Stockholm 3 juni 2020

Meltron ökar takten i försäljningen och rekryterar två marknadsdirektörer

Efter en period av förberedelser och uppbyggnad av en aktiv portfölj av viktiga kundrelationer och projekt ökar nu Meltron takten i marknads-och försäljningsarbetet. Meltron har rekryterat två marknadsdirektörer med global erfarenhet för att stärka tillväxten i Skandinavien, Europa och Mellanöstern. Det innebär också en större uppbackning av vårt JV med ISAP I USA och, I det längre perspektivet, även i Asien.

Anders Andreasson kommer till Meltron efter 15 års internationell karriär inom FLIR System med huvudkontor I USA (listat på Nasdaq). FLIR System är specialiserat på smarta sensorer och monitoringsystem för offentliga och industriella applikationer. "Vi får så mycket uppmärksamhet och positive feedback från våra nya befintliga och potentiella kunder att det nu är rätt tid att förstärka försäljningen och våra insatser. Anders har precis rätt erfarenhet och bakgrund", säger Ville Sistonen, VD för Meltron. Anders är baserad I Stockholm och börjar 1 september.

- Det blir väldigt spännande att börja på Meltron I detta tillväxtskede. Meltron har en imponerande produktportfölj med bra lösningar för många olika krav, även explosionssäkra lampor och andra speciella och tuffa miljöer. Jag ser en stor potential och många möjligheter kopplade till min bakgrund att erbjuda säkerhetslösningar till industrin, säager Anders Andreasson.

Christian Jonsson börjar nu också på Meltron. Tidigare har Christian arbetat på Aptilo Networks och Flexenclosure Company. Han har en lång och framgångsrik erfarenhet av global försäljning och ledande utveckling, till nyligen ansvarig för försäljning I Mellanöstern och Afrika. Christian är baserad I Dubai och börjar I juni. "Vi är väldigt nöjda med att få Christian ombord på Meltron. Hans erfarenhet och historik när det gäller tillväxt, produkter och tekniker är precis vad Meltron behöver just nu", säger Ville Sistonen.

- Det är väldigt spännande att komma till ett företag med så gedigen uppsättning produkter och tekniker i marknadens framkant. Jag ser fram emot alla möjligheterna på marknaden och att bidra till Meltrons tillväxt och också gå in på nya marknader, sager Christian Jonsson.

"Vi har haft en lång och omsorgsfull rekryteringsprocess, vi kunde inte ha fått bättre förstärkningar än Anders och Christian. Jag ser frame mot att jobba tillsammans med dem i en ny ledningsgrupp", avslutar VD Ville Sistonen.

Om Meltron – "More than Just Light"

Meltron AB designar, tillverkar och säljer LED ljussystem baserade på multitekniska tillämpningar av elektronik, optic, termodynamik och nano-strukturer. "More than Just Light" betyder energieffektivitet, överlägsen ljuskvalitet, livscykelbesparingar, ökad produktivitet, säkerhet och

hälsa. Meltron tillhandahåller högkvalitativa lösningar för de mest krävande miljöerna inom infrastruktur, industry, logistik och agrisektorn.

LED-belysning är en av världens snabbast växande stora industri. För den industriella sektorn är f.n. den årliga tillväxten 47 % och hela marknaden väntas 2020 omsätta 100 miljarder USD enligt Edison Research.

Meltrons aktie handlas på NGM Nordic SME under kortnamnet ***MLTR.***

För ytterligare information kontakta:
Ville Sistonen, VD Meltron AB, tel: +358 40 746 4781; ville.sistonen@meltron.fi

Meltron AB, Embassy House, Linnégatan 89C, 115 23 Stockholm
Meltron Oy, Laivakatu 3, FI-00150 Helsinki

Läs mer på www.meltron.com
www.meltron.fi

Denna information är sådan information som **Meltron AB (publ**) är skyldigt att offentliggöra med hänsyn till regulatoriska krav och handel på NGM Nordic SME. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande 2020-06-03 kl 15:30 CEST.