered to tier 1 automotive manufacturer Building custom equipment to streamline production as turn-key. 	First stations delivered to tier 1 automotive manufacturer, Volvo Cars

GEPS® fyra kundsegment och applikationsfokus

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har:

1. GEPS® for Industry

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Systemet stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, **Arbets säkerhet**, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera produktionslogistikflaskhalsar och Anti-stöld.

GEPS® for Yard Management

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depotflöden i realtid och på så sätt effektivisera depotflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängseln och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

GEPS® for Hospitality

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, resorter, hotell eller lekcentra.. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

2. Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat vidareutvecklas med hjälp av tillverkningsingenjörer.

3. Griffin IoT

H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt identifierar kundens utmaningar, kostnader samt processer och

säkerställer därmed att en nyckelfärdiga IoT-lösning mäter och löser dess problem. Griffin® IoT Cloud används som plattform för fjärravläsning av sensorer (t.ex. maskiner eller verktyg på arbetsplatser som kräver regelbunden service). Sensorerna kräver ingen lokal infrastrukturinstallation, t.ex. som Wi-Fi eller Bluetooth eftersom de använder den nya IoT M2M-mobilen standard LTE-M och NB-IoT tillhandahålls av mobila aktörer som Telia och Telenor eller lokala lösningar med BLE, WiFi eller LoRA. Färdiga applikationer finns inom Griffin IoT för Condition Based Maintenance (behovsstyrt underhåll) av Lyftkranar, Fläktar och Pumpar vilket vi ser som ett viktigt område att effektivisera framöver.

4. HDW LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan Griffin IoT användas för att komma fortare till en konceptdemo.

5. Konsulter

MVV international, är finns de experter på produktionsberedning och produktionslogistik som byggts upp sedan många år och står för både en stor del av omsättningen samt för kompetensbasen som Casat har sitt ursprung från.

6. MVV Industry Labs,

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på produktionsutrustning. Här finns också en konceptdemolokal där vi demonstrerar nyttan av Casat och GEPS.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologin inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift som tex Connectivity modulerna där vi förväntar oss licens- och supportavtal, vilket även stärker fokus

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att driva pilotprojekt inom produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Omvänt förvärv av H&D Wireless SWEDen ab samt förvärv av MVV Holding ab (publ)

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019.

oktober – december - Kvartal 4 2019 samt helår 2019

Omsättning och resultat

Koncernens intäkter ökade med 6,9 MSEK jämfört med kvartal 4 2018. Ökningen är hänförlig till förvärvet av MVV Holding AB (publ) som inte konsoliderades föregående år. Intäkter från RTLS-system inom produktgruppen GEPS ökade under kvartalet genom implementering av nya driftsavtal. Rörelsens kostnader ökade med 8,4 MSEK jämfört med kvartal 4 2018, i huvudsak på grund av MVV förvärvet. Sammantaget blev rörelseresultatet 3,2 MSEK sämre än kvartal 4 2018 då MVV bolagen konsolideras innevarande år och som redovisar en förlust. För helåret ökade koncernens intäkter med 15,3 MSEK vilket är hänförligt till MVV som konsolideras från kvartal 2 2019 samt en ökad GEPS försäljning och minskad modulförsäljning i H&D Wireless. Rörelseresultatet blev 7,5 MSEK sämre än föregående år vilket förklaras av ökad avskrivning för den koncernmässiga goodwill som uppstod i samband med förvärvet samt den förlust som MVV redovisar.

Finansiell ställning

Likvida medel i koncernen uppgick till 12,5 MSEK vid periodens slut (f.g. år 6,2 MSEK) i koncernen vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 62,4 MSEK (f.g. år 40,3 MSEK) vilket ger en soliditet om 68% (f.g. år 86%). Under året gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 14,5 MSEK (f.g. år 13,2 MSEK), främst aktiverad utveckling där 12,0 MSEK investerades i mjukvaruplattformarna GEPS, Griffin IoT och Casat samt 2,5 MSEK för förvärvet av Fastighets AB Silarp i vilken MVV Industry Lab AB har sin verksamhet. Bolaget har under året genomfört två företrädesemissioner vilka inbringat 64,0 MSEK före emissionskostnader (f.g. år 32,6 MSEK).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB och MVV Holding AB (publ) samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretag för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 204,9 MSEK (144,9) vilket ger en soliditet om 99,4 % (99,8 %).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Teckningsoption (TO2 B, ISIN-kod SE0012453645)

I företrädesemission som genomfördes under våren 2019 erbjuds aktier och teckningsoptioner som en "Unit". Sammantaget har drygt 7,3 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle

inbringa cirka 40 mkr genom teckning av 7 575 123 aktier, en teckningsoption för varje aktie, senast 30 juni 2021, motsvarande knappt 10 procents utspädning. Lösenkursen är 5,50 kronor per aktie. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 och där innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs omräknat efter senaste nyemission om 15,49 SEK per aktie beräknas ej bli inlöst (Totalt 826 073 B aktier som därmed skulle utges utgör cirka 1 procent av aktiekapitalet)

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Twister

En tidigare aktieägare i dotterföretaget MVV har framfört krav på H&D Wireless hänförligt till sin tidigare anställning och till det konsultavtal som ersatte anställningsavtalet i samband med förvärvet. Styrelsen i H&D Wireless bestrider kravet i sin helhet och bolaget har även motkrav på den tidigare aktieägaren. Tvisten med den tidigare aktieägaren bedöms inte få någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning och ingen avsättning, för de enligt styrelsen grundlösa kraven, bedöms vara nödvändig.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 28 februari 2020

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Koncernens resultaträkning

	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 4 - 2018	1 jan-31 dec 2019 (reviderad)	1 jan-31 dec 2018 (reviderad)
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	7 998	1 108	20 273	4 949
Aktiverat arbete för egen räkning	2 306	3 751	10 952	12 868
Övriga rörelseintäkter	118	104	231	731
Summa intäkter	10 422	4 963	31 456	18 548
Rörelsens kostnader	-			
Övriga externa kostnader	-5 200	-3 906	- 21 352	- 18 426
Personalkostnader	-13 128	-7 793	- 42 948	- 28 798
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-1 855	-75	-4 008	- 282
Övriga rörelsekostnader	-171	-159	- 239	- 573
Rörelseresultat	-9 932	-6 970	- 37 091	- 29 531
Resultat från finansiella poster	-		-64	
Ränteintäkter, externa	-	2	2	2
Räntekostnader, externa	-342	-65	-2 330	- 693
Resultat efter finansiella poster	-10 274	-7 033	- 39 483	- 30 222
Årets resultat (RR)	-10 274	-7 033	- 39 483	- 30 222
Hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	-9 614	-7 033	- 38 786	- 30 222
Innehav utan bestämmande inflytande	-660	-	- 660	-

Koncernens balansräkning

	2019-12-31	2018-12-31
Immateriella Anläggningstillgångar		
Balanserade utvecklingskostnader	56 045	36 762
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	608	383
Goodwill	4 816	
Materiella Anläggningstillgångar	-	-
Byggnader och mark	5 048	
Inventarier	261	453
Övriga finansiella tillgångar	2 133	
Summa Anläggningstillgångar	68 911	37 598
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 441	602
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	5 581	1 018
Aktuella skattefordringar	538	-
Övriga fordringar	2 094	1 250
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 337	433
Summa Kortsiktiga fordringar	9 550	2 701
Kassa och Bank	12 476	6 224
Summa Omsättningstillgångar	23 467	9 527
Summa Tillgångar	92 378	47 125
Eget Kapital		
Aktiekapital	2 998	1 263
Fritt Eget Kapital		
Övrigt tillskjutet kapital	145 478	85 780
Balanserad vinst eller förlust	-46 702	-16 491
Årets Resultat	-39 483	-30 222
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	62 291	40 330
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	88	
Summa Eget Kapital	62 379	40 330
Avsättningar	1 058	-
	-	-
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	1 875	-
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	11 603	-
Leverantörsskulder	3 975	2 471
Övriga skulder	3 222	1 821
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 266	2 503
Summa Kortfristiga skulder	27 066	6 795
Summa Eget Kapital och Skulder	92 378	47 125

Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 jan	1263	85 780	-46 713	40 330
Periodens resultat			-39 446	-39 446
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission (inkl pågående)	1735	72 095	-12 423	61 407
Innehav utan bestämmande inflytande		748	-660	88
Utgående balans 31 dec	2998	158 623	-99 242	62 379

Koncernens kassaflöde

Belopp i tkr	Kvartal 4–2019	Kvartal 4–2018	Helår 2019	Helår 2018
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-10 274	-7033	-39 483	-30 222
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 222	3 029	-4 487	282
Betald inkomstskatt	49	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-9 003	-4 004	-43 970	-29 940
Förändringar av rörelsefordringar	-2 445	5 625	-5 471	3 485
Förändringar av rörelseskulder	-3 194	-6 357	9 340	-6 894
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14 642	-4 736	-40 101	-33 349
Investeringsverksamheten	-	-	-	-
Förvärv av dotterföretag	-	-	-2 500	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-5 087	-3 947	-12 003	-13 069
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-17	-13	-17	-145
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 104	-3 960	-14 520	-13 214
Finansieringsverksamheten	-	-	-	-
Nyemission	37 500	2 811	72 843	32 611
Emissionskostnader	-5 761	-3 833	-11 701	-6 546
Amortering av låneskulder	-269	-10 000	-269	-504
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	31 470	-11 022	60 873	25 561
Periodens kassaflöde	11 724	-19 718	6 252	-21 002
Likvida medel vid periodens början	752	25 942	6 224	27 226
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	12 476	6 224	12 476	6 224

Resultat per aktie

	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>12 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>12 månader vid</u> <u>periodens slut</u>
	<u>Dec 31, 2019</u>	<u>Dec 31, 2018</u>	<u>Dec 31, 2019</u>	<u>Dec 31, 2018</u>
Före utspädning				
Antal aktier	59 963 659	25 250 410	59 963 659	25 250 410
Vägt genomsnittantal aktier	47 463 659	21 413 952	42 607 035	20 231 301
Nettoresultat	-10 274 000kr	-7 033 000kr	-39 483 000kr	-30 222 000kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	47 463 659	21 413 952	42 607 035	20 231 301
Resultat per aktie före utspädning	-0,22kr	-0,33kr	-0,93kr	-1,49kr
Efter utspädningseffekt				
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	7 551 357	-	7 551 357	-
<i>Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*</i>	8 554 047	4 482 098	8 554 047	4 482 098
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	63 569 063	25 896 050	58 712 439	24 713 399
Nettoresultat	-10 274 000kr	-7 033 000kr	-39 483 000kr	-30 222 000kr
Genomsnittligt antal aktier	63 569 063	25 896 050	58 712 439	24 713 399
<i>Resultat per aktie efter utspädning*</i>	-0,22kr	-0,33kr	-0,93kr	-1,49kr
<i>*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)</i>				

Moderbolagets finansiella ställning

Resultaträkning

Tkr	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 4 - 2018	Helår 2019	Helår 2018
Intäkter	891	300	2 541	1 000
Övriga externa kostnader	-711	-79	-1 795	-671
Rörelseresultat	180	221	746	329
Räntenetto och liknande resultatposter	-266	-65	-1 896	-690
Resultat efter finansiella poster	-86	156	-1 150	-361
Periodens resultat (RR)	-86	156	-1 150	-361

Balansräkning

Tkr	2019-12-31	2018-12-31
Materiella Anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	191 043	139 288
Summa Anläggningstillgångar	191 043	139 288
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar		
Fordringar hos koncernföretag	3 130	375
Övriga fordringar	-	518
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	79	268
	3 209	1 161
Kassa och Bank	11 997	4 763
Summa Omsättningstillgångar	15 206	5 924
Summa Tillgångar	206 249	145 212
Eget Kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	2 998	1 263
Fritt Eget Kapital		
Överkursfond	203 977	144 571
Balanserad vinst eller förlust	-961	-600
Årets Resultat	-1 150	-361
	201 866	143 610
Summa Eget Kapital	204 864	144 873
Kortfristiga skulder		
Skulder till koncernföretag	200	-
Leverantörsskulder	980	339
Övriga skulder	13	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	192	-
	1 385	339
Summa Eget Kapital och Skulder	206 249	145 212

Övrig information

KALENDER

- Årsredovisningen 2019 10 april 2020
- Delårsrapport Kvartal 1 2020 24 april 2020
- Ordinarie årsmöte 2020 24 april 2020

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

**H&D
Wireless**

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184
60**

www.hd-wireless.com